



FİRMALAR İÇİN TEŞVİK SİSTEMİ



HAZIRLAYAN
MURAT TAŞOĞLU



FİRMALAR İÇİN TEŞVİK SİSTEMİ

2016

ZÜCDER-Züccaciyeciler Derneği

Kuruluş: 2004

İÇİNDEKİLER

EKONOMİ BAKANLIĞI DESTEKLERİ	4
İHRACATA HAZIRLIK AŞAMASI KREDİLERİ	5
PAZARLAMA AŞAMASI DESTEKLERİ	7
MARKALAŞMA AŞAMASI DESTEKLERİ	10
YATIRIMLARA YÖNELİK DEVLET DESTEKLERİ.....	14
BİLİM, SANAYİ VE TEKNOLOJİ BAKANLIĞI DESTEKLERİ	16
TEKNOLOJİK ÜRÜN YATIRIM DESTEĞİ.....	17
SANAYİ TEZLERİ PROGRAMI.....	19
TEKNOGİRİŞİM SERMAYESİ DESTEĞİ.....	20
TEKNOLOJİK ÜRÜN TANITIM VE PAZARLAMA DESTEKLEME PROGRAMI.....	21
KOSGEB DESTEKLERİ.....	22
GİRİŞİMCİLİK DESTEKLEME PROGRAMI.....	23
GENEL DESTEK PROGRAMI.....	26
İŞBİRLİĞİ-GÜÇBİRLİĞİ DESTEK PROGRAMI	27
(GİP) GELİŞEN İŞLETMELER PİYASASI KOBİ DESTEK PROGRAMI.....	28
TEMATİK PROJE DESTEK PROGRAMI.....	29
KOBİ PROJE DESTEK PROGRAMI	30
AR-GE İNOVASYON VE ENDÜSTRİYEL UYGULAMA DESTEK PROGRAMI.....	31
KOBİ GELİŞİM DESTEK PROGRAMI (KOBİGEL).....	32
ULUSLARARASI KULUÇKA MERKEZİ VE HIZLANDIRICI DESTEK PROGRAMI	33
KOSGEB LABORATUVAR HİZMETLERİ.....	34
KALKINMA AJANSLARI.....	36
GENEL BİLGİLER.....	37
AVRUPA BİRLİĞİ PROGRAMLARI	44
HORIZON 2020	46
COSME	52
EaSI	54
CUSTOMS 2020	56
FİSCALİS 2020.....	57
İŞKUR TEŞVİKLERİ	58
AKTİF İŞGÜCÜ PİYASASI PROGRAMI.....	59
İSTİHDAM TEŞVİKLERİ	63

TÜBİTAK TEŞVİKLERİ	64
SANAYİ DESTEKLERİ.....	65
TÜRK EXİMBANK	70
İHRACAT KREDİLERİ.....	72
ULUSLARARASI KREDİLER.....	90
İHRACAT KREDİ SİGORTASI	93
KREDİ GARANTİ FONU	102
KREDİ GARANTİ FONU ÜRÜNLERİ	103
BANKA KREDİLERİ.....	103
EXİMBANK KREDİLERİ.....	109
KOSGEB GERİ ÖDEMELİ DESTEKLERİ	110
TTGV KOBİ DESTEKLERİ	111
TÜBİTAK TRANSFER ÖDEMELERİ.....	113
SIKÇA SORULAN SORULAR	114
KAYNAKÇA	121

EKONOMİ BAKANLIĞI

TEŞVİKLERİ

İHRACATA HAZIRLIK AŞAMASI DESTEKLERİ

UR-GE DESTEĞİ

Destek Mevzuatı: 201078: Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesinin Desteklenmesi Hakkında Tebliğ

Amaç: Şirketlerin uluslararası pazarlarda rekabet gücünü arttırmaya yönelik eğitim ve danışmanlık giderleri ile işbirliği Kuruluşları önderliğindeki proje bazlı giderlerin desteklenmesi

Kimler yararlanabilir: Türkiye’de sınai ve/veya ticari faaliyette bulunan veya yazılım sektöründe faaliyet gösteren şirketler işe işbirliği Kuruluşları (Üyeleri için işbirliği faaliyeti gerçekleştiren Türkiye İhracatçılar Meclisi, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği, Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu, İhracatçı Birlikleri, İl Ticaret ve/veya Sanayi Odaları, Organize Sanayi Bölgeleri, Endüstri Bölgeleri, Teknoloji Geliştirme Bölgeleri, Sektörel Üretici Dernekleri, Sektörel Dış Ticaret Şirketleri(SDŞ), İşveren Sendikaları ile imalatçıların kurduğu dernek, birlik ve kooperatifler).

Başvuru Mercii: Ekonomi Bakanlığı

Destek Tutarı ve Oranları: Proje kapsamında onaylanan İhtiyaç Analizi, Eğitim, Danışmanlık, Yurt Dışı Pazarlama, Alım Heyeti ve İstihdam faaliyetleri %75; proje sonrasındaki Bireysel Danışmanlık Alımı ise %70 oranında desteklenir.

Destek Türü	Destek Konusu	Destek Oranı	Desteklenen Kurum	Destek Üst Sınırı(ABD Doları)	Program
İhtiyaç Analiz Bedeli	Proje Öncesi Durum Tespiti	%75	İşbirliği Kuruluşları	400.000	Program Sürecinde
Eğitim/Danışmanlık Alımı	Proje firmalarına yönelik eğitim ve danışmanlık faaliyetleri	%75	İşbirliği Kuruluşları		
Yurt Dışı Pazarlama Faaliyeti	Ulaşım, Konaklama, Tanıtım ve Halkla İlişkiler harcamaları	%75	İşbirliği Kuruluşları	150.000	10 Adet
Alım Heyeti Faaliyeti	Ulaşım, Konaklama, Tanıtım ve Halka İlişkiler harcamaları	%75	İşbirliği Kuruluşları	100.000	10 Adet
Proje Yöneticisi İstihdamı	Proje yönetimi konusunda uzman personel istihdamı	%75	İşbirliği Kuruluşları	Emsal Brüt Ücret	2 Kişi
Bireysel Danışmanlık Alımı	Proje sonrası, firmaların bireysel danışmanlık ihtiyaçları	%70	Şirketler	50.000	3 Yıl

PAZARA GİRİŞ BELGELERİ DESTEĞİ

Destek Mevzuatı: 2014/8: Pazara Giriş Belgelerinin Desteklenmesi Hakkında Karar

Amaç: Yurtdışı pazara girişte zorunlu olarak aranan veya pazara girişte avantaj sağlayan belge/sertifika ve/veya tes/analiz raporlarının desteklenmesi.

Kimler Yararlanabilir: Türkiye’de sınai ve/veya ticari faaliyette bulunan şirketler.

Başvuru Mercii: İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterlikleri.

Destek Tutarı ve Oranları: Belge, sertifika ve analizlere ait harcamalar %50 oranında ve belge başına 25.000 ABD Doları, şirket başına 250.000 ABD Doları tutarında desteklenir.

Pazara Giriş Belgeleri Desteği			
Destek Türü	Destek Konusu	Destek Oranı	Destek Üst Sınırı (ABD Doları)
Pazara Giriş Belgesi	Pazara aranan belge ve sertifikalar	%50	Belge Başına 25.000 Şirket Başına Yıllık 250.000
Test/Analiz Raporu	Raporlar		
Tarım	Analizleri		

PAZARLAMA AŞAMASI DESTEKLERİ

PAZAR ARAŞTIRMASI VE PAZARA GİRİŞ DESTEĞİ

Destek Mevzuatı: 2011/1 Pazar Araştırması ve Pazara Giriş Desteği Hakkında Tebliğ

Amaç: Pazar araştırması ve pazara giriş faaliyetlerine ilişkin giderlerinin desteklenmesi

Kimler Yararlanabilir: Türkiye’de sınai ve/veya ticari faaliyette bulunan şirketler, İşbirliği Kuruluşları, (Türkiye İhracatçılar Meclisi, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği, Dış ekonomik ilişkiler Kurulu, İhracatçı Birlikleri, İl Ticaret ve/veya Sanayi Odaları, Sektör Dernekleri ve Kuruluşları, Organize Sanayi Bölgeleri, Teknoloji Geliştirme Bölgeleri ile imalatçıların kurduğu dernek, birlik ve kooperatifler) ve Organizatör Kuruluşlar (Bakanlık koordinasyonunda Sektörel Ticaret Heyeti veya Alım Heyeti organizasyonu yapan İşbirliği Kuruluşu)

Başvuru Mercii: Ekonomi Bakanlığı

Destek Tutarı ve Oranları: Sınai/Ticari Şirketler ile İşbirliği Kuruluşları %50-75 oranlarında Pazar araştırması desteklerinden yararlanır.

Pazar Araştırması ve Pazara Giriş Desteği				
Destek Türü	Destek Konusu	Destek Oranı	Destek Üst Sınırı (ABD Doları)	Program
Yurt Dışı Pazar Araştırması	Ulaşım (uçak, tren, otobüs, araç kiralama vb.) ve konaklama harcamaları	Sınai/Ticari Şirketler %70	7.500	10 Adet/Yıl
Pazara Giriş (Rapor/Danışmanlık)	Hukuki ve mali raporlar ile yurt dışı şirket satın alınımına yönelik danışmanlık harcamaları	Şirket %60 İşbirliği Kuruluş %75	150.000	Yıllık
Sektörel Ticaret Heyeti- Alım Heyeti	Ulaşım, Konaklama, Tanıtım ve Halkla İlişkiler harcamaları	İşbirliği Kuruluşu %50	150.000	(Ticaret Heyeti 5 Adet/Yıl) (Alım Heyeti 10 Adet/Yıl)
E-Ticaret	B2B e-ticaret sitelerine gerçekleştirilen üyelik harcamaları	Şirketler %70	10.000	Yıllık (Toplam 5 site/3yıl)

YURTDIŞI FUARLARA KATILIM DESTEĞİ

Destek Mevzuatı: 2009/5: Yurt Dışında Gerçekleştirilen Fuar Katılımlarının Desteklenmesine İlişkin Tebliğ

Amaç: Firmaların yurt dışı fuar organizasyonlarına iştiraki ve sektörel nitelikteki uluslararası fuarlara bireysel katılımlarının sağlanması ile Türk ihraç ürünlerinin tanıtılması ve pazarlanması suretiyle desteklenmesidir.

Kimler Yararlanabilir: Yurt dışı fuar organizasyonu gerçekleştiren organizatörler ve söz konusu fuara iştirak eden firma ve kuruluşlar ile sektörel nitelikteki uluslararası fuarlara bireysel katılım sağlayan firma ve kuruluşlar (İhracatçı Birlikleri ve İstanbul Ticaret Odası)

Başvuru Mercii: İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterlikleri

Yurtdışı Fuarlara katılım Desteği				
Katılımcı Firma Desteği	Fuar Türü	Destek Oranı	Hedef Ülke Destek Oranı	Üst Sınır
Fuar Katılım Desteği	Genel Ticaret Fuarı	%50	%70	10.000 \$
	Sektörel Fuar			15.000 \$
Prestijli Fuar	Sektörel Fuar	%50	%50	50.000 \$
SDŞ, Üretici İmalatçı Organizasyonu	Genel Ticaret Fuarı	%70	%70	10.000 \$
	Sektörel Fuar	%70	%70	15.000 \$
Nitelikli Sektörlerde Fuar Katılımcısı	Genel Ticaret Fuarı	%70	%70	10.000 \$
	Sektörel Fuar	%70	%70	15.000 \$
İlave Nakliye Desteği	Doğal taş, seramik, mobilya, otomotiv yan sanayi, elektronik, beyaz eşya, endüstriyel mutfak eşyaları, mücevherat ve halı sektörlerinde 6.000 \$			
	Komple tesis imalatı, makine, yat imalatı ve otomotiv ana sanayi sektörlerinde 10.000 \$			
ORGANİZATÖR TANITIM DESTEĞİ	Fuar Türü	Destek Oranı	Hedef Ülke Destek Oranı	Üst Sınır
Tanıtım Desteği	Genel Ticaret Fuarı	%75	%75	80.000 \$
	Sektörel Fuar	%75	%75	120.000 \$
İlave Tanıtım Desteği	Sektörel Fuar	%75	%75	80.000 \$

YURT DIŞI BİRİM, MARKA VE TANITIM DESTEĞİ

Destek Mevzuatı: 2010/6 Sayılı Yurt Dışı Birim, Marka ve Tanıtım Faaliyetlerinin Desteklenmesi Hakkında Tebliğ

Amaç: Türkiye’de sınai ve ticari veya ticari faaliyet gösteren Şirketler ile İŞbirliği Kuruluşları üyelerinin yurt dışında gerçekteŐirilen tanıtım, marka tescil giderleri ve mal ticareti yapmak amacıyla yurt dışında aılan birimlere ilişkin kira giderleri ile Türkiye Ticaret Merkezlerine ilişkin giderlerin bir kısmının Destekleme ve Fiyat İstikrar Fonu’ndan (DFİF) karşılanması

Kimler Yararlanabilir: Türkiye’de sınai ve/veya ticari faaliyet gösteren Şirketler ile İŞbirliği Kuruluşları (Üyeleri için işbirliği faaliyeti gerçekteŐiren İhracatçı Birlikleri, İl Ticaret ve Sanayi/Sanayi Odaları, Organize Sanayi Bölgeleri, Sektörel Üretici Dernekleri veya imalatçıların kurduğu dernek-birlik veya kooperatifler)

Başvuru Mercii: İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterlikleri

Yurt Dışı Birim, Marka ve Tanıtım Desteği				
	Kira (Yurt dışında aılan birimlerin kira giderleri desteklenir)		Marka Tescil (Yurt içinde tescilli markanın yurtdışı tesciline ve korunmasına ilişkin giderler desteklenir)	Tanıtım (Yurt dışında gerçekteŐirilen tanıtım harcamaları desteklenir)
Destek Oranı	%60	%50	%50	%60
Destek Üst Limiti (ABD Doları)	Mağaza		50.000	Birime Bağlı 150.000
	Ofis, showroom, depo, reyon			Marka Tesciline Bağlı 250.000
	120.000	100.000		
	100.000	75.000		
Destek Süresi	4 Yıl		4 Yıl	4 Yıl

Tanıtım faaliyetlerinin bu Tebliğ kapsamında desteklenmesi için; Őirketin desteklenen yurt dışı birimi bulunması veya yurt içi marka tescil belgesi bulunması ve tanıtım yapacağı ülkede marka tescil için başvurusu ya da belgesi olması gerekmektedir.

İhracatımız açısından kritik önem taşıyan ülkelere Türkiye ihracatçıları Meclisi (TİM) tarafından, TİM’in Türkiye’de kurduğu Şirket tarafından veya TİM ile diğer İŞbirliği Kuruluşu/Kuruluşları ortaklığında Türkiye’de kurulan Şirket tarafından kurulacak olan Türkiye Ticaret Merkezlerine (TTM) destek verilecektir. Anılan destek ile kendi imkanlarıyla yurtdışından var olmakta zorlanan, bir ofis, bir depo açmakta güçlük çeken firmaların desteklenmesi amaçlanmaktadır. Özel sektörün de talepleri dikkate alınarak oluşturulan TTM’lerde bürokrasi asgariye indirilmiŐ olup anılan merkezlerde yer alacak firmalara, yurtdışı pazarlarda en fazla ihtiyaç duydukları kalemler olan hukuki ve mali danışmanlık hizmetleri sürekli olarak verilecektir. TTM’lere ilişkin destek kalemleri ve oranları:

TTM	Satın Alma	Kira	İstihdam	Tanıtım
Destek Oranı	%60	%60	%60	%60
Destek Tutarı (USD)	6.000.000 (bir defaya mahsus)	1.500.000 (yıllık)	500.000(10 kişi yıllık)	300.000 (yıllık)
Destek Süresi	-	5 yıl	5 yıl	5 yıl

MARKALAŞMA AŞAMASI DESTEKLERİ

TASARIM DESTEĞİ

Destek Mevzuatı: 2008/2 Tasarım Desteği Hakkında Tebliğ

Amaç: Tasarım kültürünün yaygınlaştırılması ve Türk tasarımcılarının ürünlerinin tanıtılması amacıyla düzenlenen yurtiçi-yurtdışı tanıtım faaliyetleri, Tasarım yarışması organizasyonlarının ve Tasarım yarışmalarında dereceye giren tasarımcıların yurtdışı eğitim giderlerinin desteklenmesi

Kimler Yararlanabilir: Tasarımcı Şirketleri, Tasarım Ofisleri, Birlikler ve Tasarım Dernekleri-Birlikleri

Başvuru Mercii: İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterlikleri

Tasarımcı Şirketi: Türk Ticaret Kanunu hükümlerine göre kurulmuş, Türkiye’de ticari ve/veya sınai faaliyette bulunan ve tasarımcının ortak olduğu Endüstriyel Ürün Tasarımı veya Moda Tasarımı alanlarında faaliyet göstermekte olan şirketlerdir.

Tasarım Ofisi: Türk Ticaret Kanunu hükümleri çerçevesinde kurulmuş ve sadece tasarım hizmeti ve/veya danışmanlığı faaliyetinde bulunan ve bünyesinde en az üç adet tasarımcı bulunan Endüstriyel Ürün Tasarımı veya Moda Tasarımı alanlarında faaliyet göstermekte olan şirketlerdir.

İşbirliği Kuruluşu: Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM), ihracatçı birlikleri, tasarım konusunda iştigal eden dernek, birlik ve vakıfları ifade eder.

Tasarım ve Ürün Geliştirme Projeleri: Şirketlerin moda, endüstriyel tasarım ve inovasyon kapasitelerinin artırılarak, ihracata dönük katma değerli ürün üretmeleri amacıyla uygulanacak projeleridir.

Destek Tutarı ve Oranları:

Tasarımcı Şirketleri ve Tasarım Ofislerinin Desteklenmesi: Kapsama alınan Tasarımcı şirketleri ile Tasarım Ofislerinin aşağıda belirtilen harcamaları 4 yıl boyunca desteklenir.

Destek Süresi	Destek Konusu	Destek Oranı ve Üst Sınır
Tanıtım Desteği	Yurt dışında gerçekleştirilen reklam, tanıtım, pazarlama faaliyetleri desteklenir.	%50 Tasarımcı Şirketler - 300.000\$/yıl Tasarım Ofisleri - 150.000\$/yıl
Marka Patent Tescil	Kapsama alınan şirketlerin patent, faydalı model ve endüstriyel tasarım tesciline ilişkin harcamalar ile markalarının yurtdışında tescili ve korunmasına ilişkin giderleri destek kapsamındadır.	%50 50.000\$/yıl
Danışmanlık Desteği	Şirketlerin uluslararası pazarlarda rekabet avantajını artırmak üzere alacakları danışmanlıklara ilişkin giderleri desteklenir.	%50 Tasarımcı Şirketler - 200.000\$/yıl Tasarım Ofisleri- 100.000\$/yıl
İstihdam Desteği	İstihdam edilen tasarımcıların brüt maaş giderleri destek kapsamındadır.	%50 Tasarımcı Şirketler - 150.000\$/yıl Tasarım Ofisleri - 200.000\$/yıl
Kira ve Dekorasyon	Yurtdışında açılacak birimlerin brüt kira giderleri ile dekorasyon ve demirbaş giderleri desteklenir.	%50 300.000\$/yıl

İşbirliği Kuruluşlarının Desteklenmesi:

İşbirliği Kuruluşlarının; tasarım kültürünün oluşturulması, yaygınlaştırılması ile Türk tasarımcılarının ve ürünlerinin yurtiçi ve yurtdışı pazarlarda tanıtılması, pazarlanması ve markalaşması amacıyla gerçekleştirecekleri görsel ve yazılı tanıtım giderleri, sergi, bienal, tasarım fuarı; tasarım yarışması katılımları ve organizasyonları ile bu faaliyetlerin tanıtımı, marka-promosyon ajansı, stratejik danışmanlık gibi tanıtım, reklam ve pazarlama faaliyetlerine ilişkin harcamaları, %50 oranında ve yıllık en fazla 300.000 ABD Doları tutarında desteklenir.

Yurtdışı Eğitim ve Yaşam Desteği:

Birlikler tarafından düzenlenen tasarım yarışmalarında dereceye giren yıllık en fazla 30 (otuz) adet tasarımcının yurtdışındaki eğitim giderlerinin tamamı ile aylık 1.500 ABD Dolarını aşmamak kaydıyla oluşacak yaşam giderlerine ilişkin Birliklerin gerçekleştirecekleri harcamalar en fazla 2(iki) yıl süresince desteklenir.

Tasarım ve Ürün Geliştirme Projelerinin Desteklenmesi:

Tasarım ve Ürün Geliştirme Projeleri desteği ile firmaların tasarım departmanı kurmalarını, eğer böyle bir departmanları varsa geliştirmelerinin sağlanması hedeflenmektedir. Böylelikle, ihracatçılarımızın moda, endüstriyel tasarım ve inovasyon kapasitelerini artırarak, ihracata dönük katma değerli ürün üretmeleri teşvik edilecektir.

Tasarım ve ürün geliştirme proje önerileri ile Bakanlığa müracaat eden şirketlerin, yapılacak inceleme ve değerlendirmeler sonrasında Bakanlık tarafından destek kapsamına alınması durumunda; istihdam edilecekleri tasarımcı, modelist ve mühendislerin alet, malzeme yazılım giderleri, seyahat ve web sitesi üyeliğine ilişkin giderleri desteklenecektir. Bir başka ifadeyle söz konusu paketle, tasarım yarışmaları ile özendirilen yurtdışında alacakları eğitimle nitelikleri artırılan tasarımcıların sanayicilerle buluşması sağlanacaktır.

Kapsama alınan Tasarım ve Ürün Geliştirme Projelerinin aşağıda belirtilen harcamaları üç yıl boyunca desteklenecektir. Bakanlıkça yapılacak değerlendirme neticesinde destek süresi, aşağıdaki limitler dahilinde iki yıl daha uzatılabilir.

	Açıklama	Destek Oranı ve Üst Sınır (Proje Başına)
İstihdam Desteği	Destek kapsamına alınan proje kapsamında istihdam edilecek tasarımcı, modelist ve mühendislerin brüt maaş giderleri desteklenmektedir.	%50 1.000.000\$/proje
Malzeme Desteği	Destek kapsamına alınan proje kapsamında kullanılmak üzere alınacak alet, teçhizat, malzeme ve yazılım giderleri desteklenmektedir.	%50 250.000\$/proje
Seyahat ve Web Sitesi Üyeliği Desteği	Projeye katkı sağlamaya yönelik olarak gerçekleştirilen seyahatler ve nihai tüketiciye yönelik olmayan, sektöre özgü yeni tasarım ve trendlerin yer aldığı web sitesi üyeliğine ilişkin giderleri desteklenmektedir.	%50 150.000\$/proje

MARKA VE TURQUALITY® DESTEĞİ

Destek Mevzuatı: 2006/4 Türk Ürünlerinin Yurtdışında Markalaşması, Türk Malı İmajının Yerleştirilmesi ve TURQUALITY® 'nin Desteklenmesi Hakkında Tebliğ

Amaç: Türk markalarının pazara giriş ve tutunmalarına yönelik gerçekleştireceği her türlü faaliyet ve organizasyonlara ilişkin giderler ile olumlu Türk malı imajının oluşturulması ve yerleştirilmesi için yurt içinde ve yurt dışında gerçekleştireceği her türlü harcamaların desteklenmesi

Kimler Yararlanabilir: İhracatçı Birlikleri, Üretici Dernek/Birlikleri, Türkiye’de ticari ve/veya sınai faaliyette bulunan şirketler

Başvuru Mercii: Ekonomi Bakanlığı

Destek Süresi: Marka programına dahil edilen şirketler için 4 yıl, TURQUALITY® Programına dahil edilen şirketler için ise 5 yıldır. 5 yılın sonunda yapılacak performans değerlendirmesi neticesinde TURQUALITY® Programına dail edilen şirketler ilave 5 yıl destek süresine hak kazanabilir.

Destek Türü	Destek Konusu	Sektör	Destek Oranı ve Üst Sınır (Firmalar)
Tanıtım Desteği	Şirketlerin destek kapsamına alınan markaları ile TİM, İhracatçı Birlikleri, Üretici Derneklerinin destek kapsamına alınan projelerine yönelik yurtdışında gerçekleştirecekleri tanıtım faaliyetleri desteklenir.	Mal ihracatı yapan tüm sektörler + Gastronomi sektörü	%50 Turquality Programı Üst sınır yok Marka Programı 400.000\$/yıl
Marka Patent Tescil	Şirketlerin patent, faydalı model ve endüstriyel tasarım tesciline ilişkin harcamaları ile destek kapsamına alınan markalarının yurtdışında tescili ve korunmasına ilişkin giderleri desteklenir.	Mal ihracatı yapan tüm sektörler + Gastronomi sektörü	%50 Turquality Programı Üst sınır yok Marka Programı 50.000\$/yıl
Danışmanlık Desteği	Şirketlerin uluslararası pazarlarda rekabet avantajını artırmak üzere alacakları ve 2006/4 sayılı Tebliğin 2. EK’inde belirtilen danışmanlıklara ilişkin giderleri desteklenir.	Mal ihracatı yapan tüm sektörler + Gastronomi sektörü	%50 Turquality Programı 600.000\$/yıl Marka Programı 300.000\$/yıl
İstihdam Desteği	Şirketlerin destek kapsamına alınan markalı ürünleri ile ilgili olarak İstihdam edilen moda/endüstriyel ürün tasarımcısı, aşçı/şef giderleri desteklenir.	Mal ihracatı yapan tüm sektörler + Gastronomi sektörü	%50 Turquality Programı 5 kişi- Üst Sınır Yok Marka Programı 3 kişi – 200.000\$/yıl

Sertifikasyon Desteği	Çevre, kalite ve insan sağlığına yönelik teknik mevzuata uyum sağlanabilmesi ve mağaza/lokanta/kafe açılışı ve işletilmesini teminen gerçekleştirilen; kalite, hijyen, çevre belgeleri ile insan can, mal emniyeti ve güvenliğini gösterir işaretlere ilişkin danışmanlık dahil her türlü giderleri desteklenir.	Mal ihracatı yapan tüm sektörler + Gastronomi sektörü	%50 Turquality Programı Üst sınır yok Marka Programı 50.000\$/yıl
Kira Desteği	Şirketlerin destek kapsamına alınan markalı ürünlerine yönelik yurtdışında gerçekleştirecekleri kira, kurulum/dekorasyon giderleri desteklenir.	Mal ihracatı yapan tüm sektörler + Gastronomi sektörü	%50 Turquality Programı En fazla 50 mağaza Kurulum/dekorasyon birim başı azami 200.000\$ Marka Programı 1.300.000\$/yıl
Franchise Desteği	Şirketlerin destek kapsamına alınan markaları ile ilgili olarak franchise vermeleri halinde, birimin kira ve dekorasyon harcamaları azami iki yıl süresince desteklenir.	Mal ihracatı yapan tüm sektörler + Gastronomi sektörü	%50 Turquality Programı 600.000\$/birim Marka Programı 300.000\$/birim
Pazar Araştırması Desteği	Şirketlerin pazar araştırması çalışması ve raporlarına ilişkin giderleri destek kapsamındadır.	Mal ihracatı yapan tüm sektörler + Gastronomi sektörü	%50 Turquality Programı Üst sınır yok Marka Programı 100.000\$/yıl

TİM, İhracatçı Birlikleri, Üretici Dernekleri/Birliklerinin Desteklenmesi:

İştilgal sahasına giren ürünlerinin yurtdışı pazarlarda tanıtılması amacıyla hazırlayacakları projeleri Bakanlıkça uygun görülen TİM, İhracatçı Birlikleri, Üretici Dernekleri/Birliklerinin gerçekleştirecekleri tanıtım harcamaları; TİM ve iştilgal ettiği sektörü tek başına temsil eden Birlikler için %80 oranında ve proje başına yıllık en fazla 500.000 ABD Doları, Birlikler için %80 oranında ve projede yer alan Birlik başına yıllık en fazla 250.00 ABD Doları ve Üretici Dernekleri ve Üretici Birlikleri için %50 oranında ve yıllık en fazla 100.000 ABD Doları'na kadar desteklenebilmektedir.

YATIRIMLARA YÖNELİK DEVLET DESTEKLERİ

Destek Mevzuatı: 2012/3305 sayılı Yatırımlarda Devlet Yardımları Hakkında Karar

Amaç: Kalkınma planları ve yıllık programlarda öngörülen hedefler doğrultusunda tasarrufların katma değeri yüksek yatırımlara yönlendirilmesi, üretim ve istihdamın artırılması, uluslararası rekabet gücünü artıracak ve araştırma-geliştirme içeriği yüksek bölgesel ve büyük ölçekli yatırımlar ile stratejik yatırımların özendirilmesi ve uluslararası doğrudan yatırımların artırılması, bölgesel gelişmişlik farklılıkların azaltılması, kümeleme ve çevre korumaya yönelik yatırımlar ile araştırma geliştirme faaliyetlerinin desteklenmesi.

Kimler Yararlanabilir: Gerçek kişi, adi ortaklıklar, sermaye şirketleri, kooperatifler, birlikler, iş ortaklıkları, kamu kurum ve kuruluşları (genel ve özel bütçeli kurum ve kuruluşlar, il özel idareleri, belediyeler ve kamu iktisadi teşebbüsleri ile bunların sermaye bileşimindeki hisse oranları yüzde elliyi geçen kurum ve kuruluşlar) ve kamu kuruluşu niteliğindeki meslek kuruluşları, dernekler ve vakıflar ile yurt dışındaki yabancı şirketlerin Türkiye'deki şubeleri.

Başvuru Mercii: Ekonomi Bakanlığı, Genel teşvik uygulamaları kapsamında yer alan, sabit yatırım tutarı on milyon Türk Lirasını aşmayan ve belirli yatırımlar için firmanın tercihine bağlı olarak yatırımın yapılacağı yerdeki yerel birimler (Kalkınma Ajansları, Sanayi Odaları ve Bakanlıkça görevlendirilecek diğer Odalar)

Destek Unsurları:

- **Katma Değer Vergisi İstisnası:** Teşvik belgesi kapsamında yurt içinden ve yurt dışından temin edilecek yatırım malı makine ve teçhizat için katma değer vergisinin ödenmemesi.
- **Gümrük Vergisi Muafiyeti:** Teşvik belgesi kapsamında yurt dışından temin edilecek yatırım malı makine ve teçhizat için gümrük vergisinin ödenmemesi şeklinde uygulanır.
- **Vergi İndirimi:** Gelir veya kurumlar vergisinin, yatırım için öngörülen katkı tutarına ulaşıncaya kadar, indirimli olarak uygulanmasıdır.
- **Sigorta Primi İşveren Hissesi Desteği:** Teşvik belgesi kapsamı yatırımla sağlanan ilave istihdam için ödenmesi gereken sigorta primi işveren hissesinin asgari ücrete tekabül eden kısmının Bakanlıkça karşılanmasıdır.
- **Gelir Vergisi Stopajı Desteği:** Teşvik belgesi kapsamı yatırımla sağlanan ilave istihdam için belirlenen gelir vergisi stopajının terkin edilmesidir. Sadece 6.bölgede gerçekleştirilecek yatırımlar için düzenlenen teşvik belgelerinde öngörülür.
- **Sigorta Primi (İşçi Hissesi) Desteği:** Teşvik belgesi kapsamı yatırımla sağlanan ilave istihdam için ödenmesi gereken sigorta primim işçi hissesinin asgari ücrete tekabül eden kısmının Bakanlıkça karşılanmasıdır. Sadece 6.bölgede gerçekleştirilecek bölgesel, büyük ölçekli ve stratejik yatırımlar için düzenlenen teşvik belgelerinde öngörülür.
- **Faiz Desteği:** Faiz Desteği, teşvik belgesi kapsamında kullanılan en az bir yıl vadeli yatırım kredileri için sağlanan bir finansman desteği olup, teşvik belgesinde kayıtlı sabit yatırım tutarının %70'ine kadar kullanılan krediye ilişkin ödenecek faizin veya kar payının belli bir kısmının Bakanlıkça karşılanmasıdır.
- **Yatırım Yeri Tahsisi:** Teşvik Belgesi düzenlenmiş yatırımlar için Maliye Bakanlığınca belirlenen usul ve esaslar çerçevesinde yatırım yeri tahsis edilmesidir.
- **Katma Değer Vergisi İadesi:** Sabit yatırım tutarı 500 milyon Türk Lirasının üzerindeki Stratejik Yatırımlar kapsamında gerçekleştirilen bina-inşaat harcamaları için tahsil edilen KDV'nin iade edilmesidir.

BİLİM, SANAYİ VE
TEKNOLOJİ BAKANLIĞI
TEŞVİKLERİ

TEKNOLOJİK ÜRÜN YATIRIM DESTEĞİ

Ar-Ge ve Yenilik Projesi/Faaliyeti çıktılarının ticarileşmesi ve yatırımı noktasında ciddi bir destek programına duyulan ihtiyaçtan yola çıkılarak Bilim ve Teknoloji Genel Müdürlüğü tarafından hazırlanmış olan Tekno Yatırım Programı ile teknoloji tabanlı ürünlerin üretimine yönelik yatırımların desteklenmesi hedeflenmiştir.

Türkiye'de bir ilk olma özelliği taşıyan bu programı; öncelikli teknoloji alanlarında yer alan Ar-Ge ve Yenilik Faaliyetleri sonucu ortaya çıkan yeni ürün/ürün ticarileştirmesi, ülke ekonomisine katma değer oluşturulması, uluslararası pazarda yer alarak teknolojik ürün ihracatına öncülük edilmesi ve özellikle küçük ve orta ölçekli işletmelere geleceğe dönük Ar-Ge kültürünün benimsenmesi amacıyla Bilim ve Teknoloji Genel Müdürlüğü tarafından uygulamaya konmuştur

Kimler Yararlanabilir?

- En fazla 5 yıl önce yurtiçi veya yurtdışında Ar-Ge ve yenilik projesini başarıyla tamamlamış olanlar,
- Yurtiçinde veya yurtdışında özkaynaklar kullanılarak ortaya çıkan teknolojik ürüne ait, "İncelemeli Patent Belgesi" almış olanlar,
- En fazla 12 ay önce TGB'lerde yatırım izni ve/veya teknolojik ürün özelliği taşıdığına dair olumlu rapor alanlar, Teknoyatırım programından istifade edebilirler.

Destek Unsurları

a) Makine ve teçhizat desteği: Yatırım konusu teknolojik ürünün üretimine yönelik yatırım proje tutarını oluşturan harcamalar için sağlanacak destekten oluşur.

b) Kredi faiz desteği: Yatırım konusu teknolojik ürünün üretimine yönelik yatırım proje tutarını oluşturan harcamalar için alınacak yatırım kredisine ait faiz desteğinden oluşur.

c) İşletme gideri desteği: Yatırım konusu teknolojik ürünün üretim aşamasındaki işletme dönemine ait giderler için sağlanacak destekten oluşur.

Destek Şartları

- Yatırımcı, başarı ile tamamlanan her bir ar-ge ve yenilik projesi sonucunda ortaya çıkan teknolojik ürünün yatırımı için destek unsurlarından yalnızca bir defa yararlanabilir.
- **Yatırım konusu teknolojik ürünün yurt içinde üretime ilk defa konu olması halinde destek kapsamında değerlendirilir.**
- Ar-ge süreçleri yurt dışında gerçekleşmiş ve o ülkedeki kurum, kuruluş veya fonlar tarafından desteklenmiş olan ar-ge ve yenilik projeleri sonucunda ortaya çıkan veya özkaynaklar kullanılarak yapılan ar-ge faaliyetleri sonucunda ortaya çıkan ve patenti alınan teknolojik ürünün üretimine yönelik yatırımı, Türkiye'de yapılması halinde destek kapsamında değerlendirilir. Başvuru sahibi yatırımcının Türkiye Cumhuriyeti vatandaşı olma zorunluluğu aranmaz ve yatırımcıdan istenecek belgeler bu Yönetmeliğin uygulamasına ilişkin usul ve esaslarda belirtilir.
- 26/6/2001 tarihli ve 4691 sayılı Teknoloji Geliştirme Bölgeleri Kanunu kapsamında kurulan teknoloji geliştirme bölgelerinde yer alan işletmelerin, bölgede başlatıp sonuçlandırdıkları ar-ge ve yenilik projeleri sonucunda ortaya çıkan teknolojik ürünün bölge içerisinde yatırımının yönetici şirket tarafından oluşturulacak Teknolojik Ürün Değerlendirme Komisyonunca uygun bulunması veya yatırıma konu ürünün teknolojik ürün özelliği taşıdığına dair olumlu rapor verilmesi halinde işletmelerin gerek bölge içerisinde gerekse bölge dışında yapacakları yatırımlar destek kapsamında değerlendirilir.

- **Ar-ge ve yenilik projesi sahibi gerçek veya tüzel kişilik ile yatırımcı tüzel kişiliğın farklı olması halinde yatırımcı ile ar-ge ve yenilik projesi sahibi arasında ar-ge ve yenilik projesi ile ilgili taraflara ilişkin hak tesisine dair noter tasdikli belge istenir.**
- Büyük veya orta büyüklükteki işletmelerce tüm süreçleri yürütölen ve başarı ile tamamlanarak sonucunda teknolojik ürüne dönuşen ar-ge ve yenilik projeleri ile ilgili hakların daha küçük ölçekli işletmelere devredilmesi durumunda yatırım konusu teknolojik ürün, büyük veya orta büyüklükteki işletmelere uygulanan yatırım desteği kapsamında değerlendirilir.
- **Bu Yönetmelik kapsamında, destek unsurlarına yönelik uygulamanın nasıl olacağı, öncelikli teknoloji alanları, desteklemeye esas alınacak kriterler ve diğer hususlar Bakanlıkça hazırlanan uygulamaya ilişkin usul ve esaslarda belirtilir.**
- Büyük işletmeler kredi faiz desteğinden yararlanamaz.

Destek Süresi

- Makine ve Teçhizat destek unsurunda 36 ay(ihtiyaç duyulması halinde bir defaya mahsus 6 aya kadar ek süre verilebilir.)
- Kredi Faiz Desteği unsurunda 36 ay,
- İşletme Gideri Destek unsurunda 1 yıldır.

Hangi İşletmeler Hangi Destek Unsurlarından Faydalanabilir?

- Büyük işletmeler, makine ve teçhizat desteğinden,
- Orta büyüklükteki işletmeler, makine ve teçhizat ile kredi faiz desteklerinden,
- Küçük işletmeler, tüm destek unsurlarından faydalanabilirler.

Destek Üst Limitleri

- Büyük işletmelerde; 2 milyon TL
- Orta büyüklükteki işletmelerde; 10 milyon TL
- Küçük işletmelerde; 10 milyon TL

Desteklenen Harcama Kalemleri

- Ana makine ve teçhizat bedelleri,
- Yardımcı makine ve teçhizat bedelleri,
- Makine, araç-gereç taşıma ve sigorta bedelleri,
- Montaj giderleri,
- Yatırım projesi için hazırlanacak "Fizibilite Raporu" gideri.

Süreç

1. Proje Başvurusu
2. Ön Değerlendirme
3. Değerlendirme
4. Sözleşme
5. İzleme
6. Sonuçlandırma
7. Desteğin Ödenmesi

Kredi Faiz Destek Unsurunda Vade ve Faiz Oranı

Yatırım kredisinin vadesi en az 1 yıldır. Desteklenecek faiz oranı ise her yıl Bakanlık tarafından belirlenir.

İşletme Gideri Destekleri ve Oranları

İşletme Gideri Destekleri; kira gideri, enerji gideri ve personel gideridir. Belgelenmesi kaydıyla bu giderlerin her biri için maksimum %75 oranında destek sağlanır.

SANAYİ TEZLERİ PROGRAMI

27 Şubat 2014 tarihli ve 28926 sayılı Resmi Gazete’de yayımlanan “Sanayi Tezleri Projelerinin Desteklenmesi Hakkında Yönetmelik” kapsamında yürütülen Sanayi Tezleri (SAN-TEZ) Programı; sanayimizin önemli bir kısmını oluşturan KOBİ’lerimizin Ar-Ge ve İnovasyon kültürü kazanmaları ve sorunlarını üniversitede üretilen bilgi birikimini kullanarak işbirliği içinde çözme alışkanlığı edinmelerini amaçlayan bir destek mekanizmasıdır

Programın Amacı

Bu programın amacı; üniversite-sanayi işbirliğinin kurumsallaştırılması, ülkemize katma değer yaratacak ve uluslararası pazarlardaki rekabet gücünün artırılmasına katkı sağlayacak yeni ürün ve/veya üretim yönteminin geliştirilmesi, mevcut üründe ve/veya üretim yönteminde yenilik yapılmasına yönelik sanayinin ihtiyaçları doğrultusunda yüksek lisans ve/veya doktora tez çalışmalarını içeren projelerin desteklenmesi, izlenmesi, sonuçlandırılması ve sonuçlarının değerlendirilmesidir.

Projelere Sağlanan Destek Türü ve Miktarı

San-Tez programı kapsamında projeler için verilecek destek hibe şeklindedir. Destek kapsamına alınan proje bütçesinin Bakanlık ve firma payına düşen kısımları aşağıdaki gibi hesaplanır:

- a) Proje ortağı firma mikro işletme ise proje toplam bütçesinin en az %15’ini nakdi olarak karşılar. Proje toplam bütçesinin en fazla %85’i ise Bakanlıkça karşılanır.
- b) Proje ortağı firma küçük işletme ise proje toplam bütçesinin en az %20’sini nakdi olarak karşılar. Proje toplam bütçesinin en fazla %80’i ise Bakanlıkça karşılanır.
- c) Proje ortağı firma orta büyüklükteki işletme ise proje toplam bütçesinin en az %25’ini nakdi olarak karşılar. Proje toplam bütçesinin en fazla %75’i ise Bakanlıkça karşılanır.
- d) Proje ortağı firma büyük işletme ise proje toplam bütçesinin en az %35’ini nakdi olarak karşılar. Proje toplam bütçesinin en fazla %65’i ise Bakanlıkça karşılanır.

Proje Başvuruları ve Değerlendirme

Proje başvuruları yıl içerisinde sürekli olarak alınır. Proje önerileri elektronik ortamda sunulur. Projelerin başvuru, değerlendirme ve karar süreçlerini kapsayan duyurular Bakanlık internet sitesinden yapılır.

TEKNOGİRİŞİM SERMAYESİ DESTEĞİ

Bu kılavuz, Teknogirişim Sermayesi Destek Programı ve programa başvuru süreci hakkında bilgi vermek amacıyla hazırlanmıştır. Proje başvurusu hazırlanırken 5746 sayılı “Araştırma ve Geliştirme Faaliyetlerinin Desteklenmesi Hakkında Kanun” ile 31/07/2008 tarih ve 26953 sayılı Resmi Gazetede yayımlanarak yürürlüğe giren “Araştırma ve Geliştirme Faaliyetlerinin Desteklenmesine İlişkin Uygulama ve Denetim Yönetmeliği” hükümleri ile “Uygulama Usul ve Esaslar” ve “Ön Başvuru ve İş Planı Hazırlama Kılavuzu” adlı dokümanlar incelenmelidir.

Desteğin Kapsamı

Teknogirişim Sermayesi Destek Programı; yüksek eğitimli ve nitelikli gençlerin teknoloji ve yenilik odaklı iş fikirlerini katma değer ve nitelikli istihdam yaratma potansiyeli yüksek teşebbüslere dönüştürebilmelerinin desteklenmesi, izlenmesi, sonuçlandırılması ve sonuçların değerlendirilmesini kapsar.

Ödemeler

Destek süresi 12 ay olup, süreç Bakanlık ile girişimci arasında sözleşme imzasıyla başlar. Destek bir defaya mahsustur.

Destek bütçesi en fazla 100.000 TL’dir ve bütçenin nihai hali sözleşme imzası sırasında verilir. Destek, ön ödemeli ve % 100 hibe şeklindedir.

Ödemeler bütçenin nihai haline göre genellikle 2 taksit halinde ödenir. İlk taksit sözleşme imzasından sonra, ikinci taksit ise ilk denetimden sonra ödenir.

Başvuru Koşulları

Programa <https://biltek.sanayi.gov.tr> adresindeki Ar-Ge web portalı üzerinden e-devlet şifresiyle başvuru yapılır.

Programdan sadece, kriterlere uygun Türkiye Cumhuriyeti vatandaşları yararlanır. Yabancı uyruklu ve/veya Türkiye’de geçici süre olarak bulunan ve kendilerine geçici olarak T.C. Kimlik Numarası verilenler programdan yararlanamaz.

Girişimci, tek bir iş fikri ile gerçek kişi olarak başvuru yapar, tüzel kişilik başvuruları değerlendirmeye alınmaz.

Girişimci, farklı iş fikri ile birden fazla başvuruda bulunamaz.

Daha önce destek almış bir girişimci tekrar başvuru yapamaz.

Programa, örgün öğrenim veren üniversitelerin herhangi bir lisans programından bir yıl içinde mezun olabilecek durumdaki öğrenci, yüksek lisans veya doktora öğrencisi ya da lisans, yüksek lisans veya doktora derecelerinden birini ön başvuru tarihinden en çok 5 yıl önce almış kişiler başvurabilir.

Girişimci, yukarıda sayılan öğrenim durumunu başvuru sırasında belgelemek zorundadır.

Girişimci örgün öğrenim veren üniversite programında yer almıyorsa başvurusu ret olur.

TEKNOLOJİK ÜRÜN TANITIM VE PAZARLAMA DESTEKLEME

PROGRAMI

Amacı

Sanayinin uluslararası pazarlarda rekabet gücünün artırılarak daha dinamik bir yapıya kavuşturulmasını temin etmek amacıyla, Ar-Ge ve yenilik projeleri sonucunda ortaya çıkan teknolojik ürünlerin veya prototiplerin tanıtımı ve pazarlanması için ülkemizde yerleşik kuruluşlara destek verilmesi amaçlanmaktadır.

Kapsamı

Program kapsamında, yurt içinde yerleşik kuruluşların; kamu kurum ve kuruluşları ile kanunla kurulan vakıflar veya uluslararası fonlar tarafından desteklenen Ar-Ge ve yenilik projeleri sonucunda ortaya çıkan teknolojik ürünlerin veya prototiplerin yurt içi ve yurt dışında tanıtımı ve pazarlanmasına yönelik faaliyetler desteklenmektedir.

Destek Kapsamına Giren Projeler

- San-Tez Projeleri: Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı
- Teknogirişim Sermayesi Desteği Projeleri: Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı
- TEYDEB Projeleri: TÜBİTAK
- Girişimcilik Aşamalı Destek Programı: TÜBİTAK
- Öncelikli Alanlar Ar-Ge Programı: TÜBİTAK
- Ar-Ge, İnovasyon ve Endüstriyel Uygulama Destek Programı: KOSGEB
- Ar-Ge Proje Destekleri: Türkiye Teknoloji Geliştirme Vakfı (TTGV)
- BOREN Projeleri: Ulusal Bor Araştırma Enstitüsü
- AB Destekli Ar-Ge Projeleri
- Diğer Kamu Destekli Ar-Ge Projeleri

Başvuru Şekli

Kuruluş yetkilisi tarafından hazırlanan ıslak imzalı tanıtım ve pazarlama başvuru dosyası ile başvuru dosyasının CD ortamında kaydedilmiş bir kopyası, elden Bakanlığa teslim edilir. Ayrıca, Bakanlık internet sitesi üzerinden oluşturulacak uygulama üzerinden de elektronik ortamda başvuru yapılabilir.

Başvuru Tarihi

Teknolojik ürünlerin tanıtım ve pazarlanmasına yönelik kuruluşlar tarafından yapılacak başvurular için yılda bir veya birden fazla dönemde başvuru kabul edilebilir. Başvuru tarihleri Bakanlık internet sitesinden ilan edilir.

Destek Tutarı

Bakanlıkça bütçe imkânları dikkate alınarak desteklenmesi uygun görülen başvurular için talep edilen destek tutarının; yurt dışındaki tanıtım ve pazarlama faaliyetlerine katılım bedelinin 50.000 TL'ye kadarı, yurt içindeki tanıtım ve pazarlama faaliyetlerine katılım bedelinin ise 25.000 TL'ye kadarı Bakanlıkça hibe olarak karşılanır.

KOSGEB DESTEKLERİ

GİRİŞİMCİLİK DESTEK PROGRAMI

Bu program, Uygulamalı Girişimcilik Eğitimi, Yeni Girişimci Desteği, İş Geliştirme Merkezi (İŞGEM) Desteği, İş planı Ödülünden oluşur.

A) Uygulamalı Girişimcilik Eğitimi

Uygulamalı Girişimcilik Eğitimi, kendi işini kurmak isteyen girişimcilerin bir iş planına dayalı olarak kuracağı işletmelerin başarı düzeylerini artırmak amacıyla düzenlenir. Uygulamalı Girişimcilik Eğitimleri;

- KOSGEB birimleri tarafından düzenlenen,
- Ulusal veya uluslararası projeler kapsamında, KOSGEB tarafından yürütülen,
- KOSGEB ile işbirliği içerisinde çeşitli kurum ve kuruluşlar tarafından düzenlenen eğitimler,
- Üniversiteler tarafından örgün eğitim kapsamında verilen girişimcilik dersleridir.

Bu eğitimler, 24 saati atölye çalışmalarından oluşan toplam 70 saatlik eğitimler olup; genel katılıma açık ve ücretsiz eğitimlerdir.

B) Yeni Girişimci Desteği

Destekten Kimler Yararlanabilir?

Bu destekten;

- Uygulamalı Girişimcilik Eğitimi'ni,
- KOSGEB Genç Girişimci Geliştirme Programı'nı,
- Küçük Ölçekli İşletme Kurma Danışmanlığı Desteği (KÖİDD) Programı'nı tamamlayarak eğitime veya programa katıldığını belgeleyen ve işletmesini kuran girişimciler,
- İŞGEM'de yer alan işletmeler

yararlanabilir.

Ayrıca, destek başvurusunda bulunacak işletmenin Türk Ticaret Kanununda tanımlı gerçek veya tüzel kişi statüsünde kurulmuş olması ve girişimcinin başvuru tarihi itibarıyla;

- Son 1 (bir) yıl içerisinde aynı faaliyet konusunda vergi mükellefiyetinin bulunmaması,
- Mevcutta kendisine ait gerçek kişi statüsünde başka bir işletmesinin bulunmaması,
- Tüzel kişi statüsünde kurulmuş herhangi bir işletmede %50'den fazla ortaklığının olmaması,
- Başka bir işletme/kurum/kuruluşta SGK hükümlerine tabi olarak çalışmaması

gerekmektedir.

Destekten Yararlanma Koşulu ve Başvuru

Programdan yararlanmak isteyen işletmelerin www.kosgeb.gov.tr adresindeki KOSGEB Veri Tabanı'na kayıt olması ve KOSGEB Müdürlüğü'ne iş planı ve ilgili belgeler ile birlikte başvurusu yapması esastır.

Destek Unsuru		Üst Limit (TL)	Destek Oranı	
			1. ve 2. Bölgeler	3., 4., 5. ve 6. Bölgeler
İşletme Kuruluş Desteği	Geri Ödemesiz	2.000	% 60 Kadın, engelli, gazi, ve birinci dereceden şehit yakını (ilave %20)	% 70 Kadın, engelli, gazi, ve birinci dereceden şehit yakını (ilave %20)
Kuruluş Dönemi Makine, Teçhizat, Ofis Donanım ve Yazılım Desteği		18.000		
İşletme Giderleri Desteği		30.000		
Sabit Yatırım Desteği	Geri Ödemeli	100.000		

C) İş Geliştirme Merkezi (İŞGEM) Desteği

KOBİ'lere işletme geliştirme koçluğu, destek ağlarına ulaşım, finans kaynaklarına erişim imkânı, uygun koşullarda iş yeri mekânı, ortak ofis ekipmanı ve ofis hizmetleri sunmak amacıyla kurulacak bir İŞGEM'in, kuruluş ve işletme giderlerine destek sağlanmaktadır.

Desteğe Kimler Başvurabilir?

- Belediyeler,
- Üniversiteler,
- Özel İdareler,
- Kalkınma Birlikleri
- Meslek Kuruluşları,
- Kâr amacı gütmeyen kooperatifler.

DESTEK UNSURU		ÜST LİMİTİ (TL)	Destek Oranı (1. ve 2. Bölge)	Destek Oranı (3.,4.,5. ve 6.Bölge)
İŞGEM Kuruluş Desteği	Geri Ödemesiz	750.000	%60	%70
Bina Tadilatı		600.000		
Mobilya Donanım		125.000		
İŞGEM Yönetim		25.000		
İŞGEM İşletme Desteği		100.000	60	70
Personel		30.000		
Eğitim, Danışmanlık		50.000		
Küçük Tadilat		20.000		

Destek Unsurları, Oranı, Süresi ve Üst Limiti

İŞGEM Kuruluş Desteği süresi en fazla 18 ay,

İŞGEM İşletme Desteği süresi en fazla 36 ay'dır.

Destekten Yararlanma Koşulu ve Başvuru

İŞGEM kuruluş ve işletme desteği için KOSGEB Müdürlüğü'ne iş planı ve ilgili belgeler ile birlikte başvuru yapılması esastır.

Destekten yararlanmak isteyen işletici kuruluş, www.kosgeb.gov.tr adresindeki KOSGEB Veri Tabanına kayıt olur

D) İŞ PLANI ÖDÜLÜ

Üniversiteler tarafından örgün eğitim kapsamında verilen "Girişimcilik" dersini alan öğrenciler arasında İş Planı Ödülü Yarışması düzenlenir.

İş Planı Ödülünden yararlanmak isteyen üniversite KOSGEB'e başvurur.

İş planları ilk üç dereceye girmiş olan öğrencilere, en fazla 24 ay içinde işini kurmuş olmaları kaydı ile;

- Birinciye 15.000 TL,
- İkinciye 10.000 TL,
- Üçüncüye 5.000 TL ödül verilir.

GENEL DESTEK PROGRAMI

Programın Amacı

- Proje hazırlama kapasitesi düşük KOBİ'lerin de mevcut KOSGEB desteklerinden faydalanması
- KOBİ'lerin kaliteli ve verimli mal/hizmet üretmelerinin sağlanması,
- KOBİ'lerin rekabet güçlerini ve düzeylerini yükseltmek amacıyla genel işletme geliştirme faaliyetlerinin teşvik edilmesi,
- KOBİ'lerin yurt içi ve yurt dışı pazar paylarını artırmak amacıyla tanıtım ve pazarlama faaliyetlerinin geliştirilmesi,

amacıyla işletmelerin desteklenmesidir.

	GENEL DESTEK PROGRAMI DESTEKLERİ	*Her Bir Destek için Üst Limit (TL)	Destek Oranı	
			1. ve 2. Bölgeler	3., 4., 5. ve 6. Bölgeler
1	Yurt İçi Fuar Desteği	30.000	%50	%60
2	Yurt Dışı İş Gezisi Desteği	10.000*		
3	Tanıtım Desteği	15.000		
4	Eşleştirme Desteği	15.000		
5	Nitelikli Eleman İstihdam Desteği	20.000		
6	Danışmanlık Desteği	15.000		
7	Eğitim Desteği	10.000		
8	Enerji Verimliliği Desteği	50.000		
9	Tasarım Desteği	15.000		
10	Sınai Mülkiyet Hakları Desteği	20.000**		
11	Belgelendirme Desteği	10.000**		
12	Test, Analiz ve Kalibrasyon Desteği	20.000		
13	Bağımsız Denetim Desteği	10.000		
14	Gönüllü Uzmanlık Desteği	10.000		
15	Lojistik Desteği	20.000		

(*)KOSGEB KOBİ ve Girişimcilik Ödülleri kapsamında her yıl belirlenen finalistler, KOSGEB tarafından düzenlenen Yurt Dışı İş Gezisi Programından bir defaya mahsus olmak üzere üst limitler dikkate alınmaksızın %100(yüz) oranında desteklenir.

(**)TSE ve TPE'den alınacak belgeler, bölge farkı aranmaksızın %100(yüz) oranında desteklenir.

İŞBİRLİĞİ-GÜÇBİRLİĞİ DESTEK PROGRAMI

Programın Amacı

KOBİ'lerin işbirliği-güçbirliği anlayışıyla bir araya gelerek; ortak tedarik, ortak tasarım, ortak pazarlama, ortak laboratuvar, ortak imalat, ortak hizmet sunumu ve benzeri konular ile Orta-Yüksek ve Yüksek Teknoloji alanlarında hazırlayacakları ortak imalata yönelik işbirliği-güçbirliği projelerinin desteklenmesi amaçlanmaktadır.

İşbirliği-Güçbirliği Ortaklık Modelleri

- Proje ortağı işletmeler mevcudiyetlerini koruyarak kurulacak işletici kuruluşa ortak olmaları,
- Proje ortağı işletmelerin bir kısmı ya da tamamı kendilerini feshederek kurulacak işletici kuruluşa dâhil olmaları,
- Proje ortağı işletmelerin bir kısmı kendilerini feshederek ortaklardan birinin bünyesinde birleşmesi,

gerekmektedir. Ayrıca, proje başvurusunda, işbirliği-güçbirliği amacı ile en az 5 (beş) işletmenin bir araya gelmesi şartı aranır. Projenin, Orta-Yüksek ve Yüksek Teknoloji alanlarında gerçekleştirilecek olması durumunda ise en az 3 (üç) işletmenin bir araya gelmesi yeterlidir.

Desteklenecek Proje Konuları

- Hammadde, ara mamul, mamul, lojistik ve diğer hizmetleri daha hızlı ve ucuz temin edebilmeleri amacıyla ortak tedarik,
- Üretim ve hizmet

İŞBİRLİĞİ-GÜÇBİRLİĞİ DESTEK PROGRAMI	
Proje Süresi	6-24 ay (+12)
İşbirliği-Güçbirliği projeleri için Destek Üst Limiti	1.000.000 TL 300.000 TL (Geri Ödemesiz) 700.000 TL (Geri Ödemeli)
Orta-Yüksek ve ileri teknoloji alanlarında gerçekleştirilecek İşbirliği-Güçbirliği projeleri için Destek Üst Limiti	1.500.000 TL 300.000 TL (Geri Ödemesiz) 1.200.000 TL (Geri Ödemeli)
*Destek Oranı	1. ve 2. Bölgede %50 3., 4., 5. ve 6. Bölgelerde %60 Projeye konu satın alınacak makine ve teçhizatın yerli malı olması durumunda %15 ilave destek oranı uygulanır.

kapasitelerini, çeşitlerini, verimliliğini ve kalitelerini artırmak amacıyla ortak imalat ve hizmet sunumu,

- Ürün ve hizmet kalitelerini yükseltmek, ulusal ve uluslararası pazar paylarını artırmak, marka imajı oluşturmak, uluslararası pazarın ihtiyaçlarına cevap vermeleri amacıyla ortak pazarlama,
- Ürün ve hizmet standartlarını geliştirmeleri amacıyla ortak laboratuvar,
- Müşteri istekleri ve pazarın talebi doğrultusunda ürün ve hizmet geliştirmeleri, ürettikleri ürün ve hizmetleri yeni pazarlara sunmaları amacıyla ortak tasarım,

ve benzeri alanlarda ortak sorunlara ortak çözümler getiren, maliyet düşürücü ve rekabet avantajı sağlayıcı nitelikteki projeler ile Orta-Yüksek ve Yüksek Teknoloji Alanlarında ortak imalata yönelik gerçekleştirilecek İşbirliği-Güçbirliği Projeleri işletici kuruluş marifetiyle desteklenir.

(GİP) GELİŞEN İŞLETMELER PİYASASI KOBİ DESTEK PROGRAMI

Programın Amacı

Gelişen İşletmeler Piyasası KOBİ Destek Programı” ile gelişme ve büyüme potansiyeline sahip küçük ve orta ölçekli işletmelerin;

- Borsa İstanbul (BİST) Gelişen İşletmeler Piyasası’nda işlem görmesinin sağlanması,
- Sermaye piyasalarından fon temin edilmesine imkan sağlanması

Programın Kapsamı

Program kapsamında, KOBİ’lerin paylarının Gelişen İşletmeler Piyasası’nda(GİP) işlem görmek üzere halka açılma sürecinde;

- Piyasa danışmanı danışmanlık hizmet bedeli,
- Bağımsız denetim hizmeti bedeli,
- Sermaye Piyasası Kurulu (SPK) kurul kaydına alma ücreti,
- Borsa İstanbul (BİST) Listesine kabul ücreti,
- Merkezi Kayıt Kuruluşu (MKK) masrafı,
- Aracı kuruluşa ödenecek aracılık komisyonu,

KOSGEB tarafından geri ödemesiz destek olarak söz konusu maliyetler KOSGEB tarafından karşılanacaktır.

Programın Unsurları, Oranı ve Üst Limiti

Program kapsamında sağlanan desteğin toplam üst limiti 100.000 (Yüzbin) TL olup, destek unsurlarının üst limit ve oranları aşağıda tablo halinde verilmiştir.

GİP Destek Programı Destekleri	Her Bir Destek için Üst Limit (TL)	Destek Oranı
Piyasa danışmanı danışmanlık hizmet bedeli (azami 2 yıl)	60.000	% 75
Bağımsız denetim hizmet bedeli	20.000	% 75
SPK kurul kaydına alma ücreti, Borsa İstanbul Listesine kabul ücreti, Merkezi Kayıt Kuruluşu masrafı	10.000	% 100
Aracı kuruluşa ödenecek aracılık komisyonu	10.000	% 75

TEMATİK PROJE DESTEK PROGRAMI

Programın Amacı ve Gerekçesi

- KOBİ'lerin kendi işletmelerini geliştirmeleri ve Meslek Kuruluşları tarafından küçük ve orta ölçekli işletmelerin geliştirilmesi amacıyla daha fazla proje hazırlamalarının teşvik edilmesi,
- Makro strateji dokümanlarında işaret edilen öncelikler dikkate alınarak belirlenen tematik alanlarda bölgesel ve sektörel ihtiyaçların karşılanması,
- KOBİ'lerin uluslararası mevzuat ve önceliklere uyumunun sağlanması,

Tematik Proje Destek Programı	Çağrı Esaslı Tematik Programı	Meslek Kuruluşu Proje Destek Programı
Başvuru Yapabilecekler	KOBİ'ler ve Meslek Kuruluşları	Meslek Kuruluşları
Program Süresi	Proje Teklifi Çağrısında Belirlenir	36 ay
Proje Süresi		24 ay (+12 Ay)
Destek Oranı		1. ve 2. Bölgede %50 3., 4., 5. ve 6. Bölgelerde %60
Destek Türü		Geri Ödemesiz
Destek Üst Limiti		150.000 TL

Çağrı Esaslı Tematik Program Desteklenecek Proje Giderleri

- Personel net ücretleri ve seyahat giderleri,
- Yeni Makine-ekipman, yazılım ve donanım alımı veya kiralanması giderleri,
- Sarf malzemesi giderleri,
- Hizmet alım giderleri,
- Genel idari giderler

Meslek Kuruluşu Proje Destek Programı Desteklenecek Proje Giderleri

Kurul tarafından uygun bulunan ve aşağıda belirtilenler dışında kalan giderler destek kapsamındadır; Bina inşaat yapımı, tadilatı, gayrimenkul alımı, makine-teçhizat, tefrişat, taşıt aracı, vergi, resim ve harçlar, sosyal güvenlik primleri, haberleşme giderleri, finansman giderleri, proje ile ilgili olmayan personel giderleri, enerji, su, kira giderleri, proje ortaklarından alınan danışmanlık ve hizmet alımı giderleri ve proje ile ilişkilendirilmemiş maliyetler.

KOBİ PROJE DESTEK PROGRAMI

Programın Amacı ve Gerekçesi

- İşletmelere özgü sorunların işletmeler tarafından projelendirildiği ve projelendirilen maliyetlerin desteklenebildiği bir programa ihtiyaç duyulması,
- KOBİ’lerde proje kültürü ve bilincinin oluşturulması,
- İşletmelerin proje yapabilme kapasitelerinin geliştirilmesi,
- Esnek destekleme sistemine ihtiyaç duyulması.

KOBİ Proje Destek Programı	
Program Süresi	3 Yıl
KOBİ Proje Destek Programı Proje Süresi	6-24 ay (+12 ay)
Destek Üst Limiti	150.000
Destek Oranı	1. ve 2. Bölgede %50 3., 4., 5. ve 6. Bölgelerde %60

Desteklenecek Proje Konuları

İşletmelerin; üretim, yönetim-organizasyon, pazarlama, dış ticaret, insan kaynakları, mali işler ve finans, bilgi yönetimi ve bunlarla ilişkili alanlarda sunacakları projeler desteklenir.

Desteklenecek Proje Giderleri

Bu program kapsamında desteklenecek proje giderlerine Kurul karar verir. Ancak, arsa, bina, inşaat, tadilat, tefrişat ve benzeri, taşıt aracı, vergi, resim ve harçlar, sosyal güvenlik primleri, haberleşme giderleri, proje ile ilgili olmayan personel giderleri, enerji ve su giderleri, kira giderleri, finansman giderleri, proje ile ilişkilendirilmemiş diğer maliyetler desteklenmez.

Proje kapsamında desteklenmesi uygun görülen gider gruplarının toplamı Kurul tarafından belirlenir ve sabitlenir. Her bir proje gider grubunun desteklemeye esas tutarı; makine-teçhizat, hammadde, malzeme için, sabitlenen toplam tutarın % 10’unu ve personel, yazılım ve hizmet/diğer gider gruplarının her biri için % 40’ını geçmeyecek şekilde belirlenir. Proje bütçe gerçekleşmesindeki değişiklikler bu tutarları değiştirmez.

AR-GE İNOVASYON VE ENDÜSTRİYEL UYGULAMA DESTEK PROGRAMI

Programın Amacı ve Gerekçesi

- Bilim ve teknolojiye dayalı yeni fikir ve buluşlara sahip KOBİ ve girişimcilerin geliştirilmesi,
- Teknolojik fikirlere sahip tekno-girişimcilerin desteklenmesi,
- KOBİ’lerde Ar-Ge bilincinin yaygınlaştırılması ve Ar-Ge kapasitesinin artırılması,
- Mevcut Ar-Ge desteklerinin geliştirilmesi,
- İnovatif faaliyetlerin desteklenmesi,
- Ar-Ge ve İnovasyon proje sonuçlarının ticarileştirilmesi ve endüstriyel uygulamasına yönelik destek mekanizmalarına ihtiyaç duyulması.

Proje Süresi

- Ar-Ge ve İnovasyon Programı için en çok 24 (yirmi dört) ay,
- Endüstriyel Uygulama Programı için en çok 18 (on sekiz) ay,
- Her iki program için de Kurul kararı ile 12 (on iki) aya kadar ek süre verilebilir.

Ar-Ge ve İnovasyon Programı		Destek Üst Limiti (TL)	Destek Oranı
İşlik Desteği		İşliklerden bedel alınmaz	% 75
Kira Desteği	Teknopark içi	30.000	
	Teknopark harici	24.000	
*Makine-Teçhizat, Donanım, Hammadde, Yazılım ve Hizmet Alımı Giderleri Desteği		150.000	
*Makine-Teçhizat, Donanım, Hammadde, Yazılım ve Hizmet Alımı Giderleri Desteği (Geri Ödemeli)		300.000	
Personel Gideri Desteği		150.000	
Başlangıç Sermayesi Desteği		20.000	% 100
Proje Geliştirme Desteği	Proje Danışmanlık Desteği	25.000	% 75
	Eğitim Desteği	10.000	
	Sınai ve Fikri Mülkiyet Hakları Desteği	20.000	
	Proje Tanıtım Desteği	5.000	
	Yurtiçi-Yurtdışı Kongre/Konferans/Fuar Ziyareti/Teknolojik İşbirliği Ziyareti Desteği	15.000	
	Test, Analiz, Belgelendirme Desteği	25.000	

Endüstriyel Uygulama Programı	Destek Üst Limiti (TL)	DESTEK ORANI
Kira Desteği	18.000	% 75
Personel Gideri Desteği	150.000	
*Makine-Teçhizat, Donanım, Sarf Malzemesi, Yazılım ve Tasarım Giderleri Desteği	150.000	
*Makine -Teçhizat, Donanım, Sarf Malzemesi, Yazılım ve Tasarım Giderleri Desteği (Geri Ödemeli)	500.000	

KOBİ GELİŞİM DESTEK PROGRAMI (KOBİGEL)

Programın Amacı ve Gerekçesi

- Ülkenin ulusal ve uluslararası hedefleri doğrultusunda, küçük ve orta ölçekli işletmelerin, ekonomideki paylarının ve etkinliklerinin artırılması,
- KOBİ'lerin rekabet güçlerinin ve sağladıkları katma değerini yükseltmesi, amacıyla hazırlayacakları projelerin desteklenmesidir.

Proje Süresi	En az 6 En fazla 36 ay (+6 ay)
Destek Üst Limiti	Geri Ödemesiz Destek En fazla 300.000 TL Geri Ödemeli Destek En fazla 700.000 TL
Proje Destek Oranı	1. ve 2. Bölgelerde en fazla %60 3., 4.,5., ve 6., en fazla %80

Desteklenecek Proje Giderleri

- Program kapsamında desteklenecek proje giderleri Proje Teklif Çağrısında belirlenir ve belirlenen esaslar dahilinde desteklenecek proje giderlerine Kurul karar verir. Ancak; gayrimenkul alım, bina inşaat, tefrişat, taşıt aracı alım ve kiralama, proje ile ilişkilendirilmemiş personel giderleri ve diğer maliyetler ile vergi, resim ve harçlar, sosyal güvenlik primleri desteklenmez.
- Personel giderleri, net ücret (asgari geçim indirimi, ikramiye, prim vb. ek ödemeler hariç) üzerinden desteklenir.
- Proje kapsamında desteklenmesi uygun görülen gider grupları toplamı ile destek türleri, Proje Teklif Çağrısında belirlenen üst limit, oran ve varsa gider kısıtlarını geçmeyecek şekilde Kurul tarafından belirlenir.

ULUSLARARASI KULUÇKA MERKEZİ VE HIZLANDIRICI DESTEK PROGRAMI

Programın Amacı

Bu programın amacı; Ar-Ge ve inovasyon faaliyetleri ülkemizde gerçekleştirilen teknolojik ürünlerin uluslararası pazarlarda yer alması, ihracatın artırılması, yerli teknoloji yoğun başlangıç işletmelerinin gelişmiş girişimcilik ekosistemleri içerisinde yer alması için, uluslararası kuluçka merkezi kurulmasını ve işletmelerin hızlandırma programlarına katılmasını desteklemektir.

Programın Kapsamı

Bu program,

- a)Uluslararası Kuluçka Merkezi Kurma Programı
 - b)Uluslararası Hızlandırıcı Programı
- olmak üzere iki alt programdan oluşur.

1. Uluslararası Kuluçka Merkezi Kurma Programı;

Programdan Kimler Yararlanabilir?

Uluslararası Kuluçka Merkezi Kurma Programı'ndan üniversiteler, üniversitelerin bu amaçla kurulmuş iştirakleri ve teknoloji geliştirme bölgesi yönetici şirketleri tek başına ya da konsorsiyum olarak başvuru yapmaları halinde faydalanabilir.

Destek Oranı, Süresi ve Üst Limitleri

Uluslararası Kuluçka Merkezi ve Hızlandırıcı Destek Programı	
Program süresi	5 Yıl
Destek Üst Limiti	Kuruluş ve Donanım Desteği kapsamında 100.000 ABD Doları Operasyonel Desteği kapsamında 3.750.000 ABD Doları
Destek Oranı	1. ve 2. Yıl %80, 3., 4. ve 5. Yıl %60

2. Uluslararası Hızlandırıcı Programı;

Programdan Kimler Yararlanabilir?

Uluslararası Hızlandırıcı Programı'ndan Küçük ve Orta Ölçekli İşletmeler faydalanabilir.

Destek Oranı, Süresi ve Üst Limitleri

Uluslararası Kuluçka Merkezi ve Hızlandırıcı Destek Programı	
Program süresi	3 Yıl
Destek Üst Limiti	60.000 ABD Doları
Destek Oranı	%80

KOSGEB LABORATUVAR HİZMETLERİ

İşletmelerin ürün kalitesinin arttırılması, uluslararası firmalarla rekabetin sağlanması ve birçok ürünün yurtiçinde üretilebilmesi için teknik anlamda destek verme ve bilgilendirme amacıyla toplam 9 ilde 12 adet laboratuvar KOSGEB Müdürlükleri bünyesinde hizmet vermektedir.

Bu hizmetlerin yürütülmesinde, KOBİ'lere ücretlendirmede destek olunarak düşük ücret uygulaması yapılmaktadır. Ayrıca, KOSGEB Desteği ve Ankara Sanayi Odası işbirliği ile oluşturulmuş bulunan ASO-KOSGEB Çevre Laboratuvarı (www.asokosgebcevreteb.org.tr); çevre ölçümleri yapmakta, çevresel risklerin tespiti ve çözümünü teşvik edici hizmetler vermekte olup, bu laboratuvarlar TS EN ISO/IEC 17025:2005 standardına göre TÜRKAK tarafından akredite edilmiştir

KALKINMA AJANSLARI

GENEL BİLGİLER

1) Kalkınma Ajansı Nedir?

Kalkınma Ajansları bölgeler arası eşitsizliklerin azaltılması ve bölgesel kalkınmanın sağlanması için Devlet Planlama Teşkilatı (DPT) koordinasyonunda kurulmuş özerk kamu kuruluşlarıdır. Kalkınma Ajansları doğrudan yatırım yapan uygulayıcı kuruluşlar değildir. Kalkınma Ajanslarının asıl görevi kamu, özel sektör ve Sivil Toplum Kuruluşları arasında işbirliğini destekleyerek yerel potansiyelin açığa çıkmasını sağlamaktır. Türkiye genelinde her biri Düzey 2 Bölgelerinde kurulan 26 adet Kalkınma Ajansı mevcuttur.

2) Düzey 2 Bölgesi Nedir?

İstatistikî bir sınıflamadır. Bölgesel analizlerin sağlıklı yapılabilmesi için geliştirilmiştir. Avrupa Birliği istatistikî sınıflandırma birimleri ile uyumludur. Bu sınıflamaya göre istatistikî açıdan Türkiye; 12 Düzey 1 Bölgesi ve 26 Düzey 2 Bölgesine ayrılmıştır. Bu ayırım bir idari sınıflama olmayıp istatistikî bir sınıflamadır. 5449 sayılı Kanun gereğince Kalkınma Ajansları Düzey 2 Bölgeleri esas alınarak kurulmuştur.

3) Yatırım Destek Ofisleri (YDO) Nedir? Görevleri Nelerdir?

Bulunduğu ilin iş ve yatırım ortamının yerli ve yabancı yatırımcılara tanıtımı ve teşvikiyle ilgilenen Ajans birimidir. Görevleri ile ilgili olarak Genel Sekreter'e sorumlu olan YDO'nun sunduğu tüm yatırım destek hizmetleri ücretsizdir. Yatırım destek ofisleri; Bölge illerinde özel kesimdeki yatırımcıların, kamu kurum ve kuruluşlarının görev ve yetki alanına giren izin ve ruhsat işlemleri ile diğer idarî iş ve işlemlerini ilgili mevzuatta belirtilen süre içerisinde, ilgili mevzuatta bir süre belirtilmemişse öncelikle ve ivedilikle sonuçlandırmak üzere Yönetim Kurulu adına tek elden takip ve koordine edilmesi amacıyla kurulan Ajans birimleridir. Ayrıca illerdeki yatırımları izlemek, ilgili mevzuattaki başvuru koşulları ve istenen belgeler doğrultusunda yatırımcıya bilgi vermek ve yol göstermek, başvurular hakkında ön inceleme yapmak, iş ve işlemler konusunda Valiliğe ve Genel Sekreterliğe bilgi vermek görev ve yetkilerine sahip; Ajansın faaliyet gösterdiği illerde kurulması öngörülen birimlerdir.

4) Bölge Planı Nedir?

Bölge Planı; bir bölgenin kalkınması amacıyla, ulusal düzeyde üretilen politika, plan ve stratejiler ile yerel düzeyde yürütülecek faaliyetler arasındaki ilişkiyi belirlemek; yerel düzeyde yer alan kurum ve kuruluşlar arasında işbirliği ve koordinasyonu güçlendirmek; kamu, özel kesim ve sivil toplum kuruluşları arasındaki işbirliğini geliştirmek; bölgesel gelişmeyi hızlandırmak, sürdürülebilirliğini sağlamak; kaynakların yerinde ve etkin kullanımını sağlamak ve bölgesel program ve projelere temel oluşturmak üzere hazırlanan strateji, koordinasyon ve yönlendirme belgesidir. Bölgenin sosyo-ekonomik ve fiziksel durumunun değerlendirilmesi, bölgedeki mevcut sektörlerin değerlendirilmesi, bölge içi alt bölgelerin değerlendirilmesi, bölgenin GZFT (Güçlü yanlar, Zayıf yanlar, Fırsatlar, Tehditler) analizinin yapılması, yereldekilerin talep ve ihtiyaçlarının belirlenerek çözümler üretilmesi, amaç, hedef ve stratejileri ortaya koyarak bölgenin gelişmesinin programlanması Bölge Planı yapılmasının amaçlarıdır.

5) Ajansa Sunulan Projeye Yönelik Olarak Ne Kadar Mali Destek Alınabilir?

Başvuru sahipleri, belirlenecek mali destek alt ve üst limitleri dâhilinde talep edecekleri mali destek tutar ve oranlarını bu limitlere uymak kaydıyla kendileri belirleyeceklerdir.

6) Doğrudan Finansman Desteği Nedir?

Doğrudan finansman desteği, Ajansın belirlediği usul ve kurallar çerçevesinde, belli proje ve faaliyetlere yaptığı karşılıksız yardımlardır. Doğrudan finansman desteği, Ajansın esas itibarıyla proje teklif çağrısı yöntemiyle kullandığı desteklerden oluşur. Ancak Ajans istisnai olarak, proje teklif çağrısı yapmaksızın ve proje hazırlığı konusundaki yükümlülüklerinden bazılarını hafifletmek veya proje hazırlık sürecini doğrudan yönetmek suretiyle, doğrudan faaliyet desteği ve güdümlü proje desteği şeklinde de doğrudan destek sağlayabilir.

7) Doğrudan Faaliyet Desteği Nedir?

Bölgenin kalkınması ve rekabet gücü açısından önemli fırsatlardan yararlanılmasına ve bölge ekonomisine yönelik tehdit ve risklerin önlenmesinde acil tedbirlere yönelik faaliyetlerin proje teklif çağrısı yöntemi uygulanmaksızın doğrudan desteklenmesidir. Bu desteğe; yerel yönetimler, üniversiteler, diğer kamu kurum ve kuruluşları, kamu kurumu niteliğindeki meslek kuruluşları, sivil toplum kuruluşları, birlikler ve kooperatifler başvurabilir.

8) Güdümlü Proje Desteği Nedir?

Bölgedeki girişimcilik ve yenilikçilik kapasitesini geliştirecek nitelikteki iş geliştirme merkezleri, teknoparklar, teknoloji geliştirme merkezleri ve işletmelerin ortak kullanımına açık fuar, ticaret merkezi, sergi salonu, laboratuvar ve atölye gibi büyük bütçeli altyapı ve/veya işletme desteklerini içeren, stratejik önem taşıyan, projelere Ajansın öncülük edip ve koordinasyonunu üstlenmesi ile proje teklif çağrısı yöntemi uygulamadan doğrudan mali ve teknik destek sağlamasıdır. Yerel yönetimler ve mahalli idare birlikleri, üniversiteler, meslek okulları, araştırma enstitüleri, diğer kamu kurum ve kuruluşları, kamu kurumu niteliğinde meslek kuruluşları, organize sanayi bölgeleri, endüstri bölgeleri ve küçük sanayi siteleri, sivil toplum kuruluşları başvurabilir.

9) Faiz Desteği Nedir?

Faiz desteği, kâr amacı güden gerçek ve tüzel kişilerin ilgili aracı kuruluş ile Ajans arasında imzalanacak protokolde belirtilen nitelikteki projeleri için, ilgili aracı kuruluşlardan alacakları krediler karşılığında ödeyecekleri faiz giderlerinin, Ajans tarafından karşılanmasını öngören karşılıksız yardımdır. Bu destekten Küçük ve Orta Büyüklükteki İşletmeler (KOBİ) , çiftçi ve çiftçi grupları, serbest meslek sahipleri yararlanabilir.

10) Faizsiz Kredi Desteği Nedir?

Faizsiz kredi desteği, Ajans tarafından kâr amacı güden gerçek ve tüzel kişilerin ilgili aracı kuruluş ile Ajans arasında imzalanacak protokolde belirtilen nitelikteki projeleri için, ilgili aracı kuruluşlar eliyle kredi verilmesidir. Bu mali destek Kalkınma Ajansları Proje ve Faaliyet Destekleme Yönetmeliği ve Destek Yönetim Kılavuzundaki usul ve esaslar dâhilinde Ajans tarafından sağlanır ve mali destek faiz ödenmeksizin taksitler halinde geri ödenir. Bu destekten Küçük ve Orta Büyüklükteki İşletmeler (KOBİ), çiftçi ve çiftçi grupları, serbest meslek sahipleri yararlanabilir.

11) Proje Teklif Çağrısı Nedir?

Proje teklif çağrısı, belirli bir destek programı kapsamında, nitelikleri net bir şekilde belirlenmiş olan potansiyel başvuru sahiplerinin, önceden belirlenen konu ve koşullara uygun olarak proje teklifi sunmaya davet edilmesidir.

12) Başvuru Rehberi Nedir?

Ajans tarafından Teklif Çağruları kapsamında başvuru sahipleri için hazırlanan, destekten yararlanabilecek gerçek ve tüzel kişileri, başvuruda bulunabileceklerde aranan şartları, başvuru ve yararlanma şekil ve şartlarını, destek konusu öncelik alanını, destekten karşılanabilecek uygun maliyetleri, seçim ve değerlendirme kriterlerini, eş finansman yükümlülüklerini, standart başvuru belgelerini ve diğer gerekli bilgileri, ayrıntılı, açık ve anlaşılır bir dille açıklayan rehber belgeye denir.

13) Eş Finansman Nedir?

Ajans tarafından desteklenen proje veya faaliyetlerde harcanmak üzere, yararlanıcı tarafından sağlanması taahhüt edilen nakdi katkıdır.

14) Eş Finansman Başka Kuruludan Sağlanabilir Mi?

Başvuru sahibinin, proje eş finansmanını, proje ortaklarından, iştirakçilerden ve/veya üçüncü taraflardan sağlayacağı nakdi katkılar ile karşılayabilmesi mümkündür. Her halükarda, sözleşmeyi imzalayan taraf olması sebebiyle, eş finansman yükümlülüğü yararlanıcının kendi taahhüdü hükmünde olup, yerine getirilmemesi durumunda yararlanıcı bizzat sorumlu olacaktır.

15) Eş Finansman İçin Banka Kredisi Alınabilir Mi?

Evet, alınabilir ancak söz konusu krediye tahakkuk edebilecek faiz borcu “uygun olmayan maliyet” olarak değerlendirileceğinden başvuru sahibinin kendi sorumluluğundadır.

16) Kalkınma Ajansı Eş Finansmanın Sağlanmasında Yardımcı Olabilir Mi?

Hayır. Proje bütçesinin Kalkınma Ajansı tarafından karşılanacak olan destek miktarı dışında kalan tutarı, sözleşmeyi imzalayan taraf olması sebebiyle, Başvuru Sahibi tarafından eş finansman olarak karşılanmalıdır. Başvuru Sahibinin, proje eş finansmanını, proje ortaklarından, iştirakçilerden ve/veya üçüncü taraflardan sağlayacağı nakdi katkılar ile karşılayabilmesi mümkündür.

17) Dış Destek Nedir?

Proje hazırlama ve uygulama aşamalarında, Ajansın sağladığı 20 gı destek ve yardımlardan bağımsız olarak, başvuru sahipleri veya yararlanıcıların kendi istek ve girişimleri doğrultusunda, yurt içinden veya yurt dışından kendi imkânlarıyla temin ettikleri teknik yardım, destek ve danışmanlık hizmetlerine denir.

18) Proje Teklif Çağrısı Kapsamında Mali Desteklere Nasıl Başvurulur?

Kalkınma Ajansı tarafından yürürlükte olan mali destek programlarına ilişkin başvurular matbu formların doldurulup Ajans hizmet binasına elden teslim edilmesi veya kargo veya posta yoluyla gönderilmesi suretiyle yapılmaktadır. Mali destek programlarına ait belgeler Ajans'ın internet sitesinden veya Ajans hizmet binasından temin edilir. Ayrıca bilgilendirme ve eğitim toplantılarında başvuru rehberleri temin edilebilir. Mali Destek Programlarına ilişkin son başvuru tarihi ve saati teklif çağrısı kapsamında ilan edilip; tüm yazılı belgelerde, Ajansın internet sayfasında ve başvuru rehberlerinde yazılı olarak, bilgilendirme toplantılarında ise sözlü olarak potansiyel başvuru sahiplerine bildirilir. Bu tarih ve saatten sonra teslim edilen projeler, Ajans tarafından kesinlikle değerlendirilmeye alınmaz.

19) Proje Başvuruları Değerlendirmesi

Proje başvuruları beş aşamadan oluşan bir değerlendirme sürecinden geçmektedir;

1. Aşama: Ön İnceleme

Ajans, yapılan başvurular üzerinde, başvuru rehberinde talep edilen belgelerin doğru, eksiksiz, imzalı, kaşeli ve/veya mühürlü olarak sunulmuş olması ve Başvuru Sahibinin, ortaklarının ve proje konularının başvuru rehberinde belirtilen kriterlere uygunluğu gibi hususlar yönünden ön inceleme yapar.

2. Aşama: Teknik ve Mali Değerlendirme

Ön inceleme sonucunda uygun bulunan başvurular, Bağımsız Değerlendiriciler tarafından Başvuru Rehberlerinde belirtilen değerlendirme usulleri ve kıstasları doğrultusunda teknik ve mali nitelik açısından değerlendirilir.

3. Aşama: Değerlendirmenin Kontrolü

Bağımsız Değerlendiriciler tarafından yapılan değerlendirmelerin ardından Değerlendirme Komitesi, yapılan değerlendirme çalışmalarını inceleyerek tavsiyelerini oluşturur ve başarılı proje listeleri ile birlikte Ajans Genel Sekreteri'ne raporlar.

4. Aşama: Proje Bütçe Tutarlarını İnceleme/Gerekli Durumlarda Ön İzleme Ziyareti Yaptırma

Genel Sekreter proje tekliflerinin risk durumunu ölçmek amacıyla Ajans personelini görevlendirerek ön izleme ziyaretleri yaptırabilir. Ayrıca projelerin bütçe kalemlerini ve bunlar için öngörülen bütçe tutarlarını ayrı ayrı inceler veya inceletir. Başarılı projeler listesini bu incelemeler sonucunda revize ederek Yönetim Kuruluna sunar.

5. Aşama: Yönetim Kurulu Onayı

Yönetim Kurulu'nun değerlendirmenin tarafsızlığı ve tutarlılığını, projelerin birbirleriyle tamamlayıcılığını ya da bölgenin mekânsal ve sektörel önceliklerinin dikkate alarak desteklenecek nihai listeyi onaylamasından sonra Ajansın proje teklif çağrısı dönemi bütçesinde öngörülen destek ödeneği ile sınırlı olmak üzere, Ajans tarafından listedeki projelere mali destek verilir. Destek almaya hak kazanan Başvuru Sahiplerine yazılı olarak bildirimde bulunularak sözleşme imzalanmaya davet edilir.

20) Bağımsız Değerlendirici kimdir?

Proje tekliflerini, Başvuru Rehberlerinde belirtilen esaslara göre teknik, ekonomik, sosyal ve mali açıdan değerlendirmek üzere, alanında en az beş yıllık uzmanlık ve tecrübe birikimi olan, yükseköğretim kurumları öğretim elemanları ile kamu kurum ve kuruluşları personelinden Ajans tarafından uygun bulunanların ilgili kurumlarca görevlendirilmesi veya Ajans tarafından diğer gerçek kişiler arasından hizmet alımı yoluyla seçilen uzmanlardır.

21) Değerlendirme Komitesi Kimlerden Oluşur?

Bağımsız değerlendiriciler tarafından gerçekleştirilen değerlendirmeler üstünde gerekli kontrolleri yaparak görüş oluşturmak ve bunları raporlamak amacıyla, her proje teklif çağrısı için ayrı bir değerlendirme komitesi oluşturulur. Değerlendirme komitesi, yükseköğretim kurumları öğretim elemanları ile 27 kamu kurum ve kuruluşları personeli arasından kendi istekleri ve kurumlarının muvafakatiyle Ajans tarafından görevlendirilen alanında en az yedi yıllık tecrübeye sahip, en az beş üyeden oluşur. Komite üyeleri, teslim edilen projelerin hazırlık veya uygulanma aşamasında görev almamış veya almayacak olan kişiler arasından seçilir.

22) Standart Sözleşme Nedir?

Ajans ile yararlanıcı arasında imzalanan, destekten yararlanma ilke ve kurallarını, ödeme usul ve esaslarını, tarafların hak ve yükümlülüklerini ve bu yükümlülüklerin ihlalinin sonuç ve müeyyidelerini düzenleyen anlaşma ve ekleridir.

23) AB, TÜBİTAK vb. kurumlardan hibe desteği almış ve desteği devam eden projelere Kalkınma Ajansı tarafından da destek sağlanacak mıdır?

Kalkınma Ajansı; Avrupa Birliği, Birleşmiş Milletler, Dünya Bankası, Bakanlıklar (TKDK ve KOSGEB desteklemeleri dahil) , Elçilikler, Vakıflar ve dernekler gibi ulusal ve/veya uluslararası fonlardan kaynak almakta olan projelere Mali Destek sağlamayacaktır.

24) Yapımına Daha Önce Başlanmış Projeler Destekleniyor mu?

Kalkınma Ajansı ile sözleşme imzalanmadan önce başlatılan veya aynı faaliyet için diğer kaynaklardan finanse edilen projeleri desteklemeyecektir.

25) Başka bir kamu kuruluşu tarafından hazırlanmış ve uygulanmaya başlanmamış bir proje Ajans tarafından desteklenebilir mi?

Evet. Başvuru Rehberinde yer alacak programın hedef ve öncelikleri ile bu rehberde belirtilecek proje faaliyetleri için uygunluk kıstasları ile uyumlu her türlü proje teklifi sunulabilir. Projenin hazırlık çalışmalarının kim tarafından yapıldığı Ajans açısından önemli değildir. Ancak Avrupa Birliği, Birleşmiş Milletler, Dünya Bankası, Bakanlıklar, Elçilikler, Vakıflar ve dernekler gibi ulusal ve/veya uluslararası fonlardan kaynak almakta olan projelere mali destek sağlanmayacaktır.

26) Proje konusu belirlenirken, kurumun yetki/görev alanı konuları içinde olması gerekli midir?

Evet, proje faaliyetinin proje sunan kurum/kuruluşun görev ve yetki alanı içerisinde bulunması gerekmektedir.

27) Başvuru sahiplerinden Belediyeler, İl Özel İdareleri, Ticaret ve Sanayi Odalarının kurumunuza katkı paylarını yatırmadıkları takdirde Ajansa proje teklif edebilecekler mi?

Hayır. Başvuru Sahiplerinden, 5449 Sayılı Kanunun 19. maddesinin (d ve e) bendinde belirtilen payları ve bunlarla ilişkili varsa diğer bütün mali yükümlölüklerini, teklif çağrısının baş- vuru tarihi itibariyle tamamen yerine getirmeyenler Kalkınma Ajansına proje veya faaliyet desteği başvurusunda bulunamazlar.

28) İzleme ve Değerlendirme Nedir?

Hayır. Başvuru Sahiplerinden, 5449 Sayılı Kanunun 19. maddesinin (d ve e) bendinde belirtilen payları ve bunlarla ilişkili varsa diğer bütün mali yükümlölüklerini, teklif çağrısının baş- vuru tarihi itibariyle tamamen yerine getirmeyenler Kalkınma Ajansına proje veya faaliyet desteği başvurusunda bulunamazlar.

AVRUPA BİRLİĞİ

PROGRAMLARI

AB programları, üye ülkeler arasında işbirliğini geliştirerek ortaklık bilincinin yerleşmesini desteklemek, AB politikalarının ve mevzuatının uygulanmasına ve AB'nin karşılaştığı sorunlara ortak çözümler üretilmesine katkı sağlamak amacıyla tematik alanlarda oluşturulmakta ve belirli bir dönem için uygulanmaktadır. Ülkemizin 2014-2020 döneminde uygulanmakta olan Programlardan yedisine katılımına karar verilmiştir.

- 1. Eğitim, Öğretim, Gençlik ve Spor Programı: Erasmus+**
- 2. Araştırma ve Yenilik Çerçeve Programı: Horizon 2020**
- 3. İşletmeler ve KOBİ'lerin Rekabet Edebilirliği Programı: COSME**
- 4. Yaratıcı Avrupa**
- 5. İstihdam ve Sosyal Yenilik: EaSI**
- 6. Customs 2020**
- 7. Fiscalis 2020**

ARAŞTIRMA VE YENİLİK ÇERÇEVE PROGRAMI: HORIZON 2020 (H2020)

İlgili AB Mevzuatı: 1290/2013/AB sayılı Tüzük (Katılım), 1291/2013/AB sayılı Tüzük (Program), 1292/2013/AB sayılı Tüzük (Avrupa İnovasyon ve Teknoloji Enstitüsü – EIT), 2013/743/AB sayılı Karar (Spesifik Program – Uygulama)

Amaç

Avrupa Birliği Çerçeve Programları (AB ÇP) Avrupa'nın bilim ve teknoloji politika ve uygulamalarının uyumlaştırılması amacıyla oluşturulan Birlik Programı yapısıdır. İli 1984 yılında başlatılmış olup dünyanın en yüksek bütçeli sivil araştırma programı olma özelliğini taşımaktadır. Çerçeve Programlar Avrupa'nın araştırma ve teknoloji geliştirme kapasitesini güçlendirmek, üniversite-sanayi işbirliğini teşvik etmek, AB Üye Ülkeleri, Programa Asosiy Ülkeler ve AB'nin işbirliği yaptığı diğer ülkeler ile AB politikaları kapsamında işbirliğini çeşitli alanlarda geliştirmek amacıyla yürütölmektedir. Horizon 2020 Programının Ulusal Koordinasyonu TÜBİTAK tarafından yürütölmektedir.

Programlar, geniş kapsamlı bir bilimsel çerçeve içerisinde Ar-Ge ve yenilik faaliyetlerini desteklemek için kurulan özel bir fonlama sistemi ile gerçekleştirilmektedir. 2007-2013 yıllarını kapsayan süreçte AB 7.Çerçeve Programı yürütölmüştür. Avrupa Birliği'nin yeni dönem Araştırma ve Yenilik Çerçeve Programı olan "Horizon 2020" ise 2014-2020 yılları arasındaki dönem içerisinde yaklaşık 80 Milyar Avro'luk bir bütçe ile hayata geçmiştir.

Horizon 2020'den Kimler Faydalanabilir?

- Sanayi Kuruluşları, KOBİ'ler, KOBİ Birlikleri
- Bireysel Araştırmacılar, Üniversiteler, Araştırma Merkezleri, Kamu Kurumları
- Sivil Toplum Kuruluşları, Uluslararası Organizasyonlar

Horizon 2020'de Yer Almanın Faydaları:

- Yeni ürün, süreç ve teknolojiler geliştirmek
- Planlanan araştırmaya saygınlığı yüksek mali destek
- Ar-Ge çalışmalarında riski düşürmek
- Kilit oyuncularla ve müşterilerle Ar-Ge işbirliği
- Kısa zamanda daha fazla bilgiye ve yeni pazarlara erişim
- Tanınırlığı artırmak
- Rekabet yeteneğini yükseltmek
- İleri düzey araştırma yeteneğini geliştirmek
- En iyi altyapılara erişim
- Kariyer gelişimini desteklemek
- Uluslararası ve sektörler arası dolaşım

Horizon 2020 Programı Yapısı

Avrupa Birliği'nin yeni Ar-Ge ve Yenilik Programı Horizon 2020 üç bileşenden oluşmaktadır.

1. Bilimsel Mükemmeliyet
2. Endüstriyel Rekabetçilik ve Liderlik
3. Toplumsal Sorunlara Çözümler

Bu üç ana bileşen dışında AB Ortak Araştırma Merkezi (JRC-Nükleer olmayan); Toplumla ve Toplum için Bilim; Mükemmeliyetin Yayılımı ve Katılımın Genişletilmesi Programları, Madde 185 ve Madde 187 İnisyatifleri de Horizon 2020 kapsamında yer almaktadır. Türkiye Horizon 2020 süresince, AB Üye Ülkeleri ve Asosiy Ülkeler'deki ulusal araştırma ve yenilik fonlarının ortak bir yapı etrafından birleştirmeyi amaçlayan, Madde 185 İnisyatifleri'nden Yenilik ve Araştırma için Avrupa Metrolojisi Programı (EMPIR) ve Eurostars 2 Programı'na katılım sağlayacaktır. Madde 187 İnisyatifleri ise (Ortak Teknoloji Girişimleri), özel sektörün önderliğinde, stratejik alanlardaki araştırma ve yenilik faaliyetlerinin hayata geçirilmesi amacıyla oluşturulmuş kamu- özel sektör ortaklıklarıdır. Ortak Teknoloji Girişimleri, Horizon 2020 Programı'nın, Akıllı, Temiz ve Entegre Ulaşım; Gıda Güvenliği, Sürdürülebilir Tarım ve Ormanlık, Deniz, Denizcilik ve İç Su Araştırmaları ve Biyo-Ekonomi; Güvenli, Temiz ve Verimli Enerji; Sağlık, Demografik Değişim ve Refah; Bilgi ve İletişim Teknolojileri alanlarını kapsamaktadır.

1.Bilimsel Mükemmeliyet

Amaç: Dünya standartlarında bilimin, ileri düzey araştırma yeteneği geliştirilmesinin ve araştırmacıların en iyi altyapılara erişiminin desteklenmesi hedeflenmektedir.

a) Avrupa Araştırma Konseyi: Bireysel takımlar tarafından yürütülen öncül (frontier) araştırmayı destekleyerek Avrupa'da dinamizm ve mükemmeliyet ile yaratıcılığı güçlendirmek ve Avrupa'yı en iyi araştırmacılar için bir cazibe merkezi haline getirmektir.

2014-2020 Yılları için Öngörülen Bütçe 24.441 Milyon Avro

Avrupa Araştırma Konseyi (ERC) Bireysel takımların yürüttüğü öncül araştırmalar →13.095

Yeni ve Gelişen Teknolojiler Açık yenilik alanları için ortak araştırma → 2.696

Marie Skłodowska-Curie Faaliyetleri (MSCA) Eğitim ve kariyer geliştirme fırsatları → 6.162

Araştırma Altyapıları (e-altyapılar dâhil) Dünya standartlarında olanaklara erişim → 2.488

Başlangıç Düzeyi Araştırmacı Desteği (Starting Grant)

Başvuru Şartları:

- Projeyi sunan baş araştırmacının doktorasını çağrı yayınlanma tarihinden 2-7 yıl önce almış olması
- Baş araştırmacının doktora danışmanından bağımsız en az bir önemli yayınının olması
- Baş araştırmacının sarsıcı nitelikte, yüksek riskli ve yüksek kazançlı bir proje fikrinin olması
- Ev sahibi kuruluşun Türkiye'de veya diğer AB Üye Ülkeleri ve Asosiy Ülkeler'de bulunması

Destek Kapsamı

Proje başına maksimum 1,5 milyon Avro (5 yıl boyunca) Büyük ekipman alımı veya Amerika, Kanada ve Japonya gibi AB üyelerinden farklı ülkelerden Türkiye'ye dönmeyi planlayan araştırmacılar için 0,5 milyon Avro'ya kadar ek fon almak mümkündür.

Güçlendirme Desteği (Consolidator Grant)

Başvuru Şartları:

- Projeyi sunan baş araştırmacının doktorasını çağrı yayınlanma tarihinden 7-12 yıl önce almış olması
- Baş araştırmacının doktora danışmanından bağımsız birkaç önemli yayınının olması
- Baş araştırmacının sarsıcı nitelikte, yüksek riskli ve yüksek kazançlı bir proje fikrinin olması
- Ev sahibi kuruluşun Türkiye'de veya diğer AB Üye Ülkeleri ve Asosiyeye Ülkeler'de bulunması

Destek Kapsamı

- Proje başına maksimum 2 milyon Avro (5 yıl boyunca)
- Büyük ekipman alımı veya Amerika, Kanada ve Japonya gibi AB Üye Ülkeleri'nden farklı ülkelerden Türkiye'ye dönmeyi planlayan araştırmacılar için 0,75 milyon Avro'ya kadar ek fon almak mümkündür.

İleri Düzey Araştırmacı Desteği (Advanced Grant)

Başvuru Şartları:

- Projeyi sunan baş araştırmacının son 10 yıl içerisinde ileri düzey araştırma yapıyor olması
- Baş araştırmacının sarsıcı nitelikte, yüksek riskli ve yüksek kazançlı bir proje fikrinin olması
- Ev sahibi kuruluşun Türkiye'de veya diğer AB Üye Ülkeleri ve Asosiyeye Ülkeler'de bulunması

Destek Kapsamı

- Proje başına maksimum 2,5 milyon Avro (5 yıl boyunca)
- Büyük ekipman alımı veya Amerika, Kanada ve Japonya gibi AB üye ülkeleri dışından Türkiye'ye veya diğer AB Üye Ülkeleri ve Asosiyeye Ülkeler'e dönmeyi planlayan araştırmacılar için 1 milyon Avro'ya kadar ek fon almak mümkündür.

Sinerji Desteği (Synergy Grant)

Başvuru Şartları:

- 2-4 baş araştırmacı ve araştırma takımından oluşan bir grubun çok disiplinli ve sarsıcı nitelikte bir ortak araştırma sorununa çözüm olmak üzere bir araya gelmesi
- Ev sahibi kuruluşun Türkiye'de veya diğer AB Üye Ülkeleri ve Asosiyeye Ülkeler'de bulunması

Destek Kapsamı

- Proje başına maksimum 15 milyon Avro (6 yıl boyunca)

b) Horizon 2020 Marie Skłodowska Curie Araştırma Programları ve Bursları:

Marie Skłodowska Curie Araştırma Programları ve Bursları nitelik ve nicelik olarak araştırma ve teknoloji alanındaki insan potansiyelini güçlendirmeyi, araştırmacıların kariyer gelişimini desteklemeyi, uluslararası ve sektörler arası araştırmacı dolaşımını teşvik etmeyi ve böylece Avrupa'ya ve Türkiye'yi araştırmacılar için bir cazibe merkezi haline getirmeyi hedeflemektedir.

Bireysel Araştırma Bursları (Individual Fellowships-IF)

- Doktora derecesi olan ya da çağrı kapanış tarihi itibari ile en az 4 yıl tam zamanlı araştırma deneyimine sahip olan araştırmacılar faydalanabilmektedir.
- Araştırmacıların geldikleri/gidecekleri ülkede çağrı kapanış tarihi itibari ile son 3 yıl içerisinde 12 aydan fazla bulunmamış olmaları gerekmektedir (Bu kural AB dışından, AB Üye Ülkeleri ve Asosiy Ülkeler'e gelmek için başvuru yapan araştırmacılar ile araştırma çalışmalarına çeşitli sebepler ile ara verdikten sonra yeniden başlamak üzere başvuru yapan araştırmacılar için son 5 yılda 3 yıldan fazla bulunmamış olmalarını gerektirmektedir).
- Araştırmacılar 12-24 ay süre ile destek alabilmektedir (Avrupa dışına giden araştırmacılar bu süreye ek olarak sabit 12 ay - zorunlu geri dönüş süresince de destek almaktadır).
- Destek miktarı araştırmacının proje süresince tüm yaşam giderlerini ve kuruma masraflarını kapsar nitelikte olup; proje süresine ve aile sorumluluğu olmasına bağlı olarak değişiklik göstermektedir.

Yenilikçi Eğitim Ağları (Innovative Training Networks-ITN):

Yeni ve gelişmekte olan araştırma alanlarında kariyerinin başlangıcındaki araştırmacıların eğitilmesini hedefleyen Yenilikçi Eğitim Ağları kapsamında birden çok ülkeden üniversite ve araştırma faaliyetleri yürüten sanayi kuruluşunun bir araya gelerek bir eğitim ve araştırma programı oluşturması amaçlanmaktadır.

- Bu eğitim programı kapsamında 4 yıla kadar proje önerileri sunulabilmekte olup; yüksek lisans ya da ortak protokollü bir doktora programı oluşturulabileceği gibi sertifika programı ya da yaz okulu niteliğinde bir eğitim ağı da oluşturulabilmektedir.
- İlgili eğitim ağı kapsamında istihdam edilen henüz doktora derecesini almamış ya da 4 yıl tam zamanlı araştırma deneyimi olmayan araştırmacıların istihdam giderleri, network içi dolaşimleri süresince yaşam giderleri ve belirli araştırma giderleri proje bütçesi kapsamında karşılanabilmektedir.

Araştırma ve Yenilikçilik Değişim Programı (Research and Innovation Staff Exchange Scheme-RISE):

Avrupa içinden ve dışından üniversite, araştırma merkezi ve araştırma faaliyetleri yürüten sanayi kuruluşlarının en az 3 tanesinin bir araya gelmesi ile oluşturulacak araştırma projeleri kapsamında konsorsiyum içerisinde yer alan kurumlar arası araştırmacı, teknik ve idari personelin değişimi ile uluslararası ve sektörler arası bilgi ve teknoloji transferi sağlanması hedeflenmektedir.

- Proje süresi 4 yıla kadar olabilmekte ve bu süre içinde kurum personeli olup projeye dâhil olan araştırmacılar konsorsiyum içerisinde yer alan kuruluşlar arasında kişi başı 12 ayı geçmeyecek şekilde dolaşım yapabilmektedir.
- Araştırmacılara dolaşımında oldukları süre boyunca Avrupa Komisyonu tarafından aylık sabit destek ile araştırma ve idari giderlere yönelik bütçe sağlanmaktadır.

Burslara Katkı Fonu (Co-Funding of regional, national and international programmes - COFUND):

Hali hazırda araştırma projelerine yönelik burs ve destek mekanizması bulunan ya da böyle bir program oluşturmak isteyen kuruluşların bölgesel, ulusal ve uluslararası burs programlarının oluşturulması veya var olan programların iyileştirilmesi amacıyla araştırma bursu veren kuruluşlara ek fon sağlanması hedeflenmektedir.

- Burs programının süresi 36 ay ile 60 arasında olabilmekte ve bu kapsamda araştırmacılara en az 3 ay süre ile destek sağlanabilmektedir.
- Desteklenmesi uygun görülen burs programının toplam bütçesinin %50'si Avrupa Komisyonu tarafından karşılanmaktadır.

Araştırmacı Gecesi Etkinliği (European Researcher's Night):

Bu program kapsamında Avrupa Birliği ve Asosiy Ülkeler'in tamamında her yıl Eylül ayının son Cuma günü araştırmacılar ile toplumdaki diğer bireyleri bir araya getirebilecek; gençleri bilime teşvik eden tek gecelik bir etkinlik düzenlenmesi hedeflenmektedir. Gençlerin araştırmacılık mesleğine özendirilmesi, toplumda araştırmacılara karşı var olan ön yargının kırılması ve araştırmacıların "içimizden biri" olarak tanıtılması hedefiyle düzenlenecek etkinliğin amacı, kapsamı, beklenen etkisi proje önerisi içinde belirtilmelidir. Etkinliği gerçekleştiren kuruluşa, organizasyon giderlerinin tamamını kapsayacak bütçe sağlanabilmektedir.

2. Endüstriyel Liderlik ve Rekabetçilik

Amaç: Endüstriyel Liderlik ve Rekabetçilik Bileşeni altında yeni iş sahaları yaratarak istihdam artışının sağlanması, anahtar teknolojilere stratejik yatırımların, Ar-Ge için özel sektör yatırımının ve yenilikçi KOBİ'lerin desteklenmesi hedeflenmektedir.

2014-2020 Yılları için Öngörülen Bütçe → 17.015 Milyon Avro

Kolaylaştırıcı ve Endüstriyel Teknolojiler Bilgi ve iletişim teknolojileri, nanoteknoloji, ileri malzeme, ileri imalat ve işleme teknolojileri, biyoteknoloji, uzay → 13.557

Risk Sermayesine Erişim Araştırma ve yenilik için risk sermayesi ve özel finans → 2.842

KOBİ'lerde Yenilik Programı Her tip KOBİ için her türlü yenilik formunun teşvik edilmesi → 616

Yeni KOBİ Aracı Başvuru Koşulları:

- Horizon 2020 Programına AB Üye Ülkeleri veya Asosiy Ülkeler'de yer alan KOBİ'ler başvuru yapabilmektedir. Çağrı her zaman açıktır.
- Kendini geliştirmek, büyümek ve uluslararası-laşmak isteyen tüm yenilikçi KOBİ'ler başvuru yapabilmektedir.
- Sadece KOBİ'ler desteklenmektedir. Üniversiteler, araştırma kuruluşları ve büyük ölçekli işletmeler yalnızca alt yüklenici olarak projede yer alabilirler.
- Konsorsiyum kurmadan da başvuru yapılabilir.
- 3 Fazdan oluşan Yeni KOBİ Aracı'nda ilk fazda kavramsal fizibilite çalışmaları yapılmaktadır. Faz 2 'de demonstrasyon ve pazar uygulama çalışmaları, Faz 3'te ise ticarileştirme çalışmaları yapılmaktadır.
- Faz 1'de destek miktarı sabit 50 bin Avro, Faz 2'de ise %70 + %25 dolaylı masrafların desteklenmesi şeklindedir (istisnalar hariç). Faz 2 'de Avrupa Komisyonu katkısı en az 500 bin Avro, en fazla 2,5 milyon Avro olacaktır.
- Faz 1'de proje süresinin 6 ay, Faz 2'de ise 12-24 ay arasında olması önerilmektedir.
- Alt yüklenicilik maliyeti proje bütçesinin %50'sini geçmemelidir.
- Faz 1'de 20 bin Avro, Faz 2'de proje bütçesinin %50'si miktarında ön ödeme yapılmaktadır. Ön ödemelerde teminat istenmemektedir.
- Doğrudan 2. faza başvuru yapılabilir, ancak öncelikle Faz 1'e başvuru yapılması önerilmektedir.

3. Toplumsal Sorunlara Çözümler

Amaç: Toplumsal Sorunlara Çözümler Bileşeni altında ise toplumsal sorunlara çok disiplinli ve çok ortaklı araştırmalar yolu ile etkili çözüm önerilerinin desteklenmesi hedeflenmektedir.

2014-2020 Yılları için Öngörülen Bütçe 35.763 Milyon Avro

Sağlık, demografik değişim ve refah 13.557

Gıda güvenliği, sürdürülebilir tarım ve ormancılık, deniz, denizcilik ve iç su araştırmaları ve biyo-ekonomi 3.851

Güvenli, temiz ve verimli enerji →5.931

Akıllı, temiz ve entegre ulaşım →6.339

İklim değişikliği, çevre, kaynak verimliliği ve ham maddeler → 3.081

Değişen Dünya’da Avrupa- kapsayıcı, yenilikçi ve yansıtıcı toplumlar →1.309

Güvenli Toplumlar- Avrupa ve vatandaşlarının güvenliğinin ve bağımsızlığının korunması →1.695

Başvuru Şartları:

- Projelere katılım için en az 3 farklı AB Üye Ülkesi veya Asosiy Ülkeden 3 farklı kurumun bir araya gelmesi gerekmektedir.
- Toplumsal Sorunlara Çözümler Bileşenine üniversiteler, araştırma merkezleri, KOBİ’ler, sanayi kuruluşları, sivil toplum örgütleri ve kamu kurumları başvuruda bulunabilir.
- Projelere başvurular, farklı ülkelerin oluşturduğu konsorsiyumlar tarafından her sene açılan konu güdümlü çağrılarını takiben, doğrudan Avrupa Komisyonu’na yapılır.

İŞLETMELER VE KOBİ’LERİN REKABET EDEBİLİRLİĞİ PROGRAMI: COSME

İlgili AB Mevzuatı: 1287/2013/AB sayılı Tüzük

Ekonomik büyümenin lokomotifi olan küçük ve orta büyüklükteki işletmelere (KOBİ) odaklanan İşletmelerin ve KOBİ’lerin Rekabet Edebilirliği Programı (COSME), 1 Ocak 2014 - 31 Aralık 2020 döneminde işletmeler ve KOBİ’lerin rekabet edebilirliklerini desteklemek üzere oluşturulmuştur. Program bütçesi yaklaşık 2.3 Milyar Avro’dur. Programın genel hedefleri, Birlik işletmelerinin, özellikle KOBİ’lerin rekabet edebilirlik ve sürdürülebilirliklerinin güçlendirilmesi ve girişimci kültürün teşvik edilmesi ile KOBİ’lerin başlangıç ve büyümelerinin desteklenmesidir. COSME Programının Ulusal Koordinasyonu KOSGEB tarafından yürütülmektedir.

Bu genel hedefler doğrultusunda COSME ile;

- a) KOBİ’lerin finansmana erişiminin kolaylaştırılması,
- b) Pazarlara erişimin geliştirilmesi,
- c) İş kurma ve büyüme için daha iyi bir iş ortamının oluşturulması,
- d) Girişimcilik ve girişimci kültürün desteklenmesi amaçlanmaktadır.

COSME Programının uygulaması Komisyon ve KOBİ’ler için Yürütme Ajansı (EASME) tarafından yürütülmektedir. Bunun yanı sıra finansal araçlara ilişkin sorumluluk da Avrupa Yatırım Fonu’na devredilmiştir.

2014-2020 süresince Programın ülkemiz içinde koordinasyonu (tanıtım faaliyetleri, başvuru sahiplerine teknik destek verilmesi, bilgi paylaşımı, çağrılarının duyurulması) KOSGEB tarafından yürütülecektir.

Program kapsamında genel hedef ve amaçlar doğrultusunda çağrılara çıkmakta olup, her çağrı için spesifik olarak belirtilmiş son başvuru tarihleri esas alınarak, çağrılara başvuru yapılmaktadır. Başvurular doğrudan Avrupa Komisyonu’na yapılmakta olup, açık çağrılar EASME internet sayfasından takip edilebilmektedir.

Finansmana Erişim

COSME Programı KOBİ'leri desteklemek için kurulmuştur. COSME Bütçesinin en az %60'ına tekabül eden kısmının dolaylı mali desteklere tahsis edilmesi öngörülmektedir. COSME tarafından sağlanan destekler ile KOBİ'lere destek olarak büyüme aşamalarını bir adım yukarıya taşımak hedeflenmektedir. COSME altında Büyüme için Özkaynak Fonu (EFG) ve Kredi Garanti Fonu (LGF) olmak üzere iki adet finansal araç desteği sağlanmaktadır. Ancak bu destekler doğrudan KOBİ'lere değil, bunun yerine KOBİ'lere finansman sağlayan aracı kuruluşlara sağlanmaktadır.

Büyüme için Özkaynak Fonu (EFG)

Büyüme için Özkaynak Fonu (EFG) Birliğin; işletmelerdeki gelişim, Ar-Ge ve inovasyonu destekleyen "tek" özkaynak mali aracı olarak uygulanmaktadır.

Avrupa Yatırım Fonu KOBİ'lerin büyüme ve genişleme aşamalarını destekleyen (finansal aracı kuruluş gibi) risk sermayesi ve özel sermaye fonlarını doğrudan desteklemektedir.

Bu çerçevede fon yöneticilerinin bağımsız bir şekilde ticari bazda ve büyüme potansiyeline sahip KOBİ'leri desteklemeleri gerekmektedir. Fondan faydalanmak isteyen kuruluşların 30 Ekim 2020 tarihine kadar Avrupa Yatırım Fonu (European Investment Fund – EIF) internet sayfasında (http://www.eif.org/what_we_do/equity/single_eu_equity_instrument/cosme_efg/index.htm) yer alan belgeleri doldurarak cosme.efg@eif.org e-posta adresine iletmeleri gerekmektedir.

Kredi Garanti Desteği

Kredi Garanti Fonu (LGF) ile aracı finansal kuruluşlara (bankalar, garanti kuruluşları ve leasing şirketleri) başka şekilde destek alması mümkün olmayan KOBİ'lere yönelik kredi ve leasing desteği sağlamaları için garanti ve kontrgaranti (garanti karşılığı garanti) hizmeti sağlanmaktadır. Riskin paylaşılmasıyla, COSME garantileri aracı finansal kuruluşların ulaştıkları KOBİ çeşidi ve sağlanan işlem çeşidini genişletmektedir. Bunun yanı sıra aracı finansal kuruluşlara sağlanan KOBİ borç finansmanı portföylerinin menkul kıymetleştirilmesi için garantiler sağlanmakta ve böylece yeni KOBİ borç finansmanı portföyleri sağlanmaktadır. Kredi Garanti Fonu Birliğin; işletmelerdeki gelişim ve Ar-Ge'yi destekleyen "tek" borç mali aracının parçası olarak uygulanmaktadır. Aracı Finansal kuruluş olmak için 30 Ekim 2020 tarihine kadar Avrupa Yatırım Fonu internet sayfasında yer alan belgeleri doldurarak cosme.lfg@eif.org e-posta adresine iletmeleri gerekmektedir.

Pazara Erişim

Tüm işletmeler, bölgelerinde bulunan Avrupa İşletmeler Ağı konsorsiyumları aracılığı ile 600 kurum ve 54 ülkede 2 milyondan fazla KOBİ ile işbirliği yapabilirler. Türkiye' de 7 bölgede KOSGEB, Sanayi - Ticaret Odaları ve üniversitelerden oluşan Konsorsiyumlar bünyesindeki 35 Merkez ile KOBİ'lere hizmet sunulmaktadır. 2014-2020 döneminde 12 konsorsiyumun görev alması beklenmektedir. Bu konsorsiyumlar KOBİ'ler için tek durak noktası olarak hizmet göstermekte olup, aşağıdaki işlevleri yerine getirmektedirler: 1. AB müktesebatına ve Birlik programlarına ilişkin bilgi sağlamak, 2. AB veya dünyada iş ortağı bulmaya yardımcı olmak, 3. Finansmana erişim konusunda destek hizmeti sunmak, 4. Yenilikçilik ve teknoloji transferi konusunda destek sağlamak, 5. AB müktesebatına ilişkin KOBİ'lerin görüşlerinin alınmasını sağlamak. Ülkemiz Avrupa İşletmeler Ağı koordinatörü KOSGEB'dir. Ağa ilişkin detaylı bilgiye KOSGEB'in internet sayfasından ulaşılmaktadır.

Girişimciliğin Desteklenmesi

Bu alanda COSME ile karşılıklı tecrübe paylaşımının yapılması ve iyi örneklerin tüm AB'ye yaygınlaştırılması yoluyla girişimcilik eğitimi destekleyecektir. Bu çerçevede genç, kadın ve yaşlılara

yönelik mentor hizmetleri oluşturulacaktır. Bunun yanı sıra Genç Girişimciler için Erasmus Programı oluşturulmuş olup, genç girişimcilere deneyimli küçük işletmeleri 1-6 ay arasında ziyaret etme olanağı sunmaktadır. Genç girişimciler ev sahibi girişimcilerin deneyimlerinden faydalanmakta, ev sahibi deneyimli girişimciler ise, genç girişimcilerin farklı bakış açılarından yararlanmaktadır. Bu Programa ilişkin ayrıntılı bilgi Genç Girişimciler için Erasmus (Erasmus for Young Entrepreneurs) internet sayfasında yer almaktadır

Ülkemizin Katılımı: Program aday ülkelerin katılımına açıktır. Katılım Anlaşması 16 Ekim 2014 tarihinde imzalanmıştır.

Başvuru Yapabilecekler: Merkezi, yerel ve bölgesel idareler, ticaret odaları, işletmeler

Program Tarafından Sağlanacak Destek:

- a. Sektörel ve sektör ötesi rekabet edebilirlik konularının analiz ve gözlemlenmesi hususlarının geliştirilmesi,
- b. İyi uygulama ve politikaların tanımlanması ve paylaşımı,
- c. Mevcut hukuka uygunluk kontrolleri ile yeni Birlik tedbirleri için etki değerlendirilmesi,
- d. İşletmeleri etkileyen mevzuatın değerlendirilmesi,
- e. Bütünleşik ve kullanıcı dostu çevrimiçi sistemlerin desteklenmesi.

İSTİHDAM VE SOSYAL YENİLİK: EaSI

İlgili AB Mevzuatı: 1296/2013/AB sayılı Tüzük

İstihdam ve Sosyal Yenilik Programı, 1 Ocak 2014 – 31 Aralık 2020 döneminde nitelikli ve sürdürülebilir istihdam, yeterli sosyal korumanın temini, sosyal dışlanma ve yoksullukla mücadele ile çalışma şartlarının iyileştirilmesi hususlarına destek verilmesi amacıyla oluşturulmuştur. Program bütçesi 919.469.000 Avro' dur. Bütçenin % 61'i PROGRESS ayağı; % 18'i EURES ayağı ve % 21'i Mikro-finans ve Sosyal Girişimcilik ayağı için ayrılmıştır. EURES ayağının aday ülkelerin katılımına açık olmaması nedeniyle ülkemiz bu ayağa katılım sağlamayacaktır. 2015 yılında imzalanması öngörülen Anlaşma ile ülkemiz aday ülkelere açık olan PROGRESS ayağı ile Mikro-finans ve Sosyal Girişimcilik ayaklarına katılım sağlayacaktır. İstihdam ve Sosyal Yenilik Programının Ulusal Koordinasyonu ÇSGB tarafından yürütülmektedir

Programın temel hedefleri,

- AB hedeflerinin sahiplenilmesinin artırılması ve istihdam, sosyal işler ve içerme alanlarındaki eylemler için AB ve ulusal düzeyde koordinasyonun güçlendirilmesi;
- İşgücü piyasası politikaları ve yeterli sosyal koruma sistemlerinin geliştirilmesinin desteklenmesi;
- AB mevzuatının modernize edilmesi ve etkili uygulanmasının sağlanması;
- Coğrafi hareketliliğin teşvik edilmesi ve istihdam fırsatlarının artırılması;
- Mikro-finansın özel itina gösterilmesi gereken gruplar ile mikro girişimler için erişilebilirliğinin artırılması ve
- Sosyal girişimlerin finansmana erişimlerinin artırılmasıdır.

İstihdam ve Sosyal Yenilik Programının uygulaması Komisyon tarafından yürütülmektedir. 2014-2020 süresince Programın ülkemiz içinde koordinasyonundan (tanıtım faaliyetleri, başvuru sahiplerine teknik destek verilmesi, bilgi paylaşımı, çağrılarının duyurulması) Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı sorumludur. Program kapsamında genel hedef ve amaçlar doğrultusunda çağrılara çıkılmakta olup, her çağrı için spesifik olarak belirtilmiş son başvuru tarihleri esas alınarak, çağrılara başvuru yapılmaktadır. Başvurular doğrudan Avrupa Komisyonuna yapılmakta olup, açık çağrılar Avrupa Komisyonunun İstihdam, Sosyal İşler ve İçerme Genel Müdürlüğünün web sitesinden yayımlanmaktadır. Program ile ilgili ayrıntılı bilgiye ve proje teklif çağrılarına <http://ec.europa.eu/social/easi> adresinden erişilebilmektedir.

PROGRESS

Ülkemizin katılım sağlayabileceği PROGRESS ayağı, istihdam, sosyal koruma ve içerme ile çalışma şartları olmak üzere üç tematik sektördeki politikaların iyileştirilmesi konusunda destek sağlamakta olup, kaliteli ve karşılaştırmalı analitik bilginin geliştirilmesi ve yayılması; etkili ve kapsayıcı bilgi paylaşımı, karşılıklı öğrenme ve diyalogun kolaylaştırılması; sosyal ve işgücü piyasaları yeniliklerinin test edilmesine mali destek sağlanması ve AB politikalarının uygulanmasını desteklemek amacıyla örgütlerin kapasitelerinin arttırılmasına yönelik finansal desteğin sağlanmasını amaçlamaktadır.

Programın PROGRESS ayağı, kamu ve özel sektör kişi ve kurumlarına açıktır. Bu kapsamda, ulusal, bölgesel ve yerel yönetimler, istihdam hizmet sağlayıcıları, Birlik hukuku altında kurulmuş uzman kuruluşlar, sosyal ortaklar, STK'lar, yüksek eğitim kurumları ve araştırma enstitüleri, değerlendirme ve etki analizi uzmanları, ulusal istatistik büroları ve medya kuruluşları programdan faydalanabilmektedir. Ayrıca, Avrupa Konseyi, OECD, ILO ve diğer BM yapıları ile Dünya Bankası gibi uluslararası örgütlerle işbirliği de desteklenebilecektir.

PROGRESS ayağının finanse edeceği eylemler şunlardır:

- a. PROGRESS ayağının finanse edeceği eylemler şunlardır:
 - Analitik çalışmalar: istatistiki veri temini, araştırma ve analizler, etki analizleri
 - Karşılıklı öğrenme: iyi uygulamaların paylaşılması, konferans ve seminerler, eğitim, iletişim faaliyetleri,
 - Destek faaliyetleri: anahtar role sahip Birlik ağlarının operasyon maliyetleri, ulusal otoritelerin kapasite oluşturma faaliyetleri, çalışma grupları organizasyonu, ulusal otoritelerin personel değişimi.
- b. Mikro-finans ve Sosyal Girişimcilik ayağının finanse edeceği eylemler şunlardır:
 - Mikro-finans ve sosyal işletmelere destek,
 - Kurumsal kapasite oluşturma,
 - Hibe.

PROGRESS ayağı kapsamında teklif çağrısı ile finansman sağlanması durumunda Birlik eş-finansmanı %80'i aşamaz.

Mikrofinans ve Sosyal Girişimcilik

Mikrofinans ve Sosyal Girişimcilik ayağı (1) özel itina gösterilmesi gereken gruplar ile mikro girişimler için mikro kredi ile (2) sosyal girişimciliğin geliştirilmesi olmak üzere iki tematik alandaki eylemleri desteklemektedir. Bu kapsamda, kendi işletmelerini ya da mikro girişimlerini kurmak ya da geliştirmek isteyen işgücü piyasasından dışlanma riskiyle karşı karşıya olan kesimler ile kuruluş ve gelişme aşamasında olan ve özellikle bu kesimleri istihdam eden mikro girişimler için mikro finansman imkânları ve buna erişimin kolaylaştırılması, aracı finansal kurumların kurumsal kapasitelerinin geliştirilmesi, sosyal yatırım piyasasının gelişiminin desteklenmesi ve yıllık cirosu veya bilançosu 30 milyon Avro'yu geçmeyip, kolektif yatırım girişi olmayan sosyal girişimlerin, 500.000 Avro'ya kadar öz sermaye, öz sermaye benzeri araçlar, kredi araçları ve hibeler yoluyla finansmana erişimlerinin kolaylaştırılması amaçlanmaktadır.

Programın Mikrofinans ve Sosyal Girişimcilik ayağı kapsamında, aracı finansal kurumlar ile kişi ve mikro girişimler için mikro kredi ve/veya sosyal girişimler için finansman sağlayan ulusal, bölgesel ve yerel düzeyde kurulu kamu ve özel sektör kuruluşları başvuru yapabilirler.

Mikrofinans ve Sosyal Girişimcilik ayağı, mikrofinans ve sosyal girişimlere kurumsal kapasite oluşturma da dahil olmak üzere hibe desteği ve kredi garanti desteği sağlayacaktır. Mikrofinans ayağı ile kendi işletmelerini ya da mikro girişimlerini kurmak ya da geliştirmek isteyen özel itina gösterilmesi gereken gruplar için mikrofinans erişimin artırılması amaçlanmakta olup, bu kapsamda, Programa katılan ülkelerdeki aracı finansal kurumlar desteklenecektir. Program doğrudan kişilere mikrokredi sağlamayacaktır. Sosyal Girişimcilik ayağı ise, sosyal girişimlerin, bu girişimlere yönelik kredi ve diğer finansal araçlar sağlayan kamu ve özel kuruluşlar yoluyla finansmana erişimini kolaylaştırmayı amaçlamaktadır. Bu kapsamda, doğrudan sosyal girişimlere yönelik kredi sunulmayacaktır.

Başvuru yapabilecekler: Araştırma merkezleri, merkezi yerel ve bölgesel idareler, Kalkınma kuruluşları, Ticaret odaları, üniversiteler, KOBİ'ler, uluslararası örgütler.

CUSTOMS 2020

İlgili AB Mevzuatı: 1294/2013/AB sayılı Tüzük

Amaç: Program 1 Ocak 2014 – 31 Aralık 2020 dönemi için oluşturulmuştur. Programın amacı gümrük birliğinin işbirliğinin desteklenmesidir. Program bütçesi 522.943.000 Avro'dur.

Özel Amaçlar:

Dolandırıcılığa karşı mücadele ve fikri mülkiyet haklarının korunması da dahil olmak üzere, Birliğin ve üye devletlerin mali ve ekonomik çıkarlarının korunması için gümrük makamlarına destek verilmesi, gümrük makamlarının idari kapasitelerinin geliştirilmesi ve Avrupa işletmelerinin rekabet edebilirliğini güçlendirilmesidir.

Ülkemizin Katılımı: Program aday ülkelerin katılımına açıktır. Katılım Anlaşması 16 Temmuz 2014 tarihinde imzalanmıştır.

Başvuru Yapabilecekler: Merkezi, yerel ve bölgesel idareler

Program Tarafından Sağlanacak Destek:

Program aşağıdaki eylemlere mali destek sağlar:

- a. Ortak Eylemler: Seminer ve çalıştaylar, çalışma ziyaretleri, izleme faaliyetleri, uzman ekipleri, gümrük idareleri kapasite oluşturma ve destek eylemleri, ortak iletişim faaliyetleri,
- b. Bilgi Teknolojisi Kapasite Oluşturma: Avrupa Bilgi Sistemleri bileşenlerinin gelişim, bakım işletme ve kalite kontrolü,
- c. İnsan Kaynağı Kapasitesi Geliştirme: Gümrük ile ilgili gerekli mesleki bilgi ve becerileri desteklemek için ortak eğitim eylemler.

FİSCALİS 2020

İlgili AB Mevzuatı: 1286/20138/AB sayılı Tüzük

Amaç: Program iç pazarda vergilendirme sistemlerinin işlerliğinin geliştirilmesi ve bu alanda işbirliğinin desteklenmesini hedeflemekte olup, 1 Ocak 2014 – 31 Aralık 2020 dönemini kapsamaktadır. Program bütçesi 223.366.000 Avro 'dur.

Özel Amaçlar:

Programın özel amacı, idari işbirliği ve bilgi alışverişini sağlayarak vergilendirme alanındaki sahtekârlık, kaçakçılık ve saldırgan vergi planlamasına karşı mücadele ile Birlik hukukunun uygulanmasının desteklenmesidir. Programın operasyonel hedefleri:

- a. Vergi alanındaki Avrupa Bilgi Sistemlerinin uygulanması, geliştirilmesi, işletilmesi ve desteklenmesi
- b. İdari işbirliği faaliyetlerinin desteklenmesi,
- c. Vergi memurlarının yeteneklerinin güçlendirilmesi,
- d. Birlik hukukunun uygulanmasının güçlendirilmesi,
- e. İdari süreçlerin geliştirilmesinin desteklenmesi ve iyi idari uygulamaların paylaşılması.

Ülkemizin Katılımı: Program aday ülkelerin katılımına açıktır. Katılım Anlaşması 16 Temmuz 2014 tarihinde imzalanmıştır

Başvuru Yapabilecekler: Merkezi yerel ve bölgesel idareler

Program Tarafından Sağlanacak Destek:

- a. Ortak eylemler: Seminer ve çalıştaylar, proje grupları, iki taraflı ve çok taraflı kontroller, çalışma ziyaretleri, uzman ekipleri kamu yönetimi kapasite oluşturma ve destek eylemleri, iletişim projeleri,
- b. Avrupa bilgi sistemleri oluşturma: Geliştirme ve iletişim,
- c. Ortak eğitim faaliyetleri.

İŞKUR TEŞVİKLERİ

AKTİF İŞGÜCÜ PİYASASI PROGRAMLARI

Amaç: işverenlerin aradığı niteliğe uygun işgücünü, mevcut işsizlerden temin edemediğinde, seçmiş olduğu kişileri işverenlere hiçbir maliyet oluşturmadan mesleki eğitim projelerinde yetiştirerek istihdama hazır hale getirmektir.

İşbaşı Eğitim Programı - 1

- İş tecrübesi/Deneyimi olmayan işsizlerin, işbaşında çalışarak eğitilmesini ve deneyim kazanmasını sağlayarak işe daha kolay yerleştirilmesini amaçlayan programlardır.
- En az 2 sigortalı çalışanı bulunan, İŞKUR'a kayıtlı özel sektör işyerleri, vakıflar, dernekler, kamu kurumu niteliğindeki meslek kuruluşları, meslek birlikleri, sendikalar, ticaret ve sanayi odaları, noterler, vakıf üniversiteleri vb. kurum ve kuruluşlar bu programdan yararlanabilir.
- Kamunun payının %50'nin altında olduğu iktisadi teşekküllerin tamamı bu programdan yararlanabilmektedir.

İşbaşı Eğitim Programı – 2

- İşyerinin aynı il sınırları içerisinde çalışan toplam işçi sayısı üzerinden kontenjan hesaplanmaktadır.
- İşyerleri çalışan sayısının en fazla %30'na kadar katılımcı alabilir.
- 2 ile 10 arasında çalışanı varsa %10 kontenjana göre 1 kişi %30 kontenjanına göre 3,1=4 kişiye kadar katılımcı alabilir.
- İşveren katılımcıların %20'sinin işe almayı taahhüt ederse en fazla çalışanların %10'u kadar, %50'sini işe almayı veya yerleştirmeyi taahhüt ederse en fazla çalışanların %10'u kadar, %50'sini işe almayı ve yerleştirmeyi taahhüt ederse %30 kadar katılımcı alabilir.

İşbaşı Eğitim Programı – 3

- Programdan katılımcılar; 24 aylık süre içerisinde en fazla 320 fiili iş gününe kadar yararlanabilir.
- Günde en az 5, en fazla 8 saat, haftada 45 saati geçmemek üzere, haftada en fazla 6 gün (resmi tatiller hariç) işyerinde çalışarak deneyim kazanırlar.
- Vardiyalı çalışan işyerlerinde katılımcıların kabul etmesi durumunda vardiyalı olarak da program yapılabilir.

İşbaşı Eğitim Programı – 4

- 15 yaşını doldurmuş İŞKUR'a kayıtlı bütün işsizler,
- 15 yaşını doldurmuş bütün öğrenciler yararlanabilir.
- EML. Öğrencileri son sınıfta 3 gün işyerinde çalışarak yapacakları stajı,
- Üniversite öğrencileri **yaz dönemi zorunlu stajlarını** işbaşı eğitim programı kapsamında yapabilmektedirler.

Programa Kimler Katılamaz?

- İşverenin birinci ve ikinci derece yakınları,
- İşyerinden son 3 ay içerisinde işten ayrılanlar,
- SGK olanlar, Emekliler ve aktif çalışanlar programa katılamaz.

İşbaşı Eğitim Programı – 5

- İŞKUR; katılımcıya günlük 50 TL cep harçlığı veriyor,
- 30 gün üzerinden İş Kazası ve Meslek Hastalığı Sigorta Primi, Genel Sağlık Sigortası primi İŞKUR tarafından ödenir.
- Katılımcı; Program süresince isteğe bağlı sigortalı olabilir.
- Örnek: 1 kişi haftada 5 gün ayda 22 gün işbaşı eğitim programına katılırsa 1.100 TL
- Haftada 6 gün ayda 26 gün işbaşı eğitim programına katılırsa 1.300 TL ödenmektedir.
- İşverenin ücret ödeme yükümlülüğü yoktur.
- İşveren ilave ücret ödemek isterse ödeme yapabilir.

İşbaşı Eğitim Programı – 6

11.Türkiye İş Kurumu tarafından düzenlenen işbaşı eğitim programlarından faydalananlara, programı yürüten işverenlerce fiilen ödenen tutarlar; (Bu kapsamda işverenler tarafından ticari kazancın tespitinde ücretle ilişkilendirilmeksizin her bir katılımcı itibarıyla indirim konusu yapılacak tutar, aylık olarak asgari ücretin brüt tutarının yarısını aşamaz.) şeklinde yapılan düzenlemeyle indirilecek giderler arasında sayılmıştır.

İşbaşı Eğitim Programı – 7

31/12/2016 tarihine kadar başlatılan işbaşı eğitim programlarını tamamlayanlardan, 18 yaşından büyük, 29 yaşından küçük olan kişilerin; program bitiminden sonra en geç 3 ay içerisinde programı tamamladıkları meslek alanında istihdam edilmesi halinde;

- İmalat sanayi sektöründe 42 ay,
- Diğer sektörlerde 30 ay boyunca,

SGK yatırılan işveren payı sigorta primi, İşsizlik Sigortası Fonundan karşılanmaktadır.

İşbaşı Eğitim Programı – 8

İşverenler işçiyi kendisi işe alıp, Asgari Ücret düzeyinde (1.935 TL) ücret ödese, kasasından çıkacak ücret,

Çalışan sayısı	Kontenj (%30)	Yararlanma Süresi	Kişi Sayısı	Bir Kişinin Maliyeti	Yıllık Toplam	30 Ay Teşvik	Teşvik Desteği TL	Toplam TL
2-3	1 kişi	6 ay X 2	2	1.900	22.800	Aylık 255TL X30 ayX1kişi=7.650 TL	15.300	38.100
4-6	2 kişi	6 ay X 2	4	1.900	45.600		30.650	76.200
7-9	3 kişi	6 ay X 2	6	1.900	68.400		45.900	114.300
50+	15 kişi	6 ay X 2	30	1.900	342.000		229.500	571.500

İşbaşı Eğitim Programı – 9

Programda İstihdam Yükümlülüğü Var Mı?

- İstihdam zorunluluğu yoktur. Ancak bir yıl içerisinde programdan tekrar yararlanmak isterse,
- Programından yararlanan katılımcıların en az %50'sinin 1 yıl içerisinde en az 60 gün kendi işyerinde veya başka bir işyerinde aynı meslekte istihdam edilmiş olması gerekmektedir.
- Çalışanların %10 kadar kontenjandan yararlanmışsa %20'sinin istihdam edilmiş olması gerekir.
- İşveren; yükümlülüğünü yerine getirmezse maddi bir cezası yoktur. Sadece 1 yıl süreyle çalışmaya ara verilir.

İşbaşı Eğitim Programı – 10

Başvuruda İstenen Belgeler

- Talep dilekçesi,
- İşveren taahhütnamesi,
- Ön Talep Formu,
- Ticaret sicil gazetesinin veya programdan faydalanacak tüzel kişiliğin hukuki durumunu gösterir belgenin aslı veya notere onaylı örneği,
- Son 3 aylık sigortalı çalışan sayısını gösteren belge veya katılımcı adaylarının son 3 aya ait sigorta dökümünü gösterir belge,
- İşverenin veya işverenin imzaya yetkili temsilcisinin imzasını gösterir belge

İşbirliği Yöntemi ile Mesleki Eğitim – 1

- Eğitime katılacak kişilerin; eğitim, yaş aralığı ve ikametgah durumuna göre işveren belirler ve seçer,
- İşyerinin eğitici ve eğitim yeri yoksa, Üniv. MEB bağlı okullar, meslek odaları, meslek örgütleri ve STK'larla yapılır.
- İşbirliği eğitimi tamamlanınca, kursiyerler İşbaşı Eğitim Programına katılabilir.
- Eğitim sırasında kursiyerlere günlük 20 TL, İşbaşı Eğitim Programı süresince 50 TL cep harçlığı ödenir.
- Genel sağlık sigortası ve iş kazası ve meslek hastalığı sigorta primleri İŞKUR tarafından ödeniyor.

İşbirliği Yöntemi ile Mesleki Eğitim – 2

- Kendi bünyesinde eğitici olmayan işverene, dışarıdan eğitici getirirse eğitici ücretinin (Üniversite hocası gelirse, YÖK'ün ders saat ücretinin iki katı) ücreti İŞKUR ödüyor.
- Eğitim işyerinde düzenlendiği için kursiyerler, ilerde çalışacakları işyerini ve makinaları tanıma imkanı buluyor,
- Eğitim sırasında güncel teknoloji kullanıldığı için eğitim sonrasında kursiyerlerin uyum sorunu olmuyor.
- Kurs sonunda kursiyerlerin en az yarısının asgari 120 gün istihdam edilmesi gerekiyor.

Çalışanların Mesleki Eğitimi - 1

- İşverenlerimizin mevcut çalışanlarına yönelik olarak işbirliği yoluyla kurs düzenlenebilir.
- Bu kapsamda düzenlenen eğitimlerde, eğitici işveren tarafından karşılanmaz ve dışarıdan eğitici getirirse, MEB belirlediği ek ders saat ücretinin 2 katı eğitici ücreti ödenir.
- Ayrıca, tehlikeli ve çok tehlikeli işlerde çalıştırılan işçilere yönelik olarak da kurs düzenlenerek gerekli sertifikanın alınması mümkündür.

Çalışanların Mesleki Eğitimi – 2

- 6645/Md.24 – 4447 sayılı Kanuna aşağıdaki ek madde eklenmiştir.
- “EK MADDE 3 – Tehlikeli ve çok tehlikeli işlerden olup, Bakanlıkça çıkarılacak tebliğlerde belirtilen mesleklerde, 5544 sayılı Mesleki Yeterlilik Kurumu Kanunu kapsamında yetkilendirilmiş sınav ve belgelendirme kuruluşlarının gerçekleştireceği sınavlarda başarılı olan kişilerin 31/12/2017 tarihine kadar belge masrafı ile sınav ücreti, 01/01/2018 tarihinden 31/12/2019 tarihine kadar ise belge masrafı il sınav ücretinin yarısı brüt asgari ücretin yarısını geçmemek üzere Fondan karşılanır.

Engelli İstihdam Teşvikleri

4857/30 madde gereği 50 + çalışanı olan özel sektör işyerleri %3'ü Kamu Kurumları %4 oranında engelli personel istihdam etmek zorundadır. İstihdam teşvikleri kapsamında engelli personel için işveren payı sigorta primleri Hazine tarafından karşılanmaktadır.

Engelli Çalıştırma Maliyeti :1.680 TL

Engelli Çalıştırmama Maliyeti :2.221 TL

Desteklenen Projeler

- Engellinin işe yerleştirilmesi, işe ve işyerine uyumunun sağlanmasına yönelik projeler,
- Engellinin iş bulmasını sağlayacak destek teknolojilerine ilişkin projeler,
- Engellinin kendi işini kurması proje desteği 36.000 TL

İSTİHDAM TEŞVİKLERİ

- 18-29 yaş arasındaki genç işsizlerin,
 - Kadınların (yaş sınırı olmaksızın),
 - Mesleki eğitim almış,
 - 6 ay süreyle işsiz olanları,
- Özel sektör işyerleri son altı aylık sürede çalıştırılmış oldukları işgücü ortalamasına ilave olarak,
- Son altı ay adına Sosyal Güvenlik Primim yatırılmamış birini işe aldığına,
- SGK işveren payı sigorta primleri 54 aya kadar varan süreyle, İşsizlik Sigortası Fonundan karşılanmaktadır.

İşe Alınacak Personelde Bulunması Gereken Nitelik ve Şartlar	18 Yaşından Büyük Kadınlar	18-29 Yaş Arası Erkekler	29 Yaşından Büyük Erkekler	İŞKUR
Mesleki Yeterlilik Belgesi (MYB) Sahipleri	48 ay	48 ay	24 ay	Çalıştırılacak Personel İŞKUR'a kayıtlı işsizlerden alınır ilave 6 ay süre eklenecektir.
Mesleki ve Teknik Eğitim Mezunu (Orta/Yüksek Öğr.)/İŞKUR Mesleki Eğitim Kursu Bitirme Belgesi Sahipleri	36 ay	36 ay	24 ay	
Herhangi Bir Belgesi Bulunmayanlar	24 ay	24 ay	-	

TÜBİTAK TEŞVİKLERİ

SANAYİ DESTEKLERİ

1. Teknogirişim Sermaye Desteği Programı

1512 Teknogirişim Sermaye Destek Programı ile girişimcilerin, teknoloji ve yenilik odaklı iş fikirlerini, katma değer ve nitelikli istihdam yaratma potansiyeli yüksek teşebbüslere dönüştürebilmeleri için, fikir aşamasından pazara kadar olan faaliyetlerin desteklenmesi, böylece nitelikli girişimciliğin özendirilmesi ve uluslararası rekabet gücü olan, yenilikçi, teknoloji düzeyi yüksek ürün ve hizmetleri geliştirebilen başlangıç firmalarının oluşturulması amaçlanmıştır.

Program kapsamında girişimcilere girişimcilik eğitimi verilmekte, ayrıca sanayi deneyimi olan rehberler ile girişimciye teknik, ticari ve idari konularda destek sağlanmaktadır.

Bu program yenilikçi iş fikirlerinin ticari ürüne/sürece/hizmete dönüştürülmesine yönelik aşağıda açıklanan üç aşamadan oluşmaktadır. Girişimci her bir aşamayı sırasıyla tamamlayarak TÜBİTAK tarafından uygun bulunması durumunda bir sonraki aşamaya geçebilir.

a) Aşama 1; girişimcilerin iş fikirlerini uygulayıcı kuruluşlara sunduğu, uygulayıcı kuruluşun bu iş fikirlerini değerlendirdiği, başarılı bir iş planına dönüşme olasılığı yüksek olan iş fikirleri için girişimcilere eğitim, rehberlik, kuluçka vb. hizmetler verdiği, iş fikrinin iş planına dönüşmesi sürecinde fikrin ticari açıdan doğrulanması çalışmalarının yürütüldüğü aşamadır. Aşama 1, teknogirişim sermaye desteği çağrısında belirtilen iş planı son başvuru tarihinde tamamlanır.

b) Aşama 2; iş planlarının bu Uygulama Esasları çerçevesinde değerlendirilmesi ile başlayan aşamadır. Değerlendirme sonucunda desteklenmesi uygun bulunan iş planları için girişimciden tanımlı bir zaman aralığı içinde kuruluş tanımına uygun şirket kurması istenir. TÜBİTAK ile kuruluş arasında sözleşme imzalanmasından sonra kuruluşa teminat alınmaksızın hibe olarak proje desteği ve sermaye desteği sağlanır. Teknogirişim sermaye desteği ile kuruluşun iş planı çerçevesinde gerçekleştireceği kavramsal tasarım, teknik ve ekonomik fizibilite, teknolojik geliştirme (ticari prototip, demo, benzetim, yazılım algoritması vb.) faaliyetleri ve bu faaliyetler sonucu elde edilen çıktıların ticari değere dönüştürülmesi çalışmaları Aşama 2 dahilindedir. TEYDEB Aşama 2 süresince kuruluşun isteğine bağlı olarak rehber desteği sağlayabilir.

c) Aşama 3; kuruluşun bir önceki aşamada elde ettiği çıktıların, Ar-Ge çalışmalarıyla performans ve işlevsellik bakımından iyileştirilmesi ile ticarileşme potansiyellerinin artırılmasını amaçlayan aşamadır. Aşama 3, kuruluşun proje önerisi hazırlayarak TÜBİTAK KOBİ Ar-Ge Başlangıç Destek Programı'na başvurması ve teknolojik doğrulaması yapılmış projenin bu programa özel kriterler çerçevesinde değerlendirilmesi ile başlar. Bu aşamada detay tasarım, ticari prototipin işlev ve performans bakımından iyileştirilmesi, denemeler ve saha testleri gibi faaliyetler gerçekleştirilir. Bu Uygulama Esasları kapsamında Aşama 2'yi tamamlayan veya 5746 sayılı Araştırma ve Geliştirme Faaliyetlerinin Desteklenmesi Hakkında Kanun kapsamında merkezi yönetim kapsamındaki kamu idareleri tarafından Teknogirişim Sermayesi Desteği olarak kurulmuş olan şirketler, destek bitiş tarihten sonraki 24 ay içerisinde Aşama 3 kapsamında TÜBİTAK KOBİ Ar-Ge Başlangıç Destek Programı'na başvuruda bulunabilir. Aşama 3 kapsamında projelerin desteklenmesi, izlenmesi ve sonuçlandırılması süreçlerinde TÜBİTAK KOBİ Ar-Ge Başlangıç Destek Programı'na ait Uygulama Esasları hükümleri uygulanır.

2. TÜBİTAK Sanayi Ar-Ge Projeleri Destekleme Programı

Sanayi Ar-Ge Projeleri Destekleme Programı, 1995 yılından 23 Eylül 2010 tarihine kadar TÜBİTAK ile Dış Ticaret Müsteşarlığı (DTM) işbirliği içinde yürütülmüştür. Yeni düzenlemeyle program sadece TÜBİTAK tarafından yürütülmektedir. Program, firma düzeyinde katma değer yaratan kuruluşların Araştırma-Geliştirme (Ar-Ge) çalışmalarını teşvik etmek ve bu yolla Türk sanayisinin Ar-Ge yeteneğinin yükseltilmesine katkıda bulunmak üzere oluşturulmuştur.

“Türkiye Bilimsel ve Teknolojik Araştırma Kurumu Teknoloji ve Yenilik Destek Programlarına İlişkin Yönetmelik” ve “Sanayi Araştırma Teknoloji Geliştirme Ve Yenilik Projeleri Destekleme Programı Uygulama Esasları” uygun olarak yürütülen programın amacı, sanayi kuruluşlarının Ar-Ge Projelerine %60’a varan oranlarda hibe şeklinde destek sağlamaktır.

TÜBİTAK Bilim Kurulunun 02.03.2013 tarih ve 217 sayılı toplantısında aldığı kararla, bu tarihten itibaren 1501-TÜBİTAK Sanayi Ar-Ge Projeleri Destekleme Programına 18,75 milyon TL'nin üzerinde bütçe ile yapılan proje başvurularının değerlendirme süreçleri, TÜBİTAK Bilim Kurulu'nun onay vermesi koşuluyla başlatılacaktır.

3. Proje Pazarları Destekleme Programı

- somut Ar-Ge düşünce ya da proje önerilerine sahip olup, bunları gerçekleştirmek için kendi yetenekleri dışında başka uzmanlık alanlarında katkıya gereksinim duyan,
- proje öneri veya sonuçlarına ilişkin talep varlığını araştıran,
- arz edilen proje işbirliği önerilerine teknolojik veya finansal katkıda bulunmak isteyen,

üniversite, araştırma ve özel sektör kuruluşlarından temsilcilerin bir araya gelerek aktif katılımları ile projelerini birbirlerine tanıtmaları yoluyla işbirliği olanaklarına ortam oluşturulmasına yönelik düzenlenen ulusal ve/veya uluslararası etkinliklerdir.

4. TÜBİTAK KOBİ Ar-Ge Başlangıç Destek Programı

Küçük ve Orta Büyüklükteki İşletmelere (KOBİ) yönelik strateji ve eylem planlarında geliştirilen temel strateji; KOBİ'lerin verimliliklerini, katma değer içindeki paylarının ve uluslararası rekabet güçlerinin artırılması esasına dayanmaktadır. Ülkemizde, Ar-Ge faaliyetlerinin önemli bir bölümü büyük ölçekli işletmelerle sınırlı olup, ülke sanayinin %98'ini oluşturan KOBİ'lerin Ar-Ge faaliyetleri istenilen düzeyin altında kalmıştır. Yukarıda belirtilen stratejik hedeflere ulaşmak için piyasa koşulları ve uluslararası anlaşmalar kapsamındaki yükümlülükler dahilinde, KOBİ'lerin Ar-Ge ve yenilik projeleri için farklılaştırılmış bir destek programı TÜBİTAK tarafından kurgulanmış ve uygulamaya alınmıştır.

Projelere program kapsamında sağlanacak desteklerle KOBİ'lerin, teknoloji ve yenilik kapasitelerinin geliştirilerek daha rekabetçi olmaları, sistematik proje yapabilmeleri, katma değeri yüksek ürün geliştirebilmeleri, kurumsal araştırma teknoloji geliştirme kültürüne sahip olmaları, ulusal ve uluslararası destek programlarında daha etkin yer almaları hedeflenmektedir.

5. TÜBİTAK Öncelikli Alanlar Araştırma Teknoloji Geliştirme ve Yenilik Projeleri Destekleme Programı

TÜBİTAK Öncelikli Alanlar Araştırma Teknoloji Geliştirme ve Yenilik Projeleri Destekleme Programı; ülkemiz öncelikli alanlarında hedef ve ihtiyaç odaklı, izlenebilir sonuçları olan projelerin desteklenmesi amaçlanmaktadır. Program kapsamında sağlanacak desteklerle,

- teknolojik yeterlilik ve bilgi birikiminin artırılması
- mevcut yeteneklerin farklı alanlarda da değerlendirilmesi
- özgün teknolojilerin geliştirilmesi
- teknolojik gelişimde ivme kazanılması

hedeflenmektedir.

TÜBİTAK Öncelikli Alanlar Araştırma Teknoloji Geliştirme ve Yenilik Projeleri Destekleme Programı, ülke ihtiyaçlarının belirlenerek teknolojik açıdan kuruluşların yönlendirilmesi, kapasitenin yeterli olmadığı alanlarda proje destekleri ile kapasite oluşumunu tetiklemesi, kısa ve orta vadede yapılacak proje bazlı desteklerle uzun vadede sürdürülebilir teknolojik gelişimi sağlanması oldukça önemli görülmektedir.

Desteklemeye İlişkin Bilgileri

- Bu program kapsamında desteklenecek projelerin konu ve kapsamı, başvuruya ilişkin koşullar çağrı duyurusunda belirtilecektir.
- Projeler tek aşamada doğrudan proje önerisi alınarak değerlendirilecektir.
- Programda proje limitleri çağrı duyurusunda belirlemek üzere, destek oranı büyük ölçekli kuruluşlar için %60, KOBİ'ler için %75 olarak uygulanacaktır,
- Kabul edilen bütçenin %10'u kadar tutar genel gider ödemesi olarak destek kapsamına ilave edilecektir,
- Birden fazla transfer ödemesi (ön ödeme) verilebilecektir.

6. Öncül Ar-Ge Laboratuvarları Destekleme Programı

Amacı

- Türk bilim insanlarının araştırma niteliklerinin yükseltilmesi ve
- Ülkemizin belirli bilim ve teknoloji alanlarında küresel çekim merkezi olmasının sağlanmasıdır.

Belirtilen amaçlarla, alanında öncül bilimsel ve teknolojik bilgi üreten ulusal/uluslararası kuruluşların Türkiye'de kuracağı Ar-Ge Laboratuvarlarının belirli giderleri geri ödemesiz (hibe) olarak desteklenecektir.

Alanında öncül bilimsel ve teknolojik bilgi üreten ulusal/uluslararası kuruluşların, geleceğin teknolojilerini geliştirmeye dönük bilimsel hedefler içeren ve değerlendirme sonucu TÜBİTAK tarafından kabul edilen araştırma programı kapsamında;

- Yeni bilgiler üretilmesi ve uygulanması,
 - Bilimsel yorumların yapılması,
 - Güncel ve gelecekte karşılaşılabilecek muhtemel teknolojik ve bilimsel problemlerin çözümüne yönelik çalışmalar yapılması,
 - Kavramsal doğrulama, yeni kuramsal çerçeveler oluşturulması
- amaçlı temel ve/veya uygulamalı araştırmaya dayanan faaliyetlerinin desteklenmesi esastır.

7. Kamu Kurumları Araştırma ve Geliştirme Projelerini Destekleme Programı

Kamu kurumlarının Ar-Ge ile giderilebilecek ihtiyaçlarının karşılanması ya da sorunlarının çözümü amacıyla 10 Mart 2005 tarihinde yapılan “Bilim ve Teknoloji Yüksek Kurulu (BTYK)” toplantısında alınan karar doğrultusunda Kamu Kurumları Araştırma ve Geliştirme Projelerini Destekleme Programı (1007 Programı) başlatılmıştır.

Program ile;

- Kamuda satın almaya dayalı tedarik yöntemi,
- Teknolojik nitelikli ürün/sistem tedariğinin yurtdışından yapılması,
- Teknolojik nitelikli ürün/sistem için çok miktarda kaynağın yurtdışına aktarımı,

yerine

- Ar-Ge’ye dayalı tedarik yöntemi,
- Teknolojik nitelikli ürün/sistem tedariğinin ulusal kaynaklardan sağlanması,
- Teknolojik nitelikli ürün/sistem ithalatı için yurtdışına aktarılan kaynakların daha az maliyetle yurtiçinde üretime aktarılması,

hedeflenmektedir.

Kamu kurumları tarafından tespit edilen sorunların çözümüne ve/veya ihtiyaçlara yönelik olarak ilan edilen çağrılara üniversiteler, kamu Ar-Ge birimleri ve özel kuruluşların bilgi birikimi, yetişmiş insan gücü ve alt yapı imkanları kullanılarak sunulan Ar-Ge nitelikli projeler desteklenmektedir.

- kamu, özel kuruluş ve üniversite işbirliği teşvik edilmekte,
- üniversitelerde yapılan temel ve uygulamalı araştırmaların sonuçları ürün geliştirmede kullanılarak, bilgi ve yüksek teknolojiye dayalı sanayi üretimi hedeflenmekte,
- ülkemizdeki Ar-Ge personeli istihdamına katkı sağlanmaktadır.

1007 Programına sunulan projeler iki Araştırma Destek Grubu tarafından desteklenmektedir.

TÜRK

EXİMBANK

TÜRK EXİMBANK FAALİYETLERİ

- A. İHRACAT KREDİLERİ
- B. ULUSLARARASI KREDİLER
- C. İHRACAT KREDİ SİGORTASI

İHRACAT KREDİLERİ

- Kısa Vadeli Krediler,
- Orta Uzun Vadeli Krediler,
- Döviz Kazandırıcı Hizmetler Kapsamındaki Krediler.

KISA VADELİ KREDİLER

- Reeskont Kredisi,
- Sevk Sonrası Reeskont Kredisi,
- İhracata Hazırlık Kredisi,
- Dış Ticaret Şirketleri İhracat Kredisi,
- KOBİ İhracata Hazırlık Kredileri,
- Sevk Öncesi İhracat Kredisi,
- Katılım Bankaları Sevk Öncesi İhracat Kredisi.

ORTA UZUN VADELİ KREDİLER

- İhracata Yönelik İşletme Sermayesi Kredisi
- İhracata Yönelik Yatırım Kredisi
- Marka Kredisi
- Avrupa Yatırım Bankası (AYB) Kredisi
- Yurt Dışı Mağazalar Yatırım Kredisi
- Özellikli İhracat Kredisi
- Gemi İnşa ve İhracatı Finansman Programı

DÖVİZ KAZANDIRICI HİZMETLER KAPSAMINDAKİ KREDİLER

- Yurt Dışı Fuar Katılım Kredisi

İHRACAT KREDİLERİ

KISA VADELİ KREDİLER

REESKONT KREDİSİ

Kredinin Amacı Nedir?

Firmaların ihracata/döviz kazandırıcı hizmet ihracına hazırlık aşamasındaki finansman ihtiyaçlarını karşılamaktır.

Krediden Kimler Yararlanabilir?

Dış Ticaret Sermaye Şirketleri (DTSS), Sektörel Dış Ticaret Şirketleri (SDTŞ), imalatçı-ihracatçı, ihracatçı veya ihracata yönelik mal üreten (sadece nihai üreticiler) imalatçı vasfını haiz firmalar ve döviz kazandırıcı hizmet ihracı yapan firmalardan Türk Eximbank ve TCMB değerlendirmeleri sonucu uygun bulunanlar yararlanır.

Kredi Nasıl Kullanılır?

Kredi, başvurunun uygun bulunması durumunda; uygulama esaslarında belirtilen teminatların tesisi, belgelerin teslimi ve TCMB onayını takiben kullanılır.

Ne Tür Teminatlar Kabul Edilmektedir?

Kredinin geri ödenmeme riskine karşılık aşağıdaki teminatlardan birisi alınır;

Kredi borçlusunu firma tarafından keşide edilmiş ve Türk Eximbank nezdinde gayri nakdi limiti olan bankalardan/faktoring şirketlerinden birinin avalini/cirosu veya Kredi Garanti Fonu'nun avalini taşıyan bono

Kredi borçlusunu firma tarafından kullanılacak kredi tutarında keşide edilmiş bono ile birlikte bono tutarından az olmayacak şekilde Türk Eximbank nezdinde gayri nakdi limiti olan ticari bankalar tarafından düzenlenmiş devredilebilir dövizli nakit kesin teminat Mektubu

Kredi taahhüdünün yerine getirilmemesi riskine karşılık aşağıdaki teminat alınır;

Bono bedeli üzerinden 0-120 gün arası vadeli kredilerde %1,5 oranında, 121-240 gün arası vadeli kredilerde %2,75 oranında, 241-360 gün arası vadeli kredilerde % 3 oranında hesaplanacak tutarda nakit blokaj veya avallli bono veya banka teminat mektubu (DTSS Hariç)

Ayrıca TL kredilerde DTSS firmaları hariç, talep edilen TL kredinin %15'i tutarında firma tercihine bağlı olarak aşağıdakilerden ek teminatlardan birisi alınır;

Kredi borçlusunu firma tarafından keşide edilen ve Türk Eximbank nezdinde gayrinakdi limiti olan bankalardan/ KGF'dan birinin avalini taşıyan 2. Bono

Teminat Mektubu

Nakit blokaj

Asli teminata ilave olarak, her bir kredi kullandırımında aşağıdakiler alınır;

Kredi tutarından az olmamak üzere düzenlenmiş Genel Kredi Sözleşmesi (Noter Tasdikli veya Bankamız Huzurunda imzalanabilir) ve Firma Taahhütnamesi (Noter Tasdikli veya Türk Eximbank Huzurunda imzalanabilir),

Bono bedeli üzerinden 0-120 gün arası vadeli kredilerde %1,5 oranında, 121-240 gün arası vadeli kredilerde %2,75 oranında, 241-360 gün arası vadeli kredilerde %3,00 oranında hesaplanacak tutarda düzenlenmiş emre muharrer senet (Sadece DTSS için)

Firma Limiti Ne Kadardır?

Program kapsamında firma limiti döviz ve Türk Lirası kredilerin toplamı olmak üzere azami 250 Milyon ABD Doları'dır (DTSS hariç).

Dış Ticaret Sermaye Şirketleri için firma limiti 300 Milyon ABD Doları'dır.

Firma limitlerinin, en fazla %60'ı 121-240 gün vadeli kredi kullanımlarına tahsis edilmiştir.

Firma limiti TCMB İhracat Reeskont Kredisi Uygulama Talimatı kapsamında uygulanan Sevk Sonrası Reeskont Kredisi işlemlerini de kapsayacak şekilde geçerlidir. TCMB tarafından belirlenen bu limitte yapılacak değişiklikler ayrıca duyurulacaktır. Türk Lirası olarak kullanılacak kredilerin üst limiti firma limitini aşmayacak şekilde Türk Eximbank tarafından belirlenir.

Kredi İşlem Alt Limiti Ne Kadardır?

Program kapsamında en az 100.000 ABD Doları ya da karşılığı TL tutarında işlem limiti uygulanacak olup, kredi başvurusu 100.000 ABD Doları ya da başvuru tarihi itibarıyla karşılığı TL'nin altında kalan başvurular değerlendirilmeye alınmayacaktır.

KOBİ statüsüne haiz firmalar için işlem alt limiti en az 50.000,-ABD Doları'dır.

Döviz Cinsi Nedir?

Kredi TL ya da Döviz olarak kullanılabilir. Döviz kredilerinde USD ve EURO döviz cinsleri üzerinden işlem yapılmaktadır.

Kredinin Vadesi Nedir?

Program kapsamında vadesine azami 240 gün kalan bonolar iskonto edilecektir.

Ayrıca yalnızca döviz kredilerinde program limiti içinde kalacak şekilde azami 50 milyon ABD Doları tutarına kadar, 240 günü aşan kısmı Banka kaynaklarından karşılanmak üzere vadesine 360 gün kalmış bonolar da iskonto edilebilecektir.

Bono Nasıl Düzenlenir?

Onay formunu alan firmalar kredi kullandırımından önce Türk Eximbank tarafından belirlenecek döviz cinsi ve tutar üzerinden Türk Eximbank lehine Bankamız nezdinde gayri nakdi limiti olan ticari bankalardan/factoring şirketlerinden birinin avalini/cirosunu taşıyan ya da KGF tarafından keşidecisi için aval verilmiş bonoyu veya kredi kullandırımından önce Türk Eximbank tarafından belirlenecek döviz cinsi ve tutar üzerinden Türk Eximbank nezdinde gayri nakdi limiti olan ticari bankalar tarafından düzenlenmiş devredilebilir dövizli nakit kesin Teminat Mektubu ile birlikte kredi borçlusu firma tarafından aynı döviz cinsi ve tutar üzerinden keşide edilmiş avalsiz bonoyu Türk Eximbank'a iletceklerdir.

Düzenlenen bonolarda imzaları bulunan firma ve banka/factoring şirketi/ KGF yetkililerinin isim ve kaşelerinin de yer alması gerekmektedir. Aval verilmiş bonolarda veya teminat mektubunda yer alan banka/factoring şirketi/KGF yetkililerinin imza sirküleri ve yetki belgeleri de bono ile birlikte bankamıza iletilecektir.

Bono Tutarı Nedir?

TL kredilerde bono tutarı başvuru tarihindeki TCMB Döviz Alış Kurundan hesaplanır. Ancak, iskontoya esas bono tutarı ve ihracat taahhüt tutarı kullandırmadan önce TCMB Döviz Alış Kuru esas alınarak Türk Eximbank tarafından yeniden belirlenir ve kesinleşen tutar firmaya bildirilir.

İhracat/Döviz Kazandırıcı Hizmet Tahhüdü Nedir?

Kullanılan kredilerde kredi kullandırım tarihinden itibaren 24 ay içinde gerçekleştirilmek üzere, döviz üzerinden düzenlenecek bono tutarında mal/döviz kazandırıcı hizmet ihracı taahhüdü doğar.

Ancak, döviz kazandırıcı hizmetlerin finansmanı için VRHİB (Vergi Resim Harç İstisnası Belgesi) kapsamında kullanılan kredilerde, hizmet ihracı taahhüdünün belge süresi içinde gerçekleştirilmesi gerekmektedir.

Taahhüt Nasıl Kapatılır?

Mal ihracatı için kullanılan kredilerde gerçekleştirilen ihracata ait belgelerle Bankamıza başvuruda bulunularak taahhüt kapatılır.

Döviz kazandırıcı hizmetler için kullanılan kredilerde, kredi eğer VRHİB kapsamında kullanılmış ise taahhüt kapatma işlemi için firma tarafından TCMB'ye başvuru yapılır. Taahhüt kapama işlemi Merkez Bankası şubesi tarafından yapıldıktan sonra Bankamıza bildirilir.

Döviz kazandırıcı hizmetler için kullanılan kredi belgesiz kullanılmış ise taahhüt kapatma işlemi Bankamız tarafından sonuçlandırılır.

Taahhüde Saydırılmayacak İşlemler Nelerdir?

Türk Eximbank Ülke Kredileri/ Garanti Programları kapsamındaki işlemler ile daha önce diğer ihracat kredi programları kapsamında taahhüde saydırılmış işlemler taahhüt hesabının kapatılmasında kullanılamaz.

Taahhüdün Yerine Getirilmemesi Halinde Uygulanacak Müeyyideler Nelerdir?

Taahhüdün kısmen veya tamamen yerine getirilmemesi halinde FirmaTaahhütnamesi'nde yer alan müeyyideler uygulanır.

Kredinin Vadesinde Geri Ödenmemesi Halinde Uygulanacak Müeyyideler Nelerdir?

Kredinin kısmen ya da tamamen ödenmemesi halinde Firma Taahhütnamesi'nde yer alan müeyyideler uygulanır.

SEVK ÖNCESİ İHRACAT KREDİLERİ

Krediden Kimler Yararlanır?

Sevk Öncesi ihracat Kredileri;

- Dış Ticaret Sermaye Şirketleri hariç, imalatçı-ihracatçı, ihracatçı ve ihracata yönelik mal üreten imalatçı firmalara,
- Serbest Bölgelerde faaliyet ruhsatı alan İmalatçı-İhracatçı ,İhracata yönelik mal üreten imalatçı firmalar ile
- KKTC'de yerleşik İmalatçı-İhracatçı, İhracatçı , İhracata yönelik mal üreten imalatçı firmalara kullanılır.

Kredi Tipleri Nelerdir?

- Sevk Öncesi TL İhracat Kredisi
- Sevk Öncesi TL Yatırımda Öncelikli Bölgeler İhracat Kredisi,
- Sevk Öncesi Döviz İhracat Kredisi,
- Serbest Bölgeler Sevk Öncesi Döviz İhracat Kredisi - KKTC Sevk Öncesi TL İhracat Kredisi

Banka Limiti/Firma Limiti Nedir?

Krediye aracılık eden bankalara Türk Eximbank tarafından limit tahsis edilir. Bu limit kapsamında firma limiti 25.000.000 ABD Dolarıdır. (KKTC'de yerleşik firmalara 5.000.000 TL'dir.)

Faiz Oranı ve Firmaya maliyeti nedir?

Faiz oranı, talep edilen kredinin vadesine, kredi riskine, sigortalılık durumuna göre değişir. Aracı banka komisyonu TL kredilerde azami 1 puan ,döviz kredisinde azami 0,5 puandır. Türk Eximbank'a Kısa Vadeli İhracat Kredisi Sigortası yaptıran firmalar, Sevk Öncesi İhracat Kredileri kullandıklarında faiz indiriminden yararlanırlar.

Ne Tür Teminatlar Kabul Edilir?

Kredinin teminatı aracı bankalardır.

Kredinin vadesi Nedir?

Kredi vadesi; TL kredilerde azami 360 gün, Döviz kredilerde ise azami 720 gündür.

İHRACATA HAZIRLIK KREDİLERİ

Krediden Kimler Yararlanır?

Dış Ticaret Sermaye şirketleri (DTSS), Sektörel Dış Ticaret şirketleri (SDTş)

hariç;

- İmalatçı-İhracatçı
- İhracatçı
- İhracata yönelik mal üreten imalatçı

firmalar krediden faydalanırlar.

Kredinin Vadesi Nedir?

Kredi vadesi; TL kredilerde azami 360 gün, Döviz kredilerde ise azami 720 gündür.

Firma Limiti Nedir?

Firma limiti, döviz ve Türk Lirası kredilerinin toplamı olmak üzere azami 25 milyon ABD Doları'dır.

Ne Tür Teminatlar Kabul Edilmektedir?

Türk Eximbank tarafından uygun bulunan kredi başvurusu için; kredinin anapara, faiz ve taahhüt riski toplamının % 100'ü oranında,

- Banka teminat mektubu
- Kredi Garanti Fonu Kefaleti
- Devlet İç ve Dış Borçlanma Senetleri talep edilir.

Kredi Taahhüdü Nedir? Nasıl Kapatılır?

Kredinin FOB ihracat taahhüdünün, kredinin orijinal vadesi içerisinde yapılan ihracatlarla kapatılması esastır.

DIŞ TİCARET ŞİRKETLERİ İHRACAT KREDİSİ (DTŞ)

İhracatçılarımızın Türk Eximbank'tan direkt olarak kredi kullanmalarına imkan sağlayan Dış Ticaret Şirketleri Kısa Vadeli İhracat Kredisi ile Dış Ticaret Sermaye Şirketleri (DTSS) ve Sektörel Dış Ticaret Şirketleri (SDTŞ)'nin ihracata hazırlık dönemi finansman ihtiyaçlarının uygun vade ve maliyet ile karşılanması, böylece ihracat performanslarının artışının teşvik edilmesi amaçlanmaktadır. Kredi, Türk Lirası ve döviz cinsinden, Türk Eximbank Genel Müdürlüğü, Ankara Bölge Müdürlüğü ve İzmir Şubesi tarafından doğrudan kullanılmaktadır.

KOBİ İHRACATA HAZIRLIK KREDİLERİ

Krediden Kimler Yararlanır?

Küçük ve Orta Boy İşletme tanımına giren;

- İmalatçı-İhracatçı
- İhracatçı
- İhracata yönelik mal üreten imalatçı Firmalar krediden faydalanırlar.

Kredinin Vadesi Nedir?

Kredi vadesi; TL kredilerde azami 540 gün, Döviz kredilerde ise azami 720 gün,

Firma Limiti Nedir?

Firma limiti, döviz ve Türk Lirası kredilerinin toplamı olmak üzere azami 5 milyon ABD Doları'dır.

Ne Tür Teminatlar Kabul Edilmektedir?

Türk Eximbank tarafından uygun bulunan kredi başvurusu için; kredinin anapara, faiz ve taahhüt riski toplamının % 100'ü oranında,

- Banka teminat mektubu
- Kredi Garanti Fonu Kefaleti
- Devlet İç ve Dış Borçlanma Senetleri talep edilir.

Kredi Taahhüdü Nedir? Nasıl Kapatılır?

Kredinin FOB ihracat taahhüdünün, kredinin orijinal vadesi içerisinde yapılan ihracatlarla kapatılması esastır.

SEVK SONRASI REESKONT KREDİSİ

Sevk Sonrası Reeskont Kredisi (SSRK) nedir?

Vadeli ihracat alacaklarını temlik almak suretiyle kredilendirilmesi işlemidir.

Ne tür alacaklar iskonto edilmektedir?

Vadeli, herhangi bir ödeme aracına bağlanmamış, akreditif, mal mukabili veya vesaik mukabili ihracat alacakları kredilendirilebilmektedir.

Kredinin faiz oranı nedir?

- 0-120 gün vadeli işlemlerde LIBOR/EURIBOR+0,50
- 121-240 gün vadeli işlemlerde LIBOR/EURIBOR+0,75
- 241-360 gün vadeli işlemlerde LIBOR/EURIBOR+1,50

Kredinin Vadesi Nedir?

Azami vade 360 gündür.

Krediden Kimler Yararlanır?

- İhracatçı,
- İmalatçı ihracatçı
- İhracata yönelik mal üreten imalatçı

Kredinin teminatı nedir?

- Sigorta kapsamında gerçekleştirilen işlemler için: Kısa Vadeli İhracat Kredi Sigorta Poliçesi
- Yurtiçi banka garantileri kapsamında gerçekleştirilen işlemler için: Yurtiçi banka tarafından verilen teyit/aval

*Türk Eximbank sigorta poliçesi kapsamına alınan ihracat alacaklarından, yapılan inceleme ve değerlendirme neticesinde kredilendirilmeye uygun bulunanlar kredilendirilebilir. Sigorta kapsamına alınan fakat kredilendirilmeye uygun bulunmayan alacaklar bu programa kabul edilmez.

İHRACATA DÖNÜK ÜRETİM FİNANSMAN KREDİSİ

Kredinin amacı nedir?

Türkiye İhracat Kredi Bankası A.Ş. (Türk Eximbank) ile Uluslararası Ticaret Finansmanı İslami Kurumu (International Islamic Trade Finance Corporation-ITFC) arasında imzalanan 1430/TF3/TU/0017 no'lu anlaşma (Two Step Murabaha Agreement) çerçevesinde; imalatçı-ihracatçı veya ihracata yönelik mal üreten imalatçı vasfını haiz firmaların Türkiye'de üretilecek mallarının serbest dövizle, kesin olarak ihracı taahhüdü karşılığında hammadde, ara malı ve yatırım malları alımlarının finansmanı amacıyla kullanılması planlanmaktadır.

Kredinin tutarı ne kadardır?

Kredinin toplam tutarı 50 milyon ABD Doları olup ABD Doları cinsinden kullanılması planlanmaktadır.

Krediden yararlanabilecek firmalar

Bu krediden imalatçı-ihracatçı veya ihracata yönelik mal üreten imalatçı vasfını haiz, Türkiye'de yerleşik firmalarımız, Türkiye'de üretilecek mallarının serbest dövizle, kesin olarak ihracı taahhüdü karşılığında yararlanabilir.

Firma Limiti

Firmanın kredilendirilecek işlemleri için esas alınacak firma limiti azami 10.000.000- ABD Doları'dır. Aynı firmaya yeni kredinin tahsisi halinde daha önce yabancı para cinsinden verilen kredilerin müteakiben tahsis edilen kredinin kullandırıldığı tarihteki cari kurlar dikkate alınarak hesaplanan risk de dahil toplam riski hiçbir şekilde o dönemdeki Türk Eximbank özkaynağının %1'ini aşamaz.

İşlem Limiti

Uygulama Esasları kapsamında kredilendirilecek her bir işlem için alt limit 200.000 ABD Doları, üst limit ise 3.000.000,-ABD Doları'dır.

Asli Teminatlar

Türk Eximbank tarafından kullanılacak kredinin anapara ve mark-up tutarının asgari %100'ü oranında asli teminat tesis edilir.

- Süresiz veya proje süresi ile uyumlu kesin banka teminat mektubu ve
- Devlet İç/Dış Borçlanma Senedi,
- KGF Kefaleti.

Uygulanacak Mark-Up

Kullandırılan kredi karşılığında firmadan "mark-up" adı altında bir fiyat farkı tahsil edilmektedir. Firmanın ödeyeceği yıllık mark-up oranı LIBOR+ % 2,50'dir.

Risk Primi

Program kapsamında kullandırılan kredi karşılığında firmadan "mark-up" adı altında bir fiyat farkı tahsil edilmektedir. Firmanın ödeyeceği yıllık mark-up oranı LIBOR+ % 2,50'dir.

Kredilendirme İşlemleri/Satın alma Şekilleri

Program kapsamında kredilendirilecek mallar aşağıda ayrıntıları yer alan 3 farklı yöntemle satın alınabilir.

Akreditifli İşlem

Akreditifli İşlem: Onay Formu'nun, Türk Eximbank'la imzalanacak Kredi Sözleşmesi'nin Türk Eximbank'a iletilmesini ve Onay Formu'nda yer alan teminatların tesisini müteakip firma, imzalamış olduğu Onay Formu'nda belirtilen bankaya müracaat ederek, satıcı lehine, mark-up içermeyen fiyat üzerinden gayrikabilirücu akreditif açtıracaktır.

Vesaik Mukabili İşlem

Onay Formu'nun, Türk Eximbank'la imzalanacak Kredi Sözleşmesi'nin Türk Eximbank'a iletilmesini ve Onay Formu'nda yer alan teminatların tesisini müteakip firma, kredi konusu mal alımına yönelik vesaikin ibraz bankası aracılığıyla Türk Eximbank'a ibraz edilmesini sağlayarak vesaik mukabili işlem kapsamında kredi kullanabilmektedir.

Doğrudan Ödeme

Onay Formu'nun, Türk Eximbank'la imzalanacak Kredi Sözleşmesi'nin Türk Eximbank'a iletilmesini ve Onay Formu'nda yer alan teminatların tesisini müteakip firma, kredi konusu mal alımına yönelik vesaikin Türk Eximbank'a ibraz edilmesini sağlayarak doğrudan ödeme yöntemi kapsamında kredi kullanabilmektedir.

Bu yöntem sadece yurtiçi alımlar için kullanılabilir.

İhracat Belge Taahhüdünün Kapatılması

Belge Taahhüdünün Kapatılması

Firmaların DİİB (Dahilde İşleme İzin Belgesi) kapsamında kullandıkları krediler için belge süresi sonunda bağlı buldukları ihracatçı Birliklerine başvurarak belge taahhütlerini kapatmaları ve durumu ilgili kurumlardan Türk Eximbank'a hitaben götürecekleri yazı ile belgelemeleri gerekmektedir.

İhracat Taahhüdünün Kapatılması

İhracat taahhüt yükümlülüğü DİİB kapsamında kullanılmayan kredilerde aranacaktır. İhracat taahhüdü kredi anapara, mark-up tutarı ile Türk Eximbank'ın risk primi toplam tutarından az olmamak kaydıyla firmanın faaliyet konusu mallarının ihracı ile kapatılır.

ORTA-UZUN VADELİ KREDİLER

İHRACATA YÖNELİK İŞLETME SERMAYESİ KREDİSİ

Kredinin Amacı

Türk ürünlerinin ihracatına yönelik olarak mal üreten imalatçıların, imalatçı-ihracatçıların ve ihracatçıların işletme sermayesi ihtiyaçlarının finansmanı amaçlanmaktadır.

Krediden Yararlanabilecek Firmalar

Bu krediden ihracatçı, imalatçı-ihracatçı veya ihracata yönelik mal üreten imalatçı vasfına haiz Türkiye'de yerleşik firmalar yararlanabilir.

Kredi Programının Genel Koşulları

Program kapsamında uygun bulunan, kredi başvuru tarihinden azami 180 gün öncesine kadar olan sürede gerçekleştirilmiş olan hammadde, ara malı alımı, nihai mal, nihai ürün ve 1 aylık dönem için elektrik, su, doğal gaz, personel masrafları gibi işletme sermayesi ihtiyacı finanse edilecektir.

Kredi, harcama belgeleri karşılığında;

- İşletmenin ekonomik amacına ulaşması için temel nitelikteki harcamalar,
- Hammadde, ara malı alımı, nihai mal, nihai ürün ve 1 aylık dönem için elektrik, su, doğal gaz, personel masrafları gibi işletme sermayesi ihtiyacı

için kullanılacaktır.

Firmaların arsa, bina ve kullanılmış mal alımları finanse edilmez.

Firma Limiti

Bu program kapsamında kredilendirilecek işlemler için esas alınacak **firma limiti azami 50.000.000,- ABD Doları olup**, kredi Euro veya TL olarak da kullanılabilir.

Asli Teminatlar

Türk Eximbank tarafından kullanılacak krediye ilişkin geri ödeme ve ihracat taahhüt yükümlülüklerinin yerine getirilmemesi durumunda oluşabilecek azami risk tutarının asgari %100'ü oranında asli teminat tesis edilir.

Krediye ilişkin asli teminatlar;

- Süresiz veya kredi süresi ile uyumlu kesin banka teminat mektubu. Teminat mektuplarının vade sonunda uzatılması koşuluyla en az 15 ay vadeli olarak Türk Eximbank'a iletilmesi de mümkündür.
- Devlet İç/Dış Borçlanma Senedi,
- KGF Kefaleti

Geri Ödeme

Kredinin dönem faizleri kredinin ilk diliminin kullanıldığı tarihten itibaren 6'ncı ayda ödenmeye başlanacaktır. Takip eden dönemlere ilişkin faizler 6'şar aylık dönemlerde ve anapara geri ödeme tarihlerinde ilgili tarihlerdeki kredi risk bakiyeleri üzerinden tahakkuk ve tahsil edilecektir. Faiz tahsilatları ile birlikte faize ilişkin Banka ve Sigorta Muameleleri Vergisi (BSMV) tahsilatları da yapılacaktır.

Kredi anaparası, kredinin kullanıldığı tarihten itibaren;

3 yıl vadeli kredilerde 12., 18., 24., 30. ve 36. aylarda 5 eşit taksit halinde

4 yıl vadeli kredilerde 12., 18., 24., 30., 36., 42. ve 48. aylarda 7 eşit taksit halinde

5 yıl vadeli kredilerde 12., 18., 24., 30., 36., 42., 48., 54. ve 60. aylarda 9 eşit taksit halinde ödenecektir.

İhracat Taahhüdünün Kapatılması

İhracat taahhüdü, kredinin ilk kullandırım ile son vade tarihleri arasında fiilen gerçekleştirilecek, kredinin anapara, faiz ve varsa masraflar toplam tutarından az olmamak kaydıyla, faaliyet konusu mal ihracı ile kapatılır.

İHRACATA YÖNELİK KATILIM KREDİSİ

Kredinin Amacı

Türk ürünlerinin ihracatına yönelik olarak mal üreten imalatçıların, imalatçı-ihracatçıların, makine, teçhizat ve diğer yatırım unsurlarının finansmanı amaçlanmaktadır.

Krediden Yararlanabilecek Firmalar

Bu krediden imalatçı-ihracatçı veya ihracata yönelik mal üreten imalatçı vasfına haiz Türkiye’de yerleşik firmalar yararlanabilir.

Kredi Programının Genel Koşulları

Program kapsamında uygun bulunan makine, teçhizat ve diğer yatırım unsurları harcama belgeleri karşılığında finanse edilecektir.

Program kapsamında yapılmış harcamaların finansmanı, kredi başvuru tarihinden azami 180 gün öncesine kadar olan sürede gerçekleştirilmiş olması halinde mümkündür. Harcama Belgeleri Listesinin YMM/SMM onaylı olması gerekmektedir.

Arsa, bina, taşıt ve kullanılmış mal alımları ile inşaat harcamaları finanse edilmez.

Firma Limiti

Bu program kapsamında kredilendirilecek işlemler için esas alınacak **firma limiti azami 50.000.000,- ABD Doları olup, kredi Euro veya TL olarak da kullanılabilir.**

Asli Teminatlar

Türk Eximbank tarafından kullanılacak krediye ilişkin geri ödeme ve ihracat taahhüt yükümlülüklerinin yerine getirilmemesi durumunda oluşabilecek azami risk tutarının asgari %100’ü oranında asli teminat tesis edilir.

Krediye ilişkin asli teminatlar;

- Süresiz veya kredi süresi ile uyumlu kesin banka teminat mektubu. Teminat mektuplarının vade sonunda uzatılması koşuluyla en az 15 ay vadeli olarak Türk Eximbank’a iletilmesi de mümkündür.
- Devlet İç/Dış Borçlanma Senedi,
- KGF Kefaleti

İhracat Taahhüdünün Kapatılması

İhracat taahhüdü, kredinin ilk kullandırım ile son vade tarihleri arasında fiilen gerçekleştirilecek, kredinin anapara, faiz ve varsa masraflar toplam tutarından az olmamak kaydıyla, faaliyet konusu mal ihracı ile kapatılır.

Geri Ödeme

Kredinin dönem faizleri kredinin ilk diliminin kullanıldığı tarihten itibaren 6'ncı ayda ödenmeye başlanacaktır. Takip eden dönemlere ilişkin faizler 6'şar aylık dönemlerde ve anapara geri ödeme tarihlerinde ilgili tarihlerdeki kredi risk bakiyeleri üzerinden tahakkuk ve tahsil edilecektir.

Kredi anaparası, kredinin kullanıldığı tarihten itibaren

1 yıl geri ödemesiz dönemli;

- 4 yıl vadeli kredilerde 12., 18., 24., 30., 36., 42. ve 48. aylarda 7 eşit taksit halinde
- 5 yıl vadeli kredilerde 12., 18., 24., 30., 36., 42., 48., 54. ve 60. aylarda 9 eşit taksit halinde
- 6 yıl vadeli kredilerde 12., 18., 24., 30., 36., 42., 48., 54., 60., 66. ve 72. aylarda 11 eşit taksit halinde
- 7 yıl vadeli kredilerde 12., 18., 24., 30., 36., 42., 48., 54., 60., 66., 72.,78. ve 84. aylarda 13 eşit taksit halinde,
- 2 yıl geri ödemesiz dönemli;
- 4 yıl vadeli kredilerde 24., 30., 36., 42. ve 48. aylarda 5 eşit taksit halinde
- 5 yıl vadeli kredilerde 24., 30., 36., 42., 48., 54. ve 60. aylarda 7 eşit taksit halinde
- 6 yıl vadeli kredilerde 24., 30., 36., 42., 48., 54., 60., 66. ve 72. aylarda 9 eşit taksit halinde
- 7 yıl vadeli kredilerde 24., 30., 36., 42., 48., 54., 60., 66., 72.,78. ve 84. aylarda 11 eşit taksit halinde geri ödenir.

MARKA KREDİSİ

Krediden Kimler Yararlanabilir?

Türkiye'de yerleşik ihracata yönelik mal üreten imalatçı, imalatçı-ihracatçı ve ihracatçı vasfına sahip olan ve Türk Eximbank tarafından yapılan istihbarat ve değerlendirme çalışması sonunda mali analiz, ticari etik açısından yeterli görülen ve bu alanlarda faaliyet gösteren firmalar bu programdan yararlandırılır.

Krediden Yararlanma Koşulları Nelerdir?

Kredi, Türk Eximbank tarafından yapılan değerlendirme sonucunda; Yurt dışında Türk malı/markası imajının geliştirilmesi ile moda yaratmaya veya Türk markası imajını yerleştirmeye yönelik yurt dışına açılma ve yerleşme faaliyetlerinin finansmanı amacıyla, yurt dışında yerleşik marka alımlarının finansmanı amacıyla sözleşmelere dayalı olarak kullandırılır.

Firma Limiti Ne Kadardır?

Marka Kredisi Programı kapsamında firma için tanımlanmış bir üst limit bulunmamakta olup, firmaya kullanılacak kredi tutarı, markalaşmaya yönelik yapılmış harcamalar ve satın alımlara yönelik sözleşme tutarları dikkate alınarak belirlenecektir.

Kredinin Vadesi Nedir?

Kredi 2 yıl geri ödemesiz dönem olmak üzere azami 7 yıl ve 3 yıl geri ödemesiz dönem olmak üzere azami 10 yıldır.

Ne Tür Teminatlar Kabul Edilmektedir?

- Süresiz veya proje süresi ile uyumlu kesin banka teminat mektubu,
- Devlet İç/Dış Borçlanma Senedi,
- Kredi Garanti Fonu Kefaleti

asli teminat olarak alınır.

Kredinin Vadesinde Geri Ödenmemesi veya Kredi Taahhüdünün Kapatılmaması Halinde Uygulanacak Cezai Müeyyideler Nelerdir?

Kredinin vadesinde geri ödenmemesi veya kredi taahhüdünün kapatılmaması halinde, kredinin geri ödenmesi gereken tarihten fiilen ödendiği tarihe kadar geçen süre için krediye uygulanan akdi faiz oranının 1,2 katı üzerinden hesaplanacak temerrüt faizi, vergi ve ilgili fonlar tahsil edilecektir.

İhracat Taahhüdü Nasıl Kapatılır?

Kullandırılan kredilerde ihracat taahhüdü kredi anapara, faiz ve varsa masraflar toplamı tutarında firmanın faaliyet konusu mallarının ihracı ile kapatılır.

AVRUPA YATIRIM BANKASI (AYB) KREDİSİ

Kredinin Amacı

Türkiye İhracat Kredi Bankası A.Ş. (Türk Eximbank) ile Avrupa Yatırım Bankası (AYB) arasında imzalanan Kredi Anlaşması çerçevesinde; sanayi, turizm ve hizmet sektörlerinde faaliyet gösteren küçük ve orta büyüklükteki işletmelerin (KOBİ) ihracata ve döviz kazandırıcı hizmetlere yönelik olarak yurt içinde gerçekleştirecekleri yatırım projeleri (yeni yatırım, tevsi ve modernizasyon) ile işletme sermayesi ihtiyaçlarının finansmanı amaçlanmaktadır.

Kredinin Tutarı

Kredi, ABD Doları veya Avro olmak üzere iki ayrı para biriminden kullanılabilmesi mümkündür. Her bir kredi bazında, kullanılacak döviz cinsi Türk Eximbank tarafından belirlenir.

Krediden Yararlanabilecek Firmalar

Bu krediden, ihracat amaçlı veya döviz kazandırıcı faaliyetlerde bulunan Türkiye’de yerleşik KOBİ vasfına haiz özel sektör firmaları yararlanabilir.

KOBİ Tanımı

Küçük ve orta büyüklükteki işletmeler, AYB yaklaşımlarına paralel olarak yasal statüsü ne olursa olsun, bir veya birden çok gerçek veya tüzel kişiye ait olup, küçük ölçekli işletmeler 250’den ve orta ölçekli işletmeler ise 3000’den az çalışanı olan bağımsız işletmelerdir. Bu işletmelerin bağımsız kabul edilmesi için sermayesinin;

- %25’i ve daha fazlası başka bir şirkete/kuruluşa ait olmamalı,
- % 25’i veya daha fazlası başka bir şirkete/kuruluşa ait ise, grubun toplam çalışan sayısı yukarıdaki belirlenen sınırlarda olmalıdır.

Kredi Programının Genel Koşulları

Kredi, harcama belgeleri karşılığında;

- İhracatın / döviz kazandırıcı hizmetlerin finansmanı,
- İhracat amaçlı yatırımlar için yerel piyasalardan sağlanacak ya da ithal edilecek makine harcamaları için kullanılır.

Kredi programı kapsamında finanse edilecek mal ve hizmet alımlarının AYB Satın Alma Kılavuzuna uygun olması gerekmektedir.

Projelerin, ülkemiz ve Avrupa Birliği çevre mevzuatına uygun olması şartı aranmaktadır. Arsa alımı vb. amaçlı kısa vadeli finansman ihtiyaçları ve hisse senedi alımı benzeri tamamen finansal amaçlı işlemler bu kredi kapsamında finanse edilmez.

Kredi Tutarı

Program kapsamında tutarı 25 milyon Avro’yu geçmeyen projeler kredilendirilecektir. Firma limiti 12,5 milyon Avro’dur .

Kullanılacak kredinin tutarı ve vadesi, projenin toplam yatırım tutarına, yaratacağı nakit akımına, firmanın ihracat işlemlerine sağlayacağı katkıya ve muhtemel özkaynak katkısı dikkate alınarak Türk Eximbank tarafından belirlenir.

Asli Teminatlar

Türk Eximbank tarafından kullanılacak krediye ilişkin geri ödeme ve ihracat taahhüt yükümlülüklerinin yerine getirilmemesi durumunda oluşabilecek azami risk tutarının asgari %100’ü oranında asli teminat tesis edilir.

Krediye ilişkin asli teminatlar;

- Süresiz veya kredi süresi ile uyumlu kesin banka teminat mektubu. Teminat mektuplarının vade sonunda uzatılması koşuluyla en az 15 ay vadeli olarak Türk Eximbank'a iletilmesi de mümkündür.
- Devlet İç/Dış Borçlanma Senedi,
- KGF Kefaleti

Vade ve Faiz Oranı

Krediye uygulanacak vade ve faiz oranı kredi bazında Türk Eximbank tarafından belirlenir.

İhracat Taahhüdünün Kapatılması

İhracat veya hizmet taahhüdü, kredinin ilk kullandırım ile son vade tarihleri arasında fiilen gerçekleştirilecek, kredinin anapara, faiz ve varsa masraflar toplam tutarından az olmamak kaydıyla, faaliyet konusu mal ve hizmet ihracı ile kapatılır.

YURT DIŞI MAĞAZALAR YATIRIM KREDİSİ

Kredinin Amacı Nedir?

Kredinin amacı, ihracatta kalıcı pazarlar edinilmesi ve net döviz girdisinin arttırılmasını teminen, Türk firmalarının yurtdışında marka tanıtım faaliyetlerinin desteklenmesi amacıyla kendi markası ile yurt dışında açacakları mağazaların yatırım harcamaları ile değişik pazarlarda Türk menşei her türlü tüketim malı niteliğindeki ürünleri doğrudan pazarlama amacıyla, değişik ürün gruplarının sergilendiği çeşitli bölümleri içeren satış mağazaları veya bir ya da birden fazla firmanın biraraya gelerek kuracakları alışveriş merkezleri oluşturulmasına yönelik yatırımlara destek vermektir.

Krediden Kimler Yararlanabilir?

Kredi, krediye konu olan yatırım projesi Türk Eximbank tarafından uygun bulunan ve Türkiye'de yerleşik, yurt içi ve yurt dışında daha önce benzer işlerde deneyim sahibi olan firmalara kullanılır.

Krediden Yararlanma Koşulları Nelerdir?

Krediye konu projeye ilişkin Vergi Resim Harç İstisna Belgesi (VRHİB) taahhüdünün kapatılması taahhüdü karşılığında ve yatırım dönemine ait harcama belgelerine dayalı olarak kullanılır.

Kredinin Vadesi Nedir?

Kredi vadesi 1 veya 2 yılı geri ödemesiz olmak üzere azami 7 yıldır.

Firma Limiti Nedir?

Bu program kapsamında kredilendirilecek işlemler için esas alınacak firma limiti azami 25.000.000,- ABD Doları olup, kredi ABD Doları, Euro veya TL olarak da kullanılabilir.

Ne Tür Teminatlar Kabul Edilmektedir?

- Vade sonunda uzatılması koşuluyla en az 15 ay vadeli kesin banka teminat mektubu,
- Devlet İç ve Dış Borçlanma Senedi,
- Kredi Garanti Fonu kefaleti

asli teminat olarak alınır.

Kredi Nasıl Geri Ödenir?

Kredinin dönem faizleri kredinin ilk diliminin kullanıldığı tarihten itibaren 6'ncı ayda ödenmeye başlanacaktır. Takip eden dönemlere ilişkin faizler 6'şar aylık dönemlerde ve anapara geri ödeme tarihlerinde ilgili tarihlerdeki kredi risk bakiyeleri üzerinden tahakkuk ve tahsil edilecektir. Kredi anaparası, kredinin kullanıldığı tarihten itibaren

1 yıl geri ödemesiz dönemli;

- 4 yıl vadeli kredilerde 12., 18., 24., 30., 36., 42. ve 48. aylarda 7 eşit taksit halinde
- 5 yıl vadeli kredilerde 12., 18., 24., 30., 36., 42., 48., 54. ve 60. aylarda 9 eşit taksit halinde
- 6 yıl vadeli kredilerde 12., 18., 24., 30., 36., 42., 48., 54., 60., 66. ve 72. aylarda 11 eşit taksit halinde
- 7 yıl vadeli kredilerde 12., 18., 24., 30., 36., 42., 48., 54., 60., 66., 72.,78. ve 84. aylarda 13 eşit taksit halinde,

2 yıl geri ödemesiz dönemli;

- 4 yıl vadeli kredilerde 24., 30., 36., 42. ve 48. aylarda 5 eşit taksit halinde
- 5 yıl vadeli kredilerde 24., 30., 36., 42., 48., 54. ve 60. aylarda 7 eşit taksit halinde
- 6 yıl vadeli kredilerde 24., 30., 36., 42., 48., 54., 60., 66. ve 72. aylarda 9 eşit taksit halinde
- 7 yıl vadeli kredilerde 24., 30., 36., 42., 48., 54., 60., 66., 72.,78. ve 84. aylarda 11 eşit taksit halinde geri ödenir.

VRHİB Taahhüdü Nasıl Kapatılır?

VRHİB taahhüdünün T.C. Merkez Bankası tarafından kapatılmasını takiben TCMB tarafından bildirilen sonuca göre işlem yapılır.

Taahhüdün Yerine Getirilmemesi Halinde Uygulanacak Cezai Müeyyideler Nelerdir?

Vergi, Resim, Harç ve İstisna Belgesi (VRHİB) taahhüdünün kısmen ya da tamamen kapatılmaması halinde ise krediye uygulanan akdi faiz oranının 1,2 katı üzerinden hesaplanacak kredi faiz tutarı ile kredi kullanıcı firmadan daha önce tahsil edilmiş bulunan faiz tutarı arasındaki fark, vergi ve fonlar tahsil edilir. Ayrıca krediye ilişkin istisna edilmiş olan vergi, resim ve harçlar tahsil edilir.

Kredinin Vadesinde Geri Ödemelerin Yapılmaması ya da Zamanında Yapılmaması Durumunda Uygulanacak Cezai Müeyyideler Nelerdir?

Vergi, Resim, Harç ve İstisna Belgesi (VRHİB) taahhüdünün kısmen ya da tamamen kapatılmaması halinde ise krediye uygulanan akdi faiz oranının 1,2 katı üzerinden hesaplanacak kredi faiz tutarı ile kredi kullanıcı firmadan daha önce tahsil edilmiş bulunan faiz tutarı arasındaki fark, vergi ve fonlar tahsil edilir. Ayrıca krediye ilişkin istisna edilmiş olan vergi, resim ve harçlar tahsil edilir.

ÖZELLİKLİ İHRACAT KREDİSİ

Program kapsamında, Türkiye'de yerleşik ihracata yönelik mal üreten firmaların Türk Eximbank'ın mevcut kredi programları çerçevesinde kredilendirilemeyen ancak Türk Eximbank tarafından uygun bulunan mal ve hizmet projelerine orta vadeli finansman imkanı sağlanmaktadır.

Kredi; ihraç edilecek malın üretim süreci ya da satış koşulları nedeniyle 12 aydan uzun vadeli finansman ihtiyacı bulunan firmalar ile yeni pazarlara yeni ürün ihracı gibi özellik arz eden ihracat projelerine destek sağlamak amacıyla, proje bazında belirlenen koşullarla kullanılmaktadır.

Kredi vadesi, faiz oranı ve kredi tutarı proje bazında Türk Eximbank tarafından belirlenir.

Kredi için Türk Eximbank tarafından doğrudan kullanılan kredilerde uygulanan teminat unsurları aranacak olup, bu teminatların dışında ve ilave olarak başka teminatlar da alınabilecektir. Alınacak teminatların tutar ve kompozisyonu Türk Eximbank tarafından işlem bazında belirlenecektir.

DÖVİZ KAZANDIRICI HİZMETLER KAPSAMINDAKİ KREDİLERİ

YURT DIŞI FUAR KATILIM KREDİSİ

Krediden Kimler Yararlanır?

- Organizatör: Yurt dışı fuar organizasyonu gerçekleştiren kuruluşlar,
- Milli Katılımcı: Organizatörler tarafından gerçekleştirilen yurt dışı fuar organizasyonlarına iştirak eden firmalar,
- Bireysel Katılımcı: T.C. Ekonomi Bakanlığı tarafından ilan edilen yurt dışında düzenlenen uluslararası nitelikteki sektörel fuarlara bireysel katılım sağlayan firmalar

kredi imkanından yararlanırlar.

Kredinin Vadesi Nedir?

Sadece TL olarak kullanılan kredi programında vade 360 gündür (iki taksit).

Firma Limiti Nedir?

- A sınıfı belgeye sahip organizatörler için 2.000.000.-TL,
- B sınıfı belgeye sahip organizatörler için 1.500.000.-TL,
- C sınıfı ve Geçici Belgeye sahip organizatörler için 1.000.000.-TL
- Milli Katılımcı ve Bireysel Katılımcı firmalar için 200.000.-TL 'dir.

Kredi Tutarı Nasıl Belirlenir?

Firma limitini aşmamak kaydıyla

- Katılımcı firmalara**, kredi vadesi içerisinde gerçekleştirilmesi taahhüt edilen yurt dışı fuar katılım faaliyetlerine ilişkin kredi başvuru tarihi ile kredi vadesi arasında yapılacak harcamalar toplamının % 80'ine kadar,

•**Organizatörlere** ise, kredi vadesi içerisinde gerçekleştirilmesi taahhüt edilen yurt dışı fuar organizasyon faaliyetlerine ilişkin kredi başvuru tarihi ile kredi vadesi arasında yapılacak harcamalar toplamının %30'una kadar kredi kullanılabilir.

Ne Tür Teminatlar Kabul Edilmektedir?

Türk Eximbank tarafından uygun bulunan kredi başvurusu için; kredinin anapara, faiz ve taahhüt riski toplamının % 100'ü oranında,

- Banka teminat mektubu
- Kredi Garanti Fonu Kefaleti
- Devlet İç ve Dış Borçlanma Senetleri talep edilir.
- T.C. Merkez Bankası nezdinde Kesinleşmiş DFİF Alacaklarının Temliki (%60 Oranında)

Kredi Taahhüdü Nedir? Nasıl Kapatılır?

Kredi taahhüdü kredi başvuru tarihi ile kredi vadesi içerisinde gerçekleştirilen fuar harcamaları ile Türk Eximbank tarafından kapatılır.

ULUSLARARASI KREDİLER

Türk firmaları tarafından ihracatı gerçekleştirilecek dayanıklı ve dayanıksız tüketim malları ihracatının iki yıla kadar, sermaye malı ihracatının beş-yedi yıla kadar ve yurtdışında üstlenilen projelerin yapımının on yıla kadar vadeli kredilerle desteklenmesi amaçlanmaktadır.

Program Kapsamındaki Faaliyetler

- 1) Nakdi kredi verilmesi.
- 2) Gayrinakdi kredi verilmesi.
- 3) Niyet Mektubu düzenlenmesi.

İHRACAT ALACAKLARI İSKONTO PROGRAMI

Kredinin Kapsamı

Türk Eximbank Spesifik İhracat Kredi Sigortası Sevk Sonrası Risk Programı kapsamında satış sözleşmesi bazında ticari ve politik risklere karşı sigortalanan ihracat işlemlerinden doğan, gayrikabili rücu vadeli akreditifli, kabul kredili, vesaik mukabili veya mal mukabili ödeme şekillerine göre gerçekleştirilen vadeli ihracat alacakları sevk sonrası aşamada iskonto edilmektedir.

Krediden Yararlanabilecek Firmalar

İhracatçı, ihracata yönelik mal üreten imalatçı ve imalatçı-ihracatçı vasfına haiz firmalar.

Kapsanan Mallar

Türkiye'den ihraç edilecek Türk menşeli (gümrük beyanname formunda menşe ülke kodu 052 olan) tüketim ve yatırım malları finanse edilir.

Kredilendirme Oranı

Kredilendirme oranı, Spesifik İhracat Kredi Sigortası Sevk Sonrası Risk Programı kapsamında yapılacak risk analizi sonucunda belirlenecek zarar tazmin oranına göre tespit edilecektir. Zarar tazmin oranı %95 olarak belirlenen işlemler için kredilendirme oranı %90, zarar tazmi oranı %90 olarak belirlenen işlemler için ise kredilendirme oranı %85 olarak uygulanacaktır.

Teminat

Krediye ilişkin asli teminat, ihracat alacaklarının Türk Eximbank'a temlik edilmesi ve ihracat bedellerine ilişkin Spesifik İhracat Kredi Sigortası kapsamında doğmuş/doğacak hakların Türk Eximbank'a temliğidir.

Anapara Geri Ödeme Dönemi İki Yıl ve Üzerindeki İhracat İşlemlerine İlişkin Şartlar

OECD düzenlemeleri çerçevesinde, anapara geri ödeme süresi iki yıl ve üzerindeki işlemler için ihracat bedelinin asgari %15'lik kısmının iskonto tarihinden önce ithalatçı firma veya bankası tarafından Türk ihracatçısına ödenmesi gerekmektedir. Söz konusu ödemenin tevsiki ihracatçı firma tarafından ödemeye ilişkin swift mesajının/banka dekontunun Türk Eximbank'a iletilmesi suretiyle yapılacaktır.

Anapara geri ödeme süresi iki yıl ve üzerindeki ihracat işlemlerinde, satış sözleşmesinde, ihracat bedeli vadelerinin azami 6'şar aylık dönemlere denk gelecek eşit taksitler halinde ödemeli olacak şekilde düzenlenmesi gerekmektedir.

Anapara geri ödeme süresi; iki yılın altındaki ihracat işlemlerinde ise,; satış sözleşmesinde tek bir ödeme vadesi öngörülmesi de mümkündür.

Vade ve Faiz Oranı

Program kapsamında iskonto tarihi itibarıyla tüketim malları için vadesine en fazla 24 ay kalan, yatırım malları için ise vadesine en fazla;120 ay kalan ihracat alacakları iskonto edilir. Ekonomik İşbirliği ve Kalkınma Teşkilatı (OECD) tarafından yüksek gelirli olarak sınıflandırılan ülkeler için azami vade 60 ay olarak uygulanır.

Uygulanacak faiz oranı Türk Eximbank tarafından işlem bazında Türk Eximbank kaynak maliyetleri ve piyasa faiz oranları baz alınarak belirlenmektedir.

YURTIÇİ BANKALAR ALICI KREDİLERİ

Kredinin Kapsamı

Yurtiçinde yerleşik aracı bankaların yurtdışında faaliyet gösteren şube, iştirak banka ve muhabir bankaları aracılığıyla kullanılacak alıcı kredileri; yurtdışında yerleşik ithalatçıların Türkiye'de yerleşik ihracatçılardan satın alacağı Türk menşeli malların kesin olarak ithalinin finansmanında kullanılır.

Kapsanan Mallar

Türkiye'den ihraç edilen Türk menşeli (T.C. Gümrük Beyanname Formunda Menşe Ülke Kodu 052 olan veya Serbest Bölge İşlem Formunda menşei Türkiye olarak belirtilen) tüketim ve yatırım malları finanse edilir.

Vade

Kredinin vadesi minimum 6 ay olup, tüketim malları finansmanında azami 2 yıl, yatırım malları finansmanında ise azami 7 yıl vadeli kredi kullanılabilir. Bir malın tüketim veya yatırım malı sınıfına dahil olup olmadığına ve hangi mala hangi vadenin uygulanacağına ilişkin nihai karar Türk Eximbank tarafından verilecektir.

Döviz Cinsi

Kredi ABD Doları veya EURO cinsinden kullanılır.

Faiz Oranı

Türk Eximbank aracı bankaya uygulayacağı faiz oranını kaynak maliyeti ve kredinin vadesini dikkate alarak belirleyecektir. Ancak kredinin nihai faiz oranı, krediye aracılık edecek bankanın muhatap şubesi/birimi, yurt dışında faaliyet gösteren şube, iştirak banka veya muhabir bankası tarafından serbestçe belirlenecektir.

Kredi Kullanırımı

Alıcı kredisi taleplerinden, Türk Eximbank tarafından uygun bulunanlara ait kredi tutarları, aracı bankanın bildireceği muhabir bankası nezdindeki hesabına/IBAN numarasına ödenir. Aracı banka, kredi tutarını, aynı işgünü içinde, ilgili yurtdışı şube, iştirak banka veya muhabir banka nezdindeki ithalatçının hesabına blokeli aktarım talimatıyla öder. Aracı Banka'nın ilgili yurtdışı şube, iştirak banka veya muhabir banka birimi, kredi tutarının Türkiye'deki ihracatçı hesabına ithalat bedeli karşılığı olarak havale edilmesini temin etmek amacıyla, ithalatçının hesabına aktarılan kredi tutarına blokaj koyar. İthalatçının, kredi tutarının Türkiye'deki ihracatçı hesabına havale edilmesine ilişkin talimatı üzerine kredi tutarı üzerindeki blokaj çözülür. Aracı Bankanın yurtdışı şube, iştirak banka ve muhabir bankalarının faaliyet gösterdiği ülke mevzuatının izin verdiği durumlarda; aracı banka, kredi tutarını, aynı işgünü içinde, ithalatçı nam ve hesabına, direkt olarak Türkiye'deki ihracatçı hesabına da havale edebilir.

Geri Ödeme

Kredi anapara taksitleri ve dönem faizleri, vade başlangıcını takip eden 6 (altı) aylık dönemler halinde Türk Eximbank'a ödenecektir. Anapara geri ödemeleri, kredi tutarının ödeme dönemi sayısına bölünmesiyle bulunacak eşit taksitler halinde, her dönem için tahakkuk eden faiz ve faiz üzerinden hesaplanacak Banka ve Sigorta Muamele Vergisi (BSMV) tutarı ile birlikte gerçekleştirilecektir.

İhracatın Gerçekleştiğinin Tespiti

Gerçekleşmenin tespitinde EXW, FCA, CPT, CIP, DAP, FAS, FOB, CFR veya CIF ihracat değeri esas alınır. Türkiye'den gerçekleştirilmesi gereken EXW, FCA, CPT, CIP, DAP, FAS, FOB, CFR veya CIF ihracat tutarındaki fiili ihracatın, kredinin Türk Eximbank tarafından aracı banka hesaplarına ödendiği valör tarihinden 180 gün önceki ve valör tarihini takip eden 180 gün sonraki dönem içerisinde gerçekleştirilmesi, fiili ihracatın gerçekleştiğine ilişkin vesaik fotokopilerinin (T.C. Gümrük Beyannamesi/Serbest Bölge İşlem Formu, İhracatçı Firma Faturası ve Konşimento) ise kredi kullanım (valör) tarihini takip eden 210 gün içinde Türk Eximbank'a iletilmesi zorunludur.

İHRACAT KREDİ SİGORTASI

Genel Bilgi

1989 yılında Türk Eximbank bünyesinde uygulanmaya başlanan ihracat kredi sigortası programları ile ihracatçı firmaların ihrac ettiği mal bedellerinin, ticari ve politik risklere karşı belirli oranlarda teminat altına alınması ve Sigortalı firmaların gerek Türk Eximbank nezdinde doğmuş veya doğacak alacak haklarını ticari bankalara temlik etmek suretiyle, gerekse kambiyo senedine bağlı vadeli alacaklarını ister Türk Eximbank'da, isterse Türk Eximbank onayı ile ticari bankalarda iskonto ettirmek suretiyle düzenli finansman imkanına erişmeleri amaçlanmaktadır.

Türk Eximbank bünyesinde halihazırda uygulanmakta olan Sigorta Programları;

- Kısa Vadeli İhracat Kredi Sigortası Programı
- Orta ve Uzun Vadeli İhracat Kredi Sigortası Programları

olmak üzere iki grupta toplanmaktadır.

KISA VADELİ İHRACAT KREDİ SİGORTASI

Kısa Vadeli İhracat Kredi Sigortası'nın Amacı Nedir?

Kısa Vadeli İhracat Kredi Sigortası Programı'nın amacı, bir taraftan ihracatçıların kısa vadeli satışlarına ilişkin ihracat bedellerini ticari ve politik risklere karşı belirli limitler dahilinde teminat altına alarak ihracatı teşvik etmek ve yönlendirmek, diğer taraftan da poliçenin teminat olarak gösterilmesi ile ticari bankalardan ihracat kredisi teminini kolaylaştırmaktır.

İhracat Kredi Sigortası'nın Kapsamı Nedir?

Bu program çerçevesinde, ihracatçılarımızın bir yıl içinde, Türk Eximbank tarafından kapsama alınan ülkelerdeki çeşitli alıcılara yapacağı 360 güne kadar vadeli tüm sevkiyatlar sigortalanmaktadır. İhracat Kredi Sigortası yönetiminde esas, uygun risk dağılımının sağlanmasıdır. Tüm sevkiyatların sigortalanması ile sigortalıların hem düşük hem de yüksek riskli alıcı ve ülkelere gerçekleştirdiği ihracat işlemlerinin aynı poliçe kapsamına dahil edilmesi ile uygun bir risk dağılımı sağlanmakta ve buna bağlı olarak prim oranları asgari düzeylerde tespit edilmektedir.

İhracat Kredi Sigortası Programından Faydalanmak Amacıyla Nasıl Müracaat Edilir?

İlk olarak firma Teklifname ve ekleri ile birlikte Türk Eximbank'a müracaat eder. Teklifname ve ekleri Türk Eximbank yetkililerince incelenerek düzenlenecek olan Genel Poliçe ile; Genel ve Özel şartlar saptanır ve iki nüsha halinde ihracatçıya gönderilir. Söz konusu şartların tarafınızca da kabul edilmesi halinde, Poliçe'nin "Kabul Onayı" kısmının firma yetkili/yetkilileri tarafından imza ve kaşe ile diğer tüm sayfaların yetkili/yetkililer tarafından paraflanarak her iki nüshanın da poliçenin düzenlenme tarihinden itibaren 30 gün içinde Türk Eximbank'a gönderilmesi gerekmektedir.

Kısa Vadeli İhracat Kredi Sigortası'nın İhracatçıya Maliyeti Nedir?

Police Tanzim Ücreti:

- Firmaların yasal statüsüne göre değişen ve her poliçe döneminde bir defaya mahsus olmak üzere ödenen tutardır.
- Poliçe tanzim ücretleri aşağıda yer almaktadır:

GERÇEK KİŞİ, ADİ ORTAKLIKLAR, KOLLEKTİF VE KOMANDİT ŞİRKETLER İÇİN → 500 TL

ANONİM ŞİRKETLER VE LİMİTED ŞİRKETLER İÇİN → 750 TL

SEKTÖREL DIŞ TİCARET ŞİRKETLERİ VE DIŞ TİCARET SERMAYE ŞİRKETLERİ İÇİN → 2.000 TL

Sigorta Primi:

- Prim oranları alıcının yerleşik olduğu ülkenin risk grubu, sevkiyatın ödeme şekli ve vadesi, alıcının özel ya da kamu alıcısı olup olmadığı dikkate alınarak tespit edilmektedir. Ülkenin veya ödeme şeklinin riskliliği arttıkça ya da sevkiyatın vadesi uzadıkça prim oranları yükselmektedir.

Azami Tazminat Ödeme Sınırı Nedir?

Azami Tazminat Ödeme Sınırı; sigorta sözleşmesi ile kapsama alınan risklerin bir anda gerçekleşmesi halinde ihracatçıya ödenecek olan azami meblağı ifade eder. Azami Tazminat Ödeme Sınırı, ihracatçının Teklifname ile Türk Eximbank'a bildirdiği gelecek 12 ay içinde yapacağı sigorta kapsamına alınabilir özelliklere haiz muhtemel ihracat tutarı esas alınarak belirlenir. Bu tutar sabit bir değer olmayıp ihracatçının yazılı talebi üzerine yükseltilebilir.

Kapsama Alınan Riskler Nelerdir?

Sigorta kapsamına alınan riskler, ticari ve politik olmak üzere iki kategoride değerlendirilmektedir.

Ticari Riskler

- Alıcının iflas etmesi,
- Alıcı hakkında konkordato kararı alınması,
- Alıcının borçlarını ödeyememesi nedeniyle tasfiye kararı alınması,
- Mal bedelinin ödenmemesi,
- Malın ihracatçıdan kaynaklanmayan nedenlerle kabul edilmemesidir.

Politik Riskler

- Savaş hali, ihtilal, iç savaş, isyan, Ayaklanma, Alıcının ülkesinin ithal yasağı, Alıcının ithal izninin iptali, Alıcı bir devlet ya da devlet garantisine haiz bir kuruluş ise ödeme yükümlülüğünü yerine getirmemesi, Transfer güçlüğüdür.

İhracatlarının Bir Kısımını veya Tamamını Aracı İhracatçı Üzerinden Yapan Firmalar Kısa Vadeli İhracat Kredi Sigortası Programı'ndan Nasıl Yararlanabilir?

İhracatlarını aracı ihracatçı üzerinden yapan firmalar, Türk Eximbank'tan temin edecekleri örneğe uygun verecekleri vekâletname ile gerçekleştirecekleri sevkiyatları sigorta kapsamına alabilirler. İhracatlarının bir kısmını aracı ihracatçı üzerinden yapan firmalara kendi lehlerine poliçe düzenlenebilmektedir.

Yapılan Sevkiyatlar Türk Eximbank'a Ne Zaman Beyan Edilmelidir?

Sigortalı, poliçe süresi içinde yapacağı tüm sevkiyatları Türk Eximbank'ın belirlediği form ve usuller çerçevesinde bildirmekle yükümlüdür. Sigorta Sözleşmesinin yürürlüğe girmesiyle birlikte ihracatçı, her ay yapmış olduğu tüm sevkiyatları takip eden ayın 10'una kadar Aylık Sevkiyat Bildirim Formu ile Türk Eximbank'a bildirecektir.

Police Dönemi İçinde Yapılan Her Sevkiyat Sigorta Kapsamına Girer mi?

- Türkiye'de yerleşik bir bankanın teyit verdiği bir gayrikabili rücu akreditif çerçevesinde gerçekleştirilen,
- Ülke anlaşmaları çerçevesinde gerçekleştirilen,
- Menfaat ilişkisi bulunan alıcılara yapılan,
- Peşin ödemeli,
- Başka firma adına sigortalı olan,
- Kapsam dışı ülkeye yapılan,
- Factoring-forfaiting yoluyla garanti sağlanan,
- Konsinye satış olarak gerçekleştirilen,
- Transit ticarete konu olan,
- Prefinansman kapsamında bedeli ödenmiş olan,
- Ülke Şartları ve Prim Oranları Listesi'nde belirlenen ödeme şekline farklı bir ödeme şekliyle gerçekleştirilen,
- Türk Eximbank tarafından limit verilmesi uygun görülmeyen alıcılara yapılan sevkiyatlar

kapsam dışındadır. Söz konusu sevkiyatların Aylık Sevkiyat Bildirim Formları ile beyan edilmesi gerekmezle birlikte, sigortalının bu sevkiyatlara dair prim ödeme yükümlülüğü olmayacaktır.

Bununla birlikte;

- Konsinye satış olarak gerçekleştirilen ve Ülke Şartları ve Prim Oranları Listesi'nde yer alan sigorta kapsamı içindeki ülkelerde kayıtlı ve müspet bir Alıcı Limit Onayı'nı haiz menfaat ilişkisi bulunmayan Alıcılar'a kesin satış gerçekleştirilen sevkiyatlar,
- Menfaat ilişkisi bulunan alıcılara yapılan Sigortalının yurt dışında doğrudan veya dolaylı iştirakleri, şirketleri vasıtasıyla ya da depo, antrepo vb. yerlerden, fatura ve/veya ilgili ülke mevzuatına uygun belgeler tahtında, Ülke Şartları ve Prim Oranları Listesi'nde yer alan sigorta kapsamı içindeki ülkelerde kayıtlı olup, müspet bir Alıcı Limit Onayı'nı haiz menfaat ilişkisi bulunmayan Alıcılar'a yaptığı satışlar, ise sigorta kapsamında değerlendirilir.

Prim Tahakkuku Ne Zaman Yapılır?

Sigortalının Aylık Sevkiyat Bildirim Formlarındaki beyanı esas alınarak Türk Eximbank yetkililerince brüt fatura tutarı üzerinden hesaplanan prim tutarı Prim Bildirim Formu ile Sigortaliya bildirilir. Sigortalı kendisine tebliğ edilen prim tutarını tebliğ tarihini takip eden 5 işgünü içinde ödemekle yükümlüdür.

Sigorta Sözleşmesi Hangi Koşullarda Sona Erer?

İhracatçının sigorta sözleşmesi hükümleri gereğince yükümlülüklerini yerine getirmediği durumlarda Türk Eximbank'ın sözleşmeyi tek taraflı feshetme hakkı olduğu gibi, ihracatçı firma da herhangi bir zaman noktasında o tarihe kadarki sözleşmenin gerektirdiği yükümlülükleri yerine getirmiş olması kaydı ile sigorta sözleşmesinin iptalini isteyebilir.

Alıcı Limiti Nedir?

Her bir alıcı için, ticari ve politik risklerle ilgili olarak sevkiyat bedellerinin ödenmemesi durumunda, Türk Eximbank tarafından o alıcı için üstlenilen azami riski ifade eder. Alıcı limiti tutarı, ilgili alıcıya gerçekleştirilen sevkiyatlardan doğan alacak bakiyesinin Türk Eximbank tarafından sigorta kapsamına alınan azami tutarıdır.

Alıcı Limiti Başvurusu Ne Zaman, Nasıl Yapılmalıdır?

İhracatçı, her bir alıcısı için herhangi bir şekilde satış bağlantısı kurulur kurulmaz Alıcı Limiti Başvuru Formu'nu doldurarak sevkiyattan mümkün olduğu kadar önce limit talebinde bulunmalıdır. Öte yandan, ihracatçılar alıcı limiti onayı verilmesi sürecinin kısaltılabilmesini teminen henüz satış bağlantısı kurulmadan önce de potansiyel müşterileri için alıcı limit başvurusunda bulunabilirler. Alıcı firmaya ilişkin olarak, değerlendirme aşamasında faydalı olabileceği düşünülen her türlü yazılı bilgi ve belgenin alıcı limiti başvurusunda ilave edilmesi söz konusu süreci hızlandırması bakımından yararlı olacaktır. Başvuruların sağlıklı değerlendirilebilmesi için Alıcı Limiti Başvuru Formu'nun tam ve doğru olarak doldurulması önem arz etmektedir.

Alıcı Firma Enformasyonu Nasıl Yapılır?

Türk Eximbank, İhracat Kredi Sigortası işlemleri kapsamında alıcı riskini değerlendirme ve limit tesbiti aşamasında ihracat yapmak istediğiniz firmanın kredibilitelerini belirlerken güvenilir ve hızlı rapor sağlayan uluslararası enformasyon kuruluşları ile işbirliği içinde bulunmaktadır. Bu hizmet kapsamında alıcı firmanın;

- profil (tanıtıcı) bilgileri ,ortaklık yapısı ,faaliyetleri, sektördeki yeri, mali yapısı, bankalarla ilişkileri, borç/alacak ilişkileri, ticari moralitesi, kredibilitesi,

bilgilerini içeren enformasyon raporları güvenilir uluslararası enformasyon kuruluşlarından satın alınmaktadır.

Alıcı Limiti Tutarı Nasıl Belirlenir?

Alıcı firma hakkında, yurt dışında yerleşik uzman kuruluşlar vasıtası ile temin edilen, güncel verilere haiz enformasyon raporlarındaki finansal ve idari bilgiler mali analiz yöntemleri çerçevesinde incelenir. Gayrikabirücu akreditif ya da banka garantisi tahtında ödeme koşuluna bağlı alıcı limiti

onaylarında, öncelikle muhtemel amir bankalar mali analize tabi tutulur. Bahse konu incelemeler neticesinde; alıcı firmanın mali durumu, ilgili sektör ve ülke riski ile gerekli olduğu hallerde muhtemel amir banka riski bir bütün halinde dikkate alınarak ihracatçının sevkiyat programına uygun olarak belirlenen ihtiyacı da göz önüne alınmak suretiyle alıcı limit tutarı tespit edilir.

İhracatçı Vadesinde Tahsil Edemediği İhracat Alacağı Olduğunda Ne Yapmalıdır?

Sigortalı, sigorta kapsamındaki sevkiyatlar ile ilgili vade tarihinde kısmen veya tamamen ödenmemiş olan meblağları vade tarihini takip eden azami 60 gün içinde Türk Eximbank'ın belirlediği form ve usuller çerçevesinde Vadesi Geçmiş Alacaklar Aylık Bildirim Formu ile Türk Eximbank'a bildirmelidir. Burada bahsi geçen "vade tarihi" ibaresi, sevkiyat bedellerinin ödenmesi için alıcı ile satıcı firma arasında kararlaştırılan ilk (orijinal) vade tarihini ifade etmektedir. Alıcı Limiti Onay'nda belirtilen "ödeme vadesi" ibaresi ise, ilgili alıcıya gerçekleştirilen sevkiyatların sigorta kapsamına alınabilmesini teminen sigortalı tarafından alıcıya tanınabilecek azami ödeme vadesini ifade etmektedir.

Zarar Ortaya Çıktığında Türk Eximbank Ne Kadarını Tazmin Eder?

Ticari ve politik risklerden kaynaklanan zararların azami % 90'ı tazmin edilmektedir.

Tazminat Ödemesi Nasıl Gerçekleşir?

Sigortalı, zararın kesinleşmesinden sonra Türk Eximbank tarafından kendilerine gönderilen Tazminat Talep Formu ile Türk Eximbank'a müracaat etmelidir. Alıcının iflası, tasfiyesi ve konkordato ilanı gibi durumlarda sigortalıdan alacağın usulüne uygun olarak ilgili iflas/tasfiye/konkordato masasına kaydettirmesi istenir. Sigortalıdan talep edilen belgelerin tamamlanmasından sonra zararın % 90'ı Türk Eximbank tarafından tazmin edilir.

Tazminat ödemesinin yapılabilmesi için sigortalı satış sözleşmesinden doğan haklarını Türk Eximbank'a devir ve temlik etmeli ve bu temlikle ilgili olarak alıcıya ihbarda bulunmalıdır.

Zarar Tutarı Nasıl Hesaplanır?

Tazminat ödemesine esas zarar tutarı; sevkiyata konu malların brüt fatura tutarından, zararın kesinleştiği tarihte alıcının sigortalıya karşı olan her türlü alacağı ile ihracat bedeline mahsuben alıcının yaptığı her türlü ödemeler ve ihracatla ilgili komisyon gibi masraflardan yapılan tasarrufların düşülmesinden sonra bulunan miktardır.

Tazminat Ödemesi Hangi Para Birimi Cinsinden Yapılır?

Tazminat ödemeleri Türk Lirası olarak yapılır. Ancak yabancı döviz cinsinden tazminat ödemesine konu tutarın Türk Lirasına çevrilmesinde, Türk Eximbank tarafından sigortalıya yazılı ihbarın yapıldığı ayın ilk işgünü geçerli olan Merkez Bankası Döviz Alış Kuru esas alınır.

Sevkedilen Mallar Alıcı Tarafından Teslim Alınmadığında Ne Yapılmalıdır?

Sigortalı, sevkettiği malların alıcı tarafından teslim alınmaması halinde, bu durumu ivedilikle ve yazılı olarak Türk Eximbank'a bildirmelidir. Türk Eximbank tarafından yapılan inceleme neticesinde Türk Eximbank'ın ön onayı alınmak koşulu ile teslim alınmayan malların ikinci bir alıcıya satılabilmesi ve iki fiyat arasındaki farktan doğan zararın % 90 oranında tazmin edilmesi mümkün olabilmektedir. Türk Eximbank'ın yazılı ön izni ile malların yeniden satışı durumunda tazminata konu olan zarar tutarı, ilk

satış fiyatının en fazla % 50'si ile sınırlı olmaktadır. Öte yandan, alıcı tarafından teslim alınmayan malların Türk Eximbank'ın yazılı ön izni ile Türkiye'ye getirilmesi durumunda, Sigortalı tarafından ilave işlem, nakliye ve sigorta masrafları da karşılanabilmektedir.

İhracatçı Hak Kaybına Uğramamak İçin Sevkiyattan Önce Hangi Önlemleri Alabilir?

İhracatçı, sevkiyatı mümkün olduğu kadar yazılı belgelere dayandırarak yapmalıdır.

Bu çerçevede;

- İhracat öncesinde, alıcı firmadan yazılı bir sipariş formu alınması ya da alıcı firma teyitli bir proforma düzenlenmesi,
 - Alıcı firma ile ihracatçı firma arasında bir satış sözleşmesi (özellikle Rusya, Ukrayna, Belarus kaynaklı ülkelerde zorunlu olduğu, aksi takdirde alıcı firma aleyhine dava açılmadığı bilinmektedir) imzalanması,
 - İhracatın gerçekleştirilmesi sonrasında, alıcı firma kaşesi ve yetkili imzasını taşıyan yükleme/teslim belgesinin temin edilmesi,
 - Alıcı firmadan kabullü bir poliçe/senet ya da çek alınması,
 - Borcun kabulüne ilişkin alıcı firmadan bir yazı temin edilmesi ve alıcı firmalarla, ihracat bedellerinin neden ödenmediğine ilişkin görüşmelerin mümkün olduğunca yazılı olarak yapılması
- zararın ortaya çıkması halinde ihracatçının haklılığını kanıtlayan unsurlar olmakta ve büyük önem taşımaktadır.

Alıcı ile Ortaya Çıkan İhtilaflarda İhracatçının Zararı Tazmin Edilebilir mi?

İhracatçının kusurundan ve mal ve malın teslimi konusundaki ihtilaftan kaynaklanan zararlar sigorta kapsamı dışındadır. İthalatçının, ihracatçı ile arasındaki ihtilafı gerekçe göstererek sevkiyat bedelini ödememesi durumunda; gerek ihracatçıdan gerekse ithalatçıdan ilgili belgeleri göndermesini talep eder. Türk Eximbank tarafından yapılan inceleme neticesinde sevkiyata ilişkin olarak ihtilaf bulunduğu tespit edilirse Türk Eximbank ancak ihracatçı tarafından alınmış kesinleşmiş bir mahkeme kararına dayanarak tazminat ödemesi yapabilmektedir. Bu mahkeme kararı, ithalatçının ülkesindeki bir mahkemeden ve ithalatçı aleyhine alınmış olmalıdır.

Tazminat Ödemesinden Önce Yapılan Hukuki Masrafları Kim Üstlenir?

Sigortalı, zarar bedelini alıcıdan tahsil etmek üzere hukuki girişimler de dahil olmak üzere gerekli her türlü önlemi almalıdır. Bu nedenle yapılan masraflar, Türk Eximbank tarafından aksi belirtilmediği sürece sigortalıya ait olacaktır. Ancak Sigortalı'nın, alıcının ülkesindeki bir mahkemeden haklılığını kanıtlayan bir mahkeme kararı getirmesi durumunda, söz konusu mahkeme kararının alınması için yapılmış olan avukatlık ve mahkeme masrafları da Türk Eximbank'ın yazılı ön izni alınmak koşuluyla karşılanabilmektedir. Türk Eximbank tarafından karşılanan tutar, alıcı limiti onay tutarı dikkate alınarak tazminata konu zarar tutarının % 20'si ile sınırlıdır.

İhracatçının Vadesinde Tahsil Edemediği İhracat Alacağı Olmasına Rağmen Aynı Alıcıya Sevkiyat Yapmaya Devam Etmesi Halinde Bu Sevkiyatlar Sigorta Kapsamına Girer mi?

Alıcının sevkiyat bedelini, vade tarihini takip eden 60 gün içinde ödememesi ve/veya ödeyememesi hallerinde, vade tarihini takip eden 60 günden sonra o alıcıya yapılacak sevkiyatlar, prim tahsil edilmiş olsa dahi sigorta kapsamı dışında kalmaktadır.

Vade Tarihinin Uzatılması veya Borçla İlgili Yeni Bir Düzenlemenin Kabul Edilmesi Durumunda Ne Yapılmalıdır?

İhracatçının vadesinde tahsil edemediği ihracat alacağıının vade tarihini uzatması veya borçla ilgili yeni bir düzenlemeyi kabul etmesi Türk Eximbank'ın yazılı ön onayına bağlıdır. Türk Eximbank'ın ön onayı alınmadan alıcı ile yapılan borca ilişkin yeni düzenlemeler sonucunda ortaya çıkan zararlar sigorta kapsamı dışında kalmaktadır.

Zararın Tazmin Edilmesinden Sonra Tahsil Edilen Tutarlar Nasıl Paylaştırılır?

Tazminatın ödenmesinden sonra tahsil edilen tutardan, Türk Eximbank tarafından tahsilat için yapılan masraflar düşölür ve bakiye tutarın % 10'u sigortalıya ödenir. Döviz olarak tahsil edilen tutarların paylaşımında ödemenin yapılacağı ayın ilk işğünü geçerli olan Merkez Bankası Döviz Alış Kuru esas alınır.

Sigorta Sözleşmesi İhracatçının Finansman Teminini Nasıl Kolaylaştırır?

İhracatçı; sigorta kapsamındaki sevkiyatlarla ilgili olarak Türk Eximbank nezdinde doğmuş ve doğacak tazminat alacaklarını temlik etmek suretiyle Türk Eximbank ya da ticari bankalardan kredi temin etme imkanını bulabilmektedir.

Türk Eximbank'ın Uygulamakta Olduğu Kredi ve Sigorta Programları Arasında Bir Bağlantı Var mıdır?

Türk Eximbank kaynaklı tüm kredilerden faydalanan ihracatçı firmaların Kısa Vadeli İhracat Kredi Sigortası yaptırmaları halinde Türk Lirası Kredilerde ve Döviz Kredilerinde 0,25 puan indirim yapılmaktadır. Buna mukabil, ihracatlarını Kısa Vadeli İhracat Kredi Sigortası kapsamına aldırın ve faiz indiriminden yararlanan firmanın sigorta yükümlölüklerini yerine getirmemesi halinde sigorta poliçesi iptal edilmektedir.

TÜRK EXİMBANK İHRACAT KREDİ SİGORTASI İLE SUNULAN İMKANLAR

- Mal ve hizmet ihracatında ticari ve/veya politik risklere karşı tahsilat güvencesi sağlanmaktadır.
- Her bir alıcı için sağlanan "alıcı limiti onayı" çerçevesinde alıcı firmalar ve ölkeleri hakkında risk analizi ve mevcut riski izleme imkânı sağlanmaktadır.
- Poliçenin teminat gösterilmesi yoluyla ticari bankalardan finansman imkanı yaratılmaktadır.
- Türk Eximbank Kısa Vadeli İhracat Alacakları İskonto Programı kapsamında kredi imkanı sağlanmaktadır.
- Sigortalı firmalara Türk Eximbank kaynaklı kredilerde faiz indirimi uygulanmaktadır.

ORTA VE UZUN VADELİ İHRACAT KREDİ SİGORTASI

Genel Bilgi

Orta ve Uzun Vadeli İhracat Kredi Sigortası Programı ile ihracatçıların tek bir satış sözleşmesine bağlı olarak ve azami vadesi OECD ve Berne Union düzenlemelerine paralel olarak değerlendirilecek Türk menşeli mal ve hizmetlerin ihracatından doğacak alacakları sigorta teminatı altına alınmakta ve teminat altına alınan ihracat işlemi ile ilgili olarak ticari bankalardan finansman sağlanması olanaklı kılınmaktadır.

Uygulanmakta olan Orta ve Uzun Vadeli İhracat Kredi Sigortası Programı ile Türk ihracatçılarına,

- Rekabet üstünlüğü sağlanması,
- Gelişmekte olan riskli pazarlarda uzun vadeli satış imkanlarının artırılması,
- Poliçenin teminat gösterilmesi ile ticari bankalardan finansman sağlamalarının kolaylaştırılması, amaçlanmaktadır.

Kapsamı: Türk menşeli tüm mal ve hizmetler.

Prim Oranı: Alıcının türüne, alıcının bulunduğu ülkenin risk derecesine, malın teslim süresi ve ödeme vadesine göre belirlenir.

Zarar Tazmin Oranı: Azami % 90

Orta ve Uzun Vadeli İhracat Kredi Sigortası Programı kapsamında sigortalanacak 2 yıl ve daha uzun vadeli ihracat işlemlerinde sözleşme bedelinin en az % 15'inin malın teslimine kadar ihracatçıya ödenmiş olması gerekmektedir.

Türk Eximbank sigorta poliçesi teminat gösterilmek suretiyle, teminat altına alınan ihracat bedeli vadeli alacakların, ticari bankalar tarafından iskonto işlemiyle finanse edilmesi de mümkündür.

Spesifik İhracat Kredi Sigortası Sevk Sonrası Risk Programı

Bu programın amacı ihracatçıların tek bir satış sözleşmesine bağlı olarak ve azami vadesi OECD ve Berne Union düzenlemelerine paralel olarak değerlendirilecek ihracatlarından doğacak alacaklarını, ticari ve politik risklere karşı teminat altına almak ve teminat altına alınan ihracat işlemi ile ilgili olarak ticari bankalardan finansman teminine imkân sağlamaktır. Program kapsamında sigorta teminatı altına alınacak olan riskler Poliçe'nin özel şartlarının düzenlendiği Kabul Formu'nda belirlenecektir.

KREDİ GARANTİ

FONU

KREDİ GARANTİ FONU ÜRÜNLERİ

- Banka Kredileri,
- Eximbank Kredileri,
- KOSGEB Geri Ödemeli Destekleri,
- TTGV KOBİ Destekleri
- TÜBİTAK transfer Ödemeleri,

BANKA KREDİLERİ

- KOBİ Destekleri,
- İmalat Sektörü Destekleri,
- Kadın Girişimci ve Genç Girişimci Destekleri,
- Gemi İnşa Sektörü Destekleri,
- Turizm Sektörü Destekleri

KOBİ DESTEKLERİ

- KGF Öz kaynakları,
- Hazine Müsteşarlığı,
- Yurt Dışı Fon Destekleri.

KGF ÖZKAYNAKLARI

KGF, yararlanıcı tipi KOBİ olan ve Kredi Veren'lerin talep ettiği tür ve nitelikte teminatı olmadığı için finansmana erişimleyen işletmelerin bankalardan kullandığı kredilere, kendi bünyesinde yapacağı kredi değerliliği tespiti sonrasında kefalet sağlayabilecektir.

Özellikleri

İşletme Başına Toplam Kefalet Limiti : 1.000.000-TL

Bir Risk Grubu Kefalet Limiti: 1.500.000-TL

Vadesi

- Banka kredisinin vadesi esastır.
- Banka kredisinin ödemesiz dönemi esastır.

Kimler Yararlanabilir?

Yararlanıcının KOBİ vasfını haiz gerçek veya tüzel kişi işletme olması, Yararlanıcının başvuru tarihi itibarıyla halen en az 1 yıldır faaliyet gösteriyor olması şartları aranacaktır.

Başvuru Süreci

KGF tarafından yararlanıcıların doğrudan başvuruları kabul edilmemektedir. KGF'ye başvurular Kredi Veren'ler tarafından kefalet.kgf.com.tr üzerinden web ortamında yapılmaktadır.

Ücret ve Komisyonlar

İlk yıl için kredi kullandırım sırasında peşin olarak KGF'nin kefalet tutarı üzerinden, müteakip yıllarda ise her yıl kefalet riski üzerinden peşin olarak %2 oranında kefalet komisyonu tahsil edilir.

Yararlanıcıya kullanılacak kredinin Borçlu Cari Hesap / Rotatif, Doğrudan Borçlandırma sistemi, Katılım Bankalarının cari hesap benzeri kullanılan kurumsal finansman desteği kredilerinden biri olması halinde kefalet komisyonu her yıl için KGF'nin kefalet limiti üzerinden peşin olarak %2 oranında tahsil edilecektir.

Azami KGF Kefalet Oranı

%80

HAZİNE MÜSTEŞARLIğI FONU

KGF, yararlanıcı tipi KOBİ olan ve Kredi verenlerin talep ettiği tür ve nitelikte teminatı olmadığı için finansmana erişemeyen işletmelerin kullanacakları kredilere kefalet sağlayacaktır.

Özellikleri

İşletme Başına Toplam Kefalet Limiti: 1.500.000-TL

Bir Risk Grubu Kefalet Limiti: 2.000.000-TL

Vadesi

- Azami 8 yıldır.
- Ödemesiz Dönem Azami 2 yıldır.
- Bir yıldan uzun anapara ödemesiz dönem öngörülmesi halinde, ödemesiz döneme ilişkin faizler 1 yıllık dönemlerin sonunda tahsil edilecektir.

Başvuru Süreci

KGF tarafından yararlanıcıların doğrudan başvuruları kabul edilmemektedir. KGF'ye başvurular Kredi Veren'ler tarafından kefalet.kgf.com.tr üzerinden web ortamında yapılmaktadır.

Azami KGF Kefalet Oranı

%75

Ücret ve Komisyonlar

Başvuru ücreti 250 TL.'dir. Ayrıca, ilk yıl için kredi kullandırım sırasında peşin olarak KGF'nin kefalet tutarı üzerinden, müteakip yıllarda ise her yıl kefalet riski üzerinden peşin olarak %1 oranında kefalet komisyonu tahsil edilir. Yararlanıcıya kullandırılacak kredinin Borçlu Cari Hesap / Rotatif, Doğrudan Borçlandırma sistemi, Katılım Bankalarının cari hesap benzeri kullandırılan kurumsal finansman desteği kredilerinden biri olması halinde kefalet komisyonu her yıl için KGF'nin kefalet limiti üzerinden peşin olarak % 1 oranında tahsil edilecektir.

Kimler Yararlanabilir?

- Yararlanıcının KOBİ vasfını haiz gerçek veya tüzel kişi işletme olması,
- Yararlanıcının başvuru tarihi itibarıyla halen en az 1 yıldır faaliyet gösteriyor olması şartları aranacaktır.
- Yararlanıcıların Türkiye Cumhuriyeti kanunlarına göre kurulmuş ve yurtiçinde faaliyet gösteren gerçek ve tüzel kişi işletmelerden biri olması şartı aranır.
- Yararlanıcı ile yararlanıcı ve/veya ortaklarının ayrı ayrı ya da birlikte % 25 ve üzeri hisse ile ortak olduğu şirketlerin, krediye başvuru sırasında iflas, fesih, iflas erteleme ve konkordato sürecinde olmaması koşulu aranır. Bu koşul KREDİ VEREN'in kayıtlarından anlaşılamadığı takdirde yararlanıcıdan alınan beyan ile tamamlanır.
- Yararlanıcının, kredi kullandırım sırasında en çok 30 gün öncesine kadar bir tarihte alınmış yazı ile belgelendirilecek şekilde, 21/07/1953 tarih ve 6183 sayılı Amme Alacaklarının Tahsil Usulü Hakkında Kanununun 22/A maddesi kapsamında vergi dairesine vadesi geçmiş borcunun olmaması veya borcun yeniden yapılandırılmış ve yapılandırmanın bozulmamış olması koşulu aranır.
- Yararlanıcının, kredi kullandırım sırasında en çok 30 gün öncesine kadar bir tarihte alınmış yazı ile belgelendirilecek şekilde, 31/05/2006 tarih ve 5510 sayılı Sosyal Sigortalar ve Genel Sağlık Sigortası Kanununun 90. maddesinin altıncı fıkrası kapsamında Sosyal Güvenlik Kurumu'na vadesi geçmiş borcunun olmaması veya borcun yeniden yapılandırılmış ve yapılandırmanın bozulmamış olması koşulu aranır.
- Yararlanıcının KREDİ VEREN'e başvuru tarihine göre Türkiye Bankalar Birliği Risk Merkezinden alınmış son Kredi Limit, Kredi Risk, Tasfiye Olunacak Alacaklar Raporunda 01/11/2006 tarih ve 26333 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanan Bankalarca Kredilerin ve Diğer Alacakların Niteliklerinin Belirlenmesi ve Bunlar İçin Ayrılacak Karşılıklara İlişkin Usul ve Esaslar Hakkında Yönetmelik uyarınca kredilerinin donuk alacak niteliğinde üçüncü, dördüncü ve beşinci grupta izlenen kredilerden biri olmaması aranacaktır.

YURT DIŞI FON DESTEKLERİ

Projenin Amacı: Ülkemiz gayrisafi milli hasılasından düşük pay alan 43 il ile diğer iller arasındaki gelişmişlik farklılığını kapatmak için bu illerde faaliyet gösteren Mikro KOBİ'leri ve girişimciliği desteklemektir.

Mikro KOBİ'lere Mikro Krediler projesi, KGF'nin bölgesel destekler kapsamında devam eden uygulamasıdır. KGF ile Avrupa Yatırım Fonu arasında 22/10/2010 tarihinde Avrupa Topluluğunun Katılım Öncesi Yardım Aracı (IPA) çerçevesinde imzalanarak Büyüyen Anadolu'ya Kredi Kolaylıkları (BAKK) referansı ile T.C. Sanayi ve Ticaret Bakanlığı tarafından kamuoyuna tanıtılan bu proje özelinde Avrupa Yatırım Fonu'ndan IPA fonlarıyla finanse edilen 4,5 milyon Euro'luk kontr-garanti sağlanmıştır.

Proje kapsamındaki iller şunlardır: ADIYAMAN, AğRI, AMASYA, ARDAHAN, ARTVİN, BATMAN, BAYBURT, BİNGÖL, BİTLİS, ÇANKIRI, ÇORUM, DİYARBAKIR, ELAZIĞ, ERZİNCAN, ERZURUM, GAZİANTEP, GİRESUN, GÜMÜŐHANE, HAKKÂRİ, HATAY, IĞDIR, KAHRAMANMARAŐ, KARS, KASTAMONU, KAYSERİ, KİLİS, MALATYA, MARDİN, MUŐ, ORDU, OSMANİYE, RİZE, SAMSUN, SİİRT, SİNOP, SİVAS, ŐANLIURFA, ŐIRNAK, TOKAT, TRABZON, TUNCELİ, VAN, YOZGAT

Kimler Yararlanabilir?

Yıllık net satış hasılatı ve aktif büyüklüğünden her biri 3.9 Milyon TL.yi aşmayan ve çalışan sayısı 10 kişiden az olan işletmeler.

Kredilendirilmeyen Sektörler: Çiftçiler, Silah-cephane (yapımı / temini / ticareti), alkol, tütün, kumar, insan klonlama sektörlerinden birisinde aktif olan, Başvuru tarihi itibariyle T.C. Merkez Bankası tarafından gönderilmiş son Memzuç kayıtlarında kanuni takipte izlenen kredileri olan, iflas hükümlerine tabi veya borç ödeme aczi içinde olan Mikro KOBİ'ler.

İMALAT SEKTÖRÜ DESTEKLERİ

- KGF'nin kefaletiyle kullanılacak krediler, aşağıdaki yatırım tanımı kapsamında yapılan / yapılacak harcamaların finansmanında kullanılacaktır. Yatırımın kısmen veya tamamen kredi ya da finansal kiralama işlemleri ile karşılanmak istenmesi halinde, KGF bu işlemler için de ayrı ayrı kefalet sağlayacaktır.
- Yatırım: İmalat sanayiinde faaliyet gösteren KOBİ'lerin kiracısı ya da maliki olduğu mevcut tesislerinde üretim kapasitesini, verimliliğini, pazar genişlemesini ve değerini artırabilmek amacıyla modernizasyon, makine / teçhizat / araç / ekipman alımı, teknoloji yenileme, ek üretim tesisi, bina inşası, bina / arsa / arazi alımı gibi sabit değerlerde değer artışı doğuracak şekilde yapılan / yapılacak harcamalar ile bu amaçla başka bir işletmeye kısmen ya da tamamen ortak olunması ya da imalat sanayiinde herhangi bir konuda faaliyet gösteren bir işletmeye kısmen ya da tamamen ortak olunması için yapılan/yapılacak harcamalardır.
- Kredinin imalat sanayiinde faaliyet gösteren bir işletmeye kısmen veya tamamen ortak olunması amacıyla kullanılması halinde söz konusu işletmenin de Türkiye İstatistik Kurumu tarafından yayımlanan NACE Rev.2-Altılı Ekonomik Faaliyet Sınıflaması" faaliyet sınıflamasının "Kısım C-İmalat" bölümündeki alanlarda faaliyet gösteren küçük ve orta büyüklükteki işletmelerden biri olması gerekmektedir.

Özellikleri

İşletme Başına Toplam Kefalet Limiti: 2.500.000-TL

Bir Risk Grubu Kefalet Limiti: 3.000.000-TL

Vadesi

- Azami 10 yıldır.
- Ödemesiz Dönem Azami 3 Yıldır
- Bir yıldan uzun anapara ödemesiz dönem öngörülmesi halinde, ödemesiz döneme ilişkin faizler 1 yıllık dönemlerin sonunda tahsil edilecektir.

Kimler Yararlanabilir?

- Yararlanıcının KOBİ vasfını haiz gerçek veya tüzel kişi işletme olması,
- Yararlanıcının başvuru tarihi itibarıyla halen en az 1 yıldır faaliyet gösteriyor olması,
- Yararlanıcının Türkiye İstatistik Kurumu tarafından yayımlanan NACE Rev.2-Altılı Ekonomik Faaliyet Sınıflamasının Kısım C-İmalat bölümündeki alanlarda faaliyet gösteren küçük ve orta büyüklükteki işletme olması şartları aranacaktır.
- Hazine Müsteşarlığı Fonu yararlanıcı kriterleri geçerlidir.

Başvuru Süreci

KGF tarafından yararlanıcıların doğrudan başvuruları kabul edilmemektedir. KGF'ye başvurular Kredi Veren'ler tarafından kefalet.kgf.com.tr üzerinden web ortamında yapılmaktadır.

Ücret ve Komisyonlar

Başvuru ücreti 250 TL.'dir. Ayrıca, ilk yıl için kredi kullandırım sırasında peşin olarak KGF'nin kefalet tutarı üzerinden, müteakip yıllarda ise her yıl kefalet riski üzerinden peşin olarak % 1 oranında kefalet komisyonu tahsil edilir.

Yararlanıcıya kullanılacak kredinin Borçlu Cari Hesap/ Rotatif, Doğrudan Borçlandırma sistemi, Katılım Bankalarının cari hesap benzeri kullanılan kurumsal finansman desteği kredilerinden biri olması halinde kefalet komisyonu her yıl için FON'un kefalet limiti üzerinden peşin olarak % 1 oranında tahsil edilecektir.

Azami KGF Kefalet Oranı

%80

KADIN GİRİŞİMCİ VE GENÇ GİRİŞİMCİ DESTEKLERİ

KGF, bir iş fikrine dayalı olarak faaliyet gösteren ve faaliyet süresi en fazla 2 yıl olan işletmelerin kullanacakları kredilere kefalet sağlayacaktır.

Özellikleri

İşletme Başına Toplam Kefalet Limiti: 85.000-TL

Bir Risk Grubu Kefalet Limiti : 130.000-TL

Vadesi

- Azami 5 yıldır.
- Ödemesiz Dönem Azami 2 yıldır.
- Ödemesiz döneme ilişkin faizler, ödemesiz dönemin sonunda tahsil edilecektir.

Kimler Yararlanabilir?

- Yararlanıcının KOBİ vasfını haiz gerçek veya tüzel kişi işletme olması,
- Kadın Girişimcinin 55 yaşını aşmamış gerçek kişi kadın şahıs işletmesi veya hisseleri toplamının en az %50'si söz konusu yaş sınırını aşmamış kadınlara ait olan tüzel kişi işletme olması,
- Genç Girişimcinin 18 yaşını doldurmuş, 30 yaşını aşmamış gerçek kişi şahıs işletmesi veya hisseleri toplamının en az %50'si söz konusu yaş sınırı aralığındaki gençlere ait olan tüzel kişi işletme olması,

- Yararlanıcının başvuru tarihi itibarıyla faaliyet süresinin kuruluş tarihine göre 2 yılın altında olması,
- Yararlanıcının en az ilkokul mezunu olması şartları aranacaktır.

Başvuru Süreci

KGF tarafından yararlanıcıların doğrudan başvuruları kabul edilmemektedir. KGF'ye başvurular Kredi Veren'ler tarafından kefalet.kgf.com.tr üzerinden web ortamında yapılmaktadır.

Ücret ve Komisyonlar

Başvuru ücreti 100.TL.'dir. Ayrıca, ilk yıl için kredi kullandırım sırasında peşin olarak KGF'nin kefalet tutarı üzerinden, müteakip yıllarda ise her yıl kefalet riski üzerinden peşin olarak %0,3 oranında kefalet komisyonu tahsil edilir.

Yararlanıcıya kullanılacak kredinin Borçlu Cari Hesap / Rotatif, Doğrudan Borçlandırma sistemi, Katılım Bankalarının cari hesap benzeri kullanılan kurumsal finansman desteği kredilerinden biri olması halinde kefalet komisyonu her yıl için KGF'nin kefalet limiti üzerinden peşin olarak % 0,3 oranında tahsil edilecektir.

Azami KGF Kefalet Oranı

%85

EXİMBANK KREDİLERİ

Türk Eximbank tarafından uygun bulunan kredi başvurusu için, kredinin anapara, faiz ve taahhüt riskleri toplamının (kredi riski) % 100'ü oranında sağlanan KGF kefaleti asli teminat olarak kabul edilmekte, kredi tutarı KGF'nin firma için belirleyeceği kefalet tutarı dikkate alınarak EXİMBANK tarafından belirlenmektedir.

Özellikleri

İşletme Başına Toplam Kredi Limiti : 2.000.000-TL

Bir Risk Grubu Kefalet Limiti : 2.500.000-TL

Kimler Yararlanabilir?

İhracatçı KOBİ'ler

Başvuru Süreci

KGF'nin kefaletinden yararlanabilmek için www.kgf.com.tr adresindeki web sitesinde yer alan "Başvuru Formu"nu doldurduktan ve web sitesi üzerinden sorumluluk alanlarına göre otomatik olarak KGF Şubelerine göndereceklerdir.

Başvuruların işleme alınabilmesi için inceleme ücretinin KGF'nin banka hesaplarına yatırılmış olması şartı aranır.

Ücret ve Komisyonlar

- Aval işlemleri dahil KOBİ'lerden tahsil edilecek yıllık kefalet komisyon oranları KOBİ'lerin kredi değerliliğine, ihracat potansiyeline, kredinin türü ve vadesine, grup riski dahil kredi tutarına bağlı olarak işlem bazında belirlenir.
- Yabancı Para üzerinden verilen kefaletlerde, kefalet komisyonu kredinin kullandırıldığı tarihteki TCMB Döviz Satış Kuru üzerinden Türk Lirası olarak tahsil olunur.
- Yabancı Para üzerinden verilen avallerde ise her aval için, aval komisyonu bono vadesi kadar T.Eximbank tarafından kredinin kullandırıldığı tarihteki TCMB Döviz Satış Kuru üzerinden Türk Lirası olarak tahsil olunur.

Azami KGF Oranı

%100

KOSGEB GERİ ÖDEMELİ DESTEKLERİ

KGF, KOBİ'lerin bankalardaki kredi limitlerini kullanmadan kamusal desteklerden yararlanabilmelerini teminen; KOSGEB ile imzaladığı "KOSGEB Geri Ödemeli Desteklerinden Yararlanacak KOBİ'lere KGF'nin Doğrudan Kefaleti Protokolü" kapsamında KOBİ'lere kefil olmaktadır.

Doğrudan Kefalet Verilen KOSGEB Programları

- Araştırma-Geliştirme, İnovasyon ve Endüstriyel Uygulama Destek Programı,
- Girişimcilik Destek Programı
- Çağrı Esaslı Tematik Proje Destek Programı,
- İşbirliği-Güçbirliği Destek Programı

KGF, yukarıda belirtilen geri ödemeli destek programlarından ilk üç Destek Programında İşletmeler lehine, İşbirliği-Güçbirliği Destek Programında ise işletici kuruluşlar lehine gayri nakdi kredi niteliğinde doğrudan kefalet sağlamak suretiyle işletmelerin KOSGEB desteklerinden yararlanmaları için gereken teminatı oluşturmaktadır.

Özellikleri

İşletme Başına Toplam Kredi Limiti: 1.000.000 TL

Bir Risk Grubu Kefalet Limiti: 1.500.000 TL

Kimler Yararlanabilir?

KOSGEB'ten destek ödemesi almaya hak kazanan işletmeler

Başvuru Süreci

KOSGEB Destek Programlarından yararlanacak firmaların teminatı olmak üzere, herhangi bir banka aracılığı olmaksızın KGF tarafından %100 oranında doğrudan kefalet verilmesine ilişkin uygulamada; KOSGEB'ten destek ödemesi almaya hak kazanan işletmeler, KGF'nin kefaletinden yararlanabilmek için KGF'nin adresindeki web sitesinde yer alan "Başvuru Formu"nu doldurduktan ve web sitesi üzerinden otomatik olarak KGF Şubelerine gönderdikten sonra, KGF'nin ilgili Şubelerine aşağıdaki sayılan belgeleri de ibraz edeceklerdir.

- İşletmenin başvuru tarihine göre son 1 ay içerisinde aldığı Vergi ve SGK borç durumunu gösteren yazı.
- İlgili KOSGEB Hizmet Merkezi Müdürlüğünün, uygun gördüğü destekleri ve tutarları, revizyon yapıldı ise revize destek ve tutarlarını, İşletmeye bildiren Müdürlük yazınının kopyası.
- İşletme ve kefillerinden alınacak İstihbarat Muvafakatnamesi (EK 3).
- İşletmenin KGF'nin çalıştığı herhangi bir bankadaki ilgili hesabına kefil olunan geri ödemeli destek tutarı üzerinden hesaplanacak başvuru ve inceleme ücretinin yatırdığına dair banka dekontları. (Dekontlar KGF Şubelerine diğer belgelerle birlikte ibraz edilecektir.)

Ücret ve Komisyonlar

Kefalet komisyonu oranı yıllık %0.75

Azami KGF Kefalet Oranı

%100

TTGV KOBİ DESTEKLERİ

Araştırma geliştirme ve inovasyon faaliyetleri, bu faaliyetleri sürdüren firmalar açısından olduğu kadar Ülkemizin geleceği ve ekonomimizin mevcut pek çok sorununun aşılabilmesi açısından da önem taşımaktadır.

Yapısı gereği, üzerinde çalışılan ürün ticari nitelik kazanarak getiri sağlamaya başlayınca değin işletmeler için yalnızca gider/masraf üreten bu faaliyetlerin finansmanı sürecinde kefalet desteği sağlamak KGF'nin önceliklerindedir.

Bu çerçevede, inovatif faaliyetlere kamusal destek sağlayan kuruluşlar olan **TÜBİTAK ve TTGV**, KGF'nin kefalet mektubunu banka teminat mektubu yerine kabul ederek destek işlemlerini gerçekleştirmektedirler. Böylece, yararlanıcı firmaların bankalardaki kredi limitlerini kullanmaksızın kamusal desteklere ulaşabilmelerine imkan sağlanmaktadır.

Özellikleri

İşletme Başına Toplam Kredi Limiti: 1.000.000 TL

Bir Risk Grubu Kefalet Limiti: 1.500.000 TL

Kimler Yararlanabilir?

TTGV tarafından desteklenmeye hak kazanmış projelerden olması

Başvuru Süreci

TTGV'nin sağladığı proje finansman desteklerinden yararlanacak firmaların teminatı olmak üzere, herhangi bir banka aracılığı olmaksızın KGF tarafından %100 oranında doğrudan kefalet verilmesine ilişkin olarak başlatılan uygulamada KGF'nin başvuruları değerlendirmeye alabilmesi için firmanın;

- KOBİ niteliklerine sahip olması,
- TTGV tarafından desteklenmeye hak kazanmış projelerden biri olması,
- TÜBİTAK ve TTGV tarafından desteklenen herhangi bir projesinde teminat mektubunun nakde çevrilmemiş olması,
- İflas, fesih, konkordato, iflasın ertelenmesi sürecinde olmaması,
- Başvuru sırasında kamu kurum ve kuruluşları ile bankalar veya üçüncü kişiler tarafından icrai takibinin bulunmaması,
- Başvuru sırasında vadesi geçmiş vergi ve SGK borcunun olmaması zorunludur.

Azami KGF Kefalet Oranı

%100

Ücret ve Komisyonlar

- Başvuru / inceleme Ücreti: Firma başvurusunun işleme alınabilmesi için her bir projesi için 500.- TL (bir defaya mahsus olmak üzere) tahsil edilir.
- Kefalet Tahsis Ücreti: Maktu olarak 250.-TL.den az olmamak üzere kefalet tutarının % 0,5'i oranında (bir defaya mahsus olmak üzere) tahsil edilir.
- Kefalet Komisyonu: Tahakkuk tarihindeki TCMB döviz satış kuru esas alınarak bulunan TL tutar üzerinden aşağıdaki oranlarda tahsil edilir.
- "Proje Destek Kefalet Mektubu (Geçici)" tutarı üzerinden yıllık % 1,5,

- “Destek Geri Ödeme Kefalet Mektubu (Geçici)” ile verilen kefaletin risk tutarı üzerinden 6 ayda bir tahsil edilmek üzere yıllık % 1,5.
- Tahsil edilecek kefalet komisyonlarının hesaplanmasında kalan kefalet riskleri esas alınacak olup, Kefalet Mektupları KGF’ye iade edilinceye kadar tahsil edilmeye devam edilecektir.

TÜBİTAK TRANSFER ÖDEMELERİ

Türkiye’de yerleşik, katma değer yaratan gerçek ya da tüzel kişi işletmelerce gerçekleştirilen araştırma ve geliştirmeye dayalı, ürün ve/veya süreçte teknolojik yenilik içeren, sanayide uygulanabilir ve ekonomik değeri olan projelere sahip KOBİ’lerin KGF’nin %100 kefalet oranı ile, TÜBİTAK tarafından yapılan transfer ödemelerinin teminatlandırılması amaçlanmıştır.

Özellikleri

İşletme Başına Toplam Kefalet Limiti: 1.000.000 TL

Kimler Yararlanabilir?

- KOBİ olması,
- KGF’nin kefalet vereceği transfer ödemesine ilişkin projesinin, TÜBİTAK tarafından desteklenmeye hak kazanmış olması

Başvuru Süreci

Türkiye’de yerleşik katma değer yaratan gerçek ya da tüzel kişi işletmelerce gerçekleştirilen araştırma ve geliştirmeye dayalı, ürün ve/veya süreçte teknolojik yenilik içeren, sanayide uygulanabilir ve ekonomik değeri olan projelere TÜBİTAK tarafından yapılacak transfer ödemelerinin KGF’nin kefaleti ile teminatlandırıldığı uygulamada KGF’nin başvuruları değerlendirmeye alabilmesi için firmanın;

- KOBİ olması,
- KGF’nin kefalet vereceği transfer ödemesine ilişkin projesinin, TÜBİTAK tarafından desteklenmeye hak kazanmış olması,
- Daha önce TÜBİTAK tarafından desteklenen herhangi bir projesinde teminat mektubunun nakde çevrilmemiş olması,
- İflas, fesih, konkordato, iflasın ertelenmesi sürecinde olmaması,
- Başvuru sırasında kamu kurum ve kuruluşları ile bankalar veya üçüncü kişiler tarafından icrai takibinin bulunmaması,
- Başvuru sırasında vadesi geçmiş vergi ve SGK borcunun olmaması zorunludur.

Ücret ve Komisyonlar

- Firma başvurusunun işleme alınabilmesi için kefalet başvurusuyla birlikte her bir projesi için bir defaya mahsus olmak üzere 250.-TL. başvuru ücretinin KGF'nin banka hesaplarına yatırılması koşulu aranacaktır.
- KGF, firma lehine kefaleti sona erinceye kadar kefil olduğu tutar üzerinden, firmadan "Kefalet Mektubu" nun düzenlenme tarihine göre hesaplanacak 6 aylık dönemlerde % 07,5 oranında (bindeyedibuçuk) kefalet komisyonu tahsil edecektir. İlk 6 aylık döneme ait kefalet komisyonu "Transfer Ödemesi Kefalet Mektubu" nun düzenlendiği tarihte firmadan tahsil edilecektir.

Azami KGF Kefalet Oranı

%100

SIKÇA SORULAN SORULAR

1. KGF Kredi verir mi ?

KGF bir kefalet kuruluşudur. Faaliyet konusunda kredi tahsisi hususu yer almamaktadır. Ancak KOBİ'ler lehine kefil olmak suretiyle KOBİ'lerin kredi ve destek kullanımını kolaylaştırmaktadır.

2. KGF hangi krediler için kefalet vermektedir?

Bireysel krediler, tüketici kredileri ve çek karnesi kredisi ile şirket kredi kartları hariç, işletmelerin ihtiyaç duyduğu işletme ve yatırım finansmanı için her türlü nakdi ve gayri nakdi kredilere yönelik kefalet verilmektedir.

3. KGF kefaletinde standart uygulama nedir?

Standart bir kefalet uygulaması bulunmamaktadır. KGF, sermayesine dayalı olarak verdiği kefaletlerin yanı sıra Hazine Müsteşarlığı, Bakü Tiflis Ceyhan Petrol Boru Hattı Şti. Türkiye Şubesi (BTC Co.), Avrupa Yatırım Fonu (AYF) gibi kurum ve kuruluşlardan sağladığı hibe ve fonlara dayalı olarak farklı kefalet uygulamalarında bulunmaktadır.

Örneğin, Hazine Müsteşarlığı'ndan sağlanan fon kapsamında verilen kefaletlerde KGF bankalardan ayrı bir mali istihbarat süreci yürütmemektedir. Banka üzerinden gelen kefalet taleplerini kredi değerliliği bakımından inceleyerek karara bağlamaktadır. Buna karşılık sermayesinden verdiği kefaletlerde bankalardan ayrı olarak, uzmanlar vasıtasıyla KOBİ'lerin kredi değerliliği araştırılmaktadır.

Portföy Garanti Sistemi'nde (PGS) ise kefalet karar süreçlerinde KGF yer almamaktadır. KGF kefaletiyle kredi kullandırma inisiyatifi doğrudan bankalara bırakılmıştır. AYF ve BTC'den sağlanan destekler üzerinden verilecek kefaletlerde ise bu konuda ilgili kurumlar ile yapılan protokol hükümleri esas alınmaktadır.

Ayrıca desteklerin türlerine göre risk paylaşım oranlarında ve kefalet üst limitlerinde de farklılıklar olabilmektedir.

4. Türkiye’de KGF benzeri kurum var mıdır?

Avrupa’da faaliyet gösteren garanti kuruluşları örneklerinden yararlanılarak kurulan KGF, Türkiye’de KOBİ’lerin finansmana erişimini kolaylaştırmak amacıyla kefalet veren tek kurumdur.

5. KGF kefaletinden kimler yararlanabilir?

Bankalar nezdinde kredi değerliliği olan ancak teminat yetersizliği nedeniyle krediye erişmekte güçlük çeken ve KOBİ olarak tanımlanan gerçek veya tüzel kişi işletmeler yararlanabilir.

6. KGF kredinin tamamına mı kefalet veriyor?

KGF, bankalar ile risk paylaşımı esasına göre çalıştığı için bankalardan kullanılacak kredilere kısmi kefalet, TÜBİTAK, KOSGEB ve TTGV gibi kuruluşlar ile Eximbank’tan kullanılacak kredilere ise tam kefalet vermektedir.

KGF; TÜBİTAK, KOSGEB ve TTGV gibi kuruluşların KOBİ’lere verdiği kamusal destekler ile Eximbank’tan kullanılacak krediler için kefalet limitlerini geçmemek kaydıyla kredi/destek tutarının tamamı üzerinden kefil olabilmektedir. Buna karşın bankalar ile risk paylaşımı esasına göre çalışmakta, kredi tutarının belli bir oranına kadar kefil olabilmektedir. Bankalarca kullanılacak kredilerin kefaleti kapsamında KGF, KOBİ’lerin kredi değerliliğinin tespitinde öncelikli olarak bankanın görüşünü önemsemekte ve kredi riskinin belli bir oranda banka tarafından üstlenilmesini esas almaktadır.

7. KGF’nin kefalet limitlerinin bir üst sınırı var mı?

KGF’nin kefalet limitleri destek türlerine göre değişiklik göstermektedir.

- KGF’nin özkaynaklarından verilen kefaletlerde KOBİ başına kefalet üst limiti 1 milyon TL’dir. Ancak, Eximbank ihracat kredileri için münhasıran veya ilave olarak verilecek kefaletlerde KOBİ başına azami kefalet limiti 2 milyon TL’ye kadar arttırılabilmektedir.
- TÜBİTAK, KOSGEB ve TTGV gibi kuruluşlara hitaben düzenlenecek kefalet mektuplarında üst limit, KGF özkaynaklarından KOBİ başına verilecek kefalet limiti ile sınırlıdır.
- Hazine Müsteşarlığı’ndan sağlanan fon kapsamında verilen kefaletlerde KOBİ başına azami kefalet limiti 1.5 milyon TL’dir.

8. Birden çok firması olan bir işletme sahibi her firması için KGF’nin limitlerinden ayrı ayrı yararlanabilir mi?

Bankacılık Kanunu’na göre bir risk grubuna dahil firmalar ayrı ayrı kefalet talebinde bulunmak koşuluyla kefalet limitinden yararlanabilirler. Ancak risk grubuna dahil firmaların yararlanacakları toplam kefalet limiti sınırlandırılmıştır. Buna göre;

- KGF’nin özkaynağından verilen kefaletlerde bir risk grubu için toplam kefalet limiti 1.5 milyon TL ile sınırlıdır. Ancak, Eximbank ihracat kredileri için münhasıran veya ilave olarak verilecek kefaletlerde bir risk grubu için toplam kefalet limiti 2.5 milyon TL’ye kadar yükseltilebilmektedir.
- TÜBİTAK, KOSGEB ve TTGV gibi kuruluşlara hitaben düzenlenecek kefalet mektuplarında üst limit KGF özkaynağından bir risk grubu için verilecek toplam kefalet limiti ile sınırlıdır.
- Hazine Müsteşarlığı’ndan sağlanan fon kapsamında verilen kefaletlerde ise bir risk grubu için toplam kefalet limiti 2 milyon TL’dir.

9. Bir KOBİ, hem KGF özkaynağı hem de Hazine Müsteşarlığı'ndan sağlanan fon kapsamında verilen kefalet desteğinden yararlanabilir mi?

Kredi değerliliğine bağlı olarak bir KOBİ, hem KGF'nin özkaynağı hem de Hazine Müsteşarlığı'ndan sağlanan fon kapsamında verilen kefalet desteğinden tanımlanan limitler dahilinde ayrı ayrı yararlanabilir.

10. KGF'nin kefil olduğu kredilerde vade sınırı var mı, süresiz kefalet veriyor mu?

KGF, kefalet vadesini kredi vadesine göre belirlemektedir. Teminat mektubu kredilerinde ihale şartnamelerinde ya da idare ile yapılacak sözleşmelerde belirtilen sürelerle uygun olarak süresiz kefalet verilen uygulamaları da bulunmaktadır. Ancak Hazine Müsteşarlığı'ndan sağlanan fon kaynaklı desteklerde en az 6 ay en fazla 8 yıl vadeli kredilere kefalet söz konusudur.

11. KGF tarafından onaylanan kefalet limitinin kullanım süresi var mı?

KGF tarafından tahsis edilen kefaletin, aradan geçen süre içerisinde firmanın kredi değerliliğini koruduğunun görülmesi koşuluyla Hazine Müsteşarlığı'ndan sağlanan fon kaynaklı desteklerde azami 6 aylık, özkaynak kapsamında verilen desteklerde ise azami 1 yıllık süre içerisinde kullanılması gerekmektedir.

12. KGF'ye kefalet talebinde bulunmak için alt sınır var mıdır?

KGF kefaletinde alt sınır bulunmamaktadır.

13. KGF'nin kefil olduğu toplam limiti geçmemek üzere farklı tarihlerde ihtiyaç duyulan krediler için farklı tutarlarda talepte bulunulabilir mi?

KOBİ, KGF tarafından lehine tahsis edilen kefalet limitini kullanım süresi içerisinde kısım kısım kullanabileceği gibi, tamamını bir defada da kullanabilir. Ayrıca KOBİ, KGF tarafından bir KOBİ başına tahsis edilebilecek azami limiti baştan talep etmek yerine ihtiyacına göre zaman içerisinde peyderpey de talep edebilir.

14. KGF'nin kefaleti ile kullanılan kredilerin ödenen taksitlerinin yerine yeni kredi kullanabilir mi?

KOBİ, ödenen taksitlerin tutarı nispetinde banka aracılığı ile yeni kefalet talebinde bulunmak suretiyle KGF'nin kefaletinden yararlanabilir. Bankadan "Borçlu Cari Hesap" şeklinde kullanılan kredilerde tahsis edilen kefalet vadesi içerisinde kalmak kaydıyla KGF'nin onayına gerek olmaksızın ödenen tutarların yerine yeniden kredi kullanımı yapılması mümkündür.

15. KGF kefaleti ile kullanılan krediler kapanmadan önce başka bir kredi için aynı bankadan ya da farklı bankalardan kefalet talebinde bulunulabilir mi?

Genel limitler çerçevesinde KOBİ, mevcut kefalet riskinin kapanmasına gerek olmaksızın aynı anda veya farklı zaman dilimlerinde birden çok banka aracılığıyla KGF'ye başvurulabilir.

16. KGF hangi bankalardan kullanılan kredilere kefalet verir?

KGF ile kefalet protokolü bulunan bankalar; Halkbank, Ziraat Bankası, Vakıfbank, Eximbank, Ziraat Katılım Bankası, Akbank, Albaraka Türk Katılım Bankası, Alternatifbank, Asya Katılım Bankası, Denizbank, Burgan Bank, Finansbank, HSBC, ING Bank, Kuveyt Türk Katılım Bankası, Şekerbank, Türk Ekonomi Bankası, Garanti Bankası, İş Bankası, Türkiye Finans Katılım Bankası, Yapı ve Kredi Bankası'dır.

17. Bankalar dışında KGF'nin kefalet verdiği başka kurum/kuruluş var mı?

KOSGEB, TTV, TÜBİTAK ve muhtelif finansal kiralama şirketleriyle de kefalet protokolümüz bulunmaktadır.

18. KGF başvurularında bankalar arasında bir ayırım yapıyor mu?

KGF tüm bankalar ile tek tip sözleşme yapmaktadır. Bu nedenle tüm bankalar için kefalet uygulamaları bakımından farklılık bulunmamaktadır. (Eximbank bu değerlendirmenin dışında tutulmuştur.)

19. KGF'de kefalet talepleri nasıl değerlendirilir?

Kefalet talepleri KGF'nin ortaklarının kredi ve kredilendirme konularında yetkin temsilcilerden oluşan Hazine ve Özkaynak Kredi Komiteleri tarafından ayrı ayrı değerlendirilmektedir.

20. KGF'ye nasıl başvurulur? Özkaynak kapsamında verilen kefalet ile Hazine Müsteşarlığı'ndan sağlanan fon kaynaklı kefalet başvuruları arasında farklılık var mı?

KGF'nin kefaletinden yararlanmak isteyen KOBİ'lerin bankalardan kullanacakları krediler için KGF ile protokol imzalayan bankalardan herhangi birine başvuruda bulunmaları yeterli olacaktır. Aynı süreç KGF ile protokol imzalayan Finansal Kiralama Şirketleri için de geçerlidir.

Hazine Müsteşarlığı'ndan sağlanan fon kaynaklı kefalet talepleri için sadece KGF'de ortaklık payı bulunan bankalara başvurulabilmektedir.

21. KOBİ'ler banka yerine doğrudan KGF'ye başvurabilir mi?

KOBİ'ler; TTV, TÜBİTAK, KOSGEB ve Eximbank destek ve kredilerine yönelik kefalet talepleri için KGF Genel Müdürlüğü'ne ya da 33 ilde bulunan 38 KGF Şubesine doğrudan başvurabilmektedir.

22. KGF şubesi bulunmayan illerde başvuru nereye yapılır?

KGF ile ilgili her türlü işlemde, KGF ile protokol imzalayan bankaların her şubesinin birer KGF şubesi gibi KOBİ'lerin taleplerine ve sorularına açık olduğu da unutulmamalıdır.

KOSGEB desteklerinden yararlanmak isteyen KOBİ'lerin bulunduğu yerdeki KGF şubelerinin yanı sıra KOSGEB'in il müdürlüklerine müracaatları da yeterli olacaktır.

23. KGF başvuru sırasında hangi belge ve bilgileri talep etmektedir?

Banka tarafından kredi için istenilen belgeler dışında KGF, herhangi bir belge istememektedir. Banka tarafından gönderilen kredi dosyasında eksik belge olması halinde KGF sadece eksik belgeleri talep edecektir.

24. Yeni kurulmuş bir firma KGF kefaletine başvurabilir mi?

KGF'nin kuruluş amaçlarından biri de girişimciliği geliştirmek ve yapılacak inceleme sonucunda olumlu değerlendirilen yeni kurulmuş firmaların finansman ihtiyacını karşılamaktır.

25. KGF'ye başvurular ne kadar sürede sonuçlanır?

KGF'nin başvuruları değerlendirme süreci aynı gün başlamakla birlikte talebin büyüklüğüne ve firmanın bilanço yapısına göre sonuçlanması 15 güne kadar uzayabilmektedir.

Yeni bir ürün olarak başlattığımız Portföy Garanti Sistemi'nde (PGS) işlem süresi bir günü geçmemektedir.

26. KGF kefil olduğu firmalardan herhangi bir masraf talep ediyor mu?

Başvurularda inceleme ücreti olarak cüzi bir tutar talep edilmektedir. Kefalet ürününün niteliğine göre kefalet riski üzerinden yıllık %0,3-2 arasında değişen oranlarda kefalet komisyonu tahsil edilmektedir.

27. KGF sadece projeleri mi destekliyor? İşletme sermayesi kredilerine kefalet veriyor mu?

KGF, hem yatırım bazlı kredilere hem de işletme sermayesi nitelikli nakdi ve gayri nakdi kredilere kefil olabilmektedir.

28. Vergi ve SGK prim borcu olan KOBİ'ler KGF'ye başvurabilir mi?

Kredi kefalet değerliliğinin tespitinde Vergi ve SGK borcu bakımından farklı kriterler gözetilmektedir. Hazine Müsteşarlığı'ndan sağlanan fon kapsamında verilen kefaletlerde vadesi geçmiş Vergi ve SGK borcu olmaması koşulu aranmaktadır. Ancak KGF'nin özkaynaklarından vereceği kefaletlerde Vergi ve SGK borçları bilanço içindeki ağırlığına göre değerlendirilmektedir.

29. Geçmişte çekleri yazılan KOBİ'ler KGF'nin kefaletinden yararlanabilir mi?

KOBİ ve ortaklarının kanuni takipte süren borçlarının olmadığı ve varsa geçmişte yazılmış çeklerinin, protesto edilmiş senetlerinin ödendiğinin belgelenmesi koşuluyla KGF kefaletinden yararlanılabilir.

30. KGF, verdiği kefaletlere karşılık bankalar gibi firmalardan teminat istiyor mu?

KGF, kuruluş amacına uygun olarak kredi değerliliği bulunan ancak teminat yetersizliği içinde olan KOBİ'lere kefalet vermektedir. Ancak KOBİ'nin öngörülme risklerinin olduğu kanaatine varılması durumunda KGF tarafından da teminat talep edilebilmekle birlikte bankalarca teminat vasfında görülmeyen menkul ve gayrimenkuller de teminat olarak kabul edilebilmektedir. İşletme rehni, makine rehni, taşıt rehni, marka rehni, maden ruhsatı rehni gibi rehinler ile imarsız, hisseli araziler, tarla vasıflı gayrimenkul ipotekleri ile tapusu olmayan OSB arsaları ve kooperatif hisseleri üzerine rehin şerhleri, doğmamış alacak temlikleri hatta büyükbaş/küçükbaş canlı hayvan rehni, sigorta poliçesi rehni, alacak sigortası rehni gibi imkanlarla teminat çeşitliliği sağlanarak KOBİ'lerin finansmana erişimi kolaylaştırılmaktadır.

31. KOBİ, KGF'nin kefaleti ile kullandığı krediyi bankaya ödeyemediğinde ne olur?

KOBİ'nin krediyi ödeyememesi durumunda banka KGF'den tazmin talebinde bulunur. KGF, tazmini karşılamak suretiyle kefaletten doğan sorumluluğunu yerine getirir. KOBİ ve kefilleri aleyhine, banka ile birlikte yasal işlemler başlatılarak kanuni takip yoluyla alacak tahsil edilir.

32. KGF'den daha önce uygun görülmeyen kefalet talepleri olan KOBİ'ler yeniden başvuru yapabilirler mi?

KOBİ'nin durumundaki gelişmelerin izlenebilmesi için uygun görülmeyen kefalet başvurusu tarihinden itibaren 6 aylık bir sürenin geçmiş olması gerekmektedir.

Kaynakça

- Erişim tarihi: 9 Nisan 2016,
www.kosgeb.gov.tr/site/tr/genel/liste/3/destekler
- Erişim tarihi: 7 Nisan 2016,
www.ekonomi.gov.tr/portal/faces/home/destekler/anasayfa
- Erişim tarihi: 10 Nisan 2016
www.kgf.com.tr/desteklerimiz/ürünlerimiz
www.kgf.com.tr/bilgi-merkezi/sik-sorulan-sorular
- Erişim tarihi: 12 Nisan 2016,
www.eximbank.gov.tr
- Erişim tarihi: 11 Nisan 2016,
www.tubitak.gov.tr/destekler/sanayi/
- Erişim tarihi: 7 Nisan 2016,
www.serka.gov.tr
- Erişim tarihi: 15 Nisan 2016
biltek.sanayi.gov.tr/Sayfalar/default.aspx
- Erişim tarihi: 14 Nisan 2016
www.ab.gov.tr/index.php?p=101
- www.iskur.gov.tr

-Dünya Gazetesi Teşvikler Rehberi

zücc^{der}
züccaciyeciler
derneği



Necatibey Cad. No: 66 Kat: 4
Karaköy 34425 İSTANBUL
Tel: (0212) 243 62 00 - Fax: (0212) 243 62 02

